Документ подписан простой электронной подписью Информация о владельце: ФИО: Шебзухова Татьяна Александровна (ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТ) Должность: Директор Патигорского Дисциплина ОПО ТІРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ федерального университета Дата подписания: 05.09.2023 16 ГОСТИНИЧНОГО БИЗНЕСА уникальный программы жание Предпринимательская деятельность. Юридические основания для открытия предпринимательской d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412a деятельности. Создание собственного бизнеса. Финансовое обеспечение деятельности предпринимательской единицы. Финансовый план. Резюме бизнес-плана. Реализуемые OK 01-11 компетенции ПК 1.1 ПК 2.1 ПК 3.1 ПК 4.1 Результаты Знать: освоения - методы планирования труда работников службы приема и размещения; - структуру и место службы приема и размещения в системе управления дисциплины (модуля) гостиничным предприятием; – принципы взаимодействия службы приема и размещения с другими отделами гостиницы; – Основы финансовой грамотности; – Правила разработки бизнес-планов; – Порядок выстраивания презентации; – Кредитные банковские продукты; – Методы планирования труда работников службы приема и размещения; структуру и место службы приема и размещения в системе управления гостиничным предприятием; – Принципы взаимодействия службы приема и размещения с другими отделами гостиницы; - Методика определения потребностей службы приема и размещения в материальных ресурсах и персонале; – Методы планирования труда работников службы питания; структуру и место службы питания в системе управления гостиничным предприятием; – Принципы взаимодействия службы питания с другими отделами гостиницы; – Методика определения потребностей службы питания в материальных ресурсах и персонале; – Методы планирования труда работников службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда; - Структуру и место службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда в системе управления гостиничным предприятием; – Принципы взаимодействия службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда с другими отделами гостиницы; – Методика определения потребностей службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда в материальных ресурсах и персонале; - Структура и место службы бронирования и продаж в системе управления гостиничным предприятием, взаимосвязь с другими подразделениями гостиницы; – Рынок гостиничных услуг и современные тенденции развития гостиничного рынка; Виды каналов сбыта гостиничного продукта.

Уметь:

- планировать потребности в материальных ресурсах и персонале службы;
- определять численность и функциональные обязанности сотрудников, в соответствии с особенностями сегментации гостей и установленными нормативами;
- организовывать работу по поддержке и ведению информационной базы данных службы приема и размещения, в т.ч. на иностранном языке;
- осуществлять планирование, организацию, координацию и контроль деятельности службы питания, взаимодействие с другими службами гостиничного комплекса;
- оценивать и планировать потребность службы питания в материальных ресурсах и персонале;
- определять численность и функциональные обязанности сотрудников, в соответствии с установленными нормативами, в т.ч. на иностранном языке;
- оценивать и планировать потребность службы обслуживания и эксплуатации номерного фонда в материальных ресурсах и персонале;
- определять численность работников, занятых обслуживанием проживающих гостей в соответствии установленными нормативами, в т.ч. на иностранном языке;
- выполнять регламенты службы питания;
- оценивать и планировать потребность службы бронирования и продаж в материальных ресурсах и персонале;

планировать и прогнозировать продажи:

	– планировать и прогнозировать продажи;					
Трудоемкость,	72					
час.						
Объем		Лекций	Практических	Лабораторных	Промежу	Самостоя
занятий, часов			(семинарских)	занятий	точная	тельная
			занятий		аттестаци	работа
					R	
	Всего	36	36	Не	-	-
				предусмотрены		
Формы	Диф. зачет – 8 семестр					
отчетности (в						
т.ч. по						
семестрам)						