

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шебзукова Татьяна Александровна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского
федерального университета

Дата подписания: 06.11.2021

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412a1c8ef96f

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования**

«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального
университета»**

УТВЕРЖДАЮ

Председатель УС института

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации

По дисциплине

Специальность

Специализация

Квалификация выпускника

Форма обучения

Год начала обучения

Ценообразование во внешней торговле

38.05.02. Таможенное дело

Таможенный контроль

Специалист таможенного дела

Очная

2021 года

Предисловие

1. Назначение: Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации предназначен для проверки знаний, умений и навыков студентов специальности 38.05.02 «Таможенного дела».

2. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации на основе рабочей программы дисциплины «Ценообразование во внешней торговле» в соответствии с образовательной программой по специальности 38.05.02 «Таможенное дело», утвержденной на заседании УМК СКФУ

3 Разработчик: Какорина М.В. доцент кафедры Мировой экономики таможенного дела.

4 ФОС рассмотрен и утвержден на заседании кафедры Мировой экономики и таможенного дела

5 ФОС согласован с выпускающей кафедрой МЭТД.

6 Проведена экспертиза ФОС. Члены экспертной группы, проводившие внутреннюю экспертизу:

Председатель: Н.Ю. Рудь, зав. кафедрой МЭТД

К.А. Акопян, доцент кафедры МЭТД

О.В. Назаров, заместитель начальника Северо-Кавказского таможенного управления - начальник кадровой службы, полковник таможенной службы

Экспертное заключение: ФОС текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле» соответствует установленным требованиям и может быть использован в учебном процессе.

**Паспорт фонда оценочных средств
для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации**

По дисциплине	Ценообразование во внешней торговле
Специальность	38.05.02 . Таможенное дело
Специализация	Таможенный контроль
Квалификация выпускника	Специалист таможенного дела
Форма обучения	Очная
Год начала обучения	2021 года

Код оцениваемой компетенции и (или её части)	Этап формирования компетенции (№ темы)	Средства и технологии оценки	Тип контроля (текущий / промежуточный)	Вид контроля (текущий / промежуточный)	Наименование оценочного средства
УК-9 И-1 ПК-13 И-2 ПК-13 И-4	2, 8	Собеседование	текущий	устный	Вопросы для собеседования
УК-9 И-1 ПК-13 И-2 ПК-13 И-4	2, 4,5, 8	Собеседование	текущий	устный	Вопросы для дискуссии
УК-9 И-1 ПК-13 И-2 ПК-13 И-4	7,10	Собеседование	текущий	письменный	Разноуровневые задачи

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального
университета»

Вопросы для дискуссии

по дисциплине
Ценообразование во внешней торговле

Базовый уровень

Тема: 3 Система цен

Вопросы для обсуждения:

1. Сфера применения различных видов цен
2. Взаимосвязь и взаимозависимость цен
3. Параметры характеризуют систему цен

Тема: 4 Методы ценообразования

Вопросы для обсуждения:

1. Затратный подход к ценообразованию,
2. Формированием цен на единой методологической основе – на законах стоимости, предложения и спроса и других экономических законах;
3. Взаимосвязь производства предприятий

Тема: 5 Цены мирового рынка

Вопросы для обсуждения:

1. Виды цен мирового рынка
2. Виды цен в зависимости от территории действия и от порядка возмещения

Тема : 8 Ценовая политика фирмы

Вопросы для обсуждения:

1. Соотношение «цена -качество»
2. Оптовые цены предприятий
3. Себестоимости продукции и прибыль предприятия.
4. Оптовые цены торговли
5. Розничная цена
6. Торговая скидка

Повышенный уровень

Тема: 3 Система цен

Вопросы для обсуждения:

1. Формирование розничной цены

2.Параметры системы цен

Тема:4 Методы ценообразования

Вопросы для обсуждения

- 1.Стратегии ассортиментного ценообразования
2. Параметрические методы

Тема: 5 Цены мирового рынка

Вопросы для обсуждения

- 1.Цены тендерных торгов
- 2.Ценообразование на мировых товарных рынках различных типов
- 3.Закрытые и открытые рынки.

Тема : 8 Ценовая политика фирмы

Вопросы для обсуждения:

- 1.Цены предложений фирм
2. Внешним факторам процесса ценообразования

1. Критерии оценивания компетенций

Оценка «отлично» выставляется студенту, если студент строит ответ в течение практического занятия –дискуссии, логично в соответствии с требованиями и компетенциями, показывает максимально глубокие знания профессиональных терминов, понятий, категорий, концепций и теорий. В процессе дискуссии формируются компетенции

УК-9 УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике

ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта

ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов.

Развернуто аргументирует выдвигаемые положения, приводит убедительные примеры. Обнаруживает способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик. Делает содержательные выводы. Демонстрирует знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации. Имеет место высокий уровень подготовленности к практическому занятию – дискуссии в течение учебного семестра.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если студент строит свой ответ в течение практического занятия – дискуссии, в соответствии с требованиями и компетенциями. В процессе дискуссии формируются компетенции УК-9 УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике. ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта

ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. В ответе представлены различные подходы к проблеме, но их обоснование недостаточно полно. Приводит необходимые примеры, однако показывает некоторую непоследовательность анализа. Выводы правильны. Речь грамотна, используется профессиональная лексика. Демонстрирует знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и сформированных компетенций. Имеет место средний уровень подготовленности к практическому занятию.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если ответ недостаточно логически выстроен, план ответа соблюдается непоследовательно. В процессе дискуссии формируются достаточно слабо компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Студент обнаруживает слабость в развернутом раскрытии понятий по темам. Выдвигаемые положения декларируются, но недостаточно аргументированы. Ответ носит преимущественно теоретический характер, примеры ограничены, либо отсутствуют. Имеет место низкий уровень выполнения подготовленности к практическому занятию в течение учебного процесса.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если недостаточного раскрыты профессиональные категории и концепции. В процессе дискуссии не происходит формирования компетенций УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Знает лишь понятия, формулируемые по теме дискуссии, владеет лишь названиями правовых и законодательных актов, регламентирующих порядок ценообразования в РФ. Студент проявляет стремление подменить научное обоснование проблем рассуждениями обыденно-повседневного бытового характера. Ответ содержит ряд серьезных неточностей. Выводы поверхностны. Имеет место очень низкий уровень подготовленности к практическому занятию – дискуссии в течение учебного процесса.

2. Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного	Рейтинговый балл	(в % от
---------------------------------	------------------	---------

задания	максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя: 1) получение студентом дискуссионных вопросов для обсуждения на круглом столе; 2) самостоятельную подготовку к мероприятию с использованием рекомендуемой литературы и интернет-источников; 3) выступление с подготовленным докладом на оценочном мероприятии; 4) разбор ошибок и их исправлении; 5) выставление оценок с помощью оценочного листа.

Предлагаемые студенту задания позволяют проверить компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов.

Задания для повышенного уровня отличаются от базового тем, что содержат вопросы, ответы на которые позволяют демонстрировать знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации, а также позволяют овладеть навыками калькулирования себестоимости и анализа цен, предложений фирм и внешним факторам процесса ценообразования.

Для подготовки к данному оценочному мероприятию необходимо до 10 часов самостоятельной работы. Студенту необходимо выбрать необходимые источники информации, позволяющие раскрыть предложенные вопросы и составить краткий конспект своего ответа.

При подготовке к ответу студенту предоставляется право пользования текстом конспекта составленного самостоятельно при подготовке к практическому занятию.

При проверке задания, оцениваются умение анализировать ситуацию и находить оптимальное количество решений; умение работать с информацией, в том числе необходимую для уточнения ответа; умение моделировать решения в соответствии с заданием, навыки четкого и точного изложения собственной точки зрения в устной и письменной форме, убедительного отстаивания своей точки зрения; навык критического оценивания различных точек зрения.

Оценочный лист№

ФИО студента.....группа.....курс.....

	Баллы			
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				
Грамотная речь				
Профессиональные знания				

Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
Владение навыками				
			Итоговая оценка	

Преподаватель _____ (подпись)

Дата _____

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального
университета»

Вопросы для собеседования

по дисциплине
Ценообразование во внешней торговле

Базовый уровень

Тема 3 Методы ценообразования и методы определения таможенной стоимости
Вопросы для обсуждения:

1. Система основных ценообразующих факторов.
2. Принципы и задачи ценообразования в современных рыночных условиях.

Тема 11. Государственное регулирование и контроль заявленной таможенной стоимости товаров

Вопросы для обсуждения:

1. Цели и задачи государственного регулирования экономики и цен в современных условиях.
2. Законодательная основа государственного регулирования цен в Российской Федерации.

Повышенный уровень

Тема 3 Методы ценообразования и методы определения таможенной стоимости
Вопросы для обсуждения:

1. Дифференциация цен в зависимости от расходов на транспортировку товаров.
2. Понятие методологии ценообразования.

Тема 11 Государственное регулирование и контроль заявленной таможенной стоимости товаров.

Вопросы для обсуждения:

1. Методы государственного регулирования цен и контроля над ценами.
2. Основные участники процесса формирования цен
3. Государственное регулирование цен в странах с развитой рыночной экономикой.

1. Критерии оценивания компетенций

Оценка «отлично» выставляется студенту, если студент строит ответ в течение практического занятия – собеседования, логично в соответствии с требованиями и компетенциями, УК-9 И-1 - Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со

сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Показывает максимально глубокие знания профессиональных терминов, понятий, категорий, концепций и теорий. Знает задачи, принципы ценообразования. Умеет производить оценку результатов деятельности. Владеет приемами расчета и сопоставления данных о ценах. Имеет место высокий уровень подготовленности к практическому занятию – собеседованию в течение учебного семестра.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если студент строит свой ответ в течение практического занятия – собеседования, в соответствии с требованиями и компетенциями УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Демонстрирует знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и сформированных компетенций. Имеет место средний уровень подготовленности практическому занятию.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если ответ недостаточно логически выстроен, план ответа соблюдается непоследовательно. В процессе дискуссии формируются достаточно слабо компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Знает понятия и определения основные правовые и законодательные акты, регламентирующие деятельность предприятий. Не умеет анализировать состояние цен на предприятии. Имеет место низкий уровень выполнения подготовленности к практическому занятию.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, при условии недостаточного раскрытия понятий, видов цен мирового рынка, методов ценообразования. В процессе дискуссии не формируются компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Плохо знает тематику занятия, не умеет ориентироваться в основных вопросах, вынесенных на рассмотрение на практическое занятие. Студент проявляет стремление подменить научное обоснование проблем рассуждениями обыденно-повседневного бытового характера. Ответ содержит ряд серьезных неточностей. Выводы поверхностны. Имеет место очень низкий уровень подготовленности к практическому занятию.

2. Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя:

1) получение студентом вопросов для обсуждения на практическом занятии; 2) самостоятельную подготовку к мероприятию с использованием рекомендуемой литературы и интернет-источников; 3) выступление с подготовленным докладом на оценочном мероприятии; 4) разбор ошибок и их исправлении; 5) выставление оценок с помощью оценочного листа.

Предлагаемые студенту задания позволяют проверить УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Задания для повышенного уровня отличаются от базового тем, что содержат вопросы, ответы на которые позволяют демонстрировать знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации, а также позволяют овладеть способностью применять методы ценообразования, методы государственного регулирования цен и контроля над ценами.

Для подготовки к данному оценочному мероприятию необходимо до 10 часов самостоятельной работы. Студенту необходимо выбрать необходимые источники информации, позволяющие раскрыть предложенные вопросы и составить краткий конспект своего ответа. При подготовке к ответу студенту предоставляется право пользования текстом конспекта составленного самостоятельно при подготовке к практическому занятию.

При проверке задания, оцениваются умение анализировать ситуацию, умение затребовать дополнительную информацию, необходимую для уточнения ответа; умение моделировать решения в соответствии с заданием, представлять различные подходы по рассматриваемым вопросам, умение принять правильное решение на основе анализа ситуации. Навыки четкого и точного изложения собственной точки зрения в устной и письменной форме, убедительного отстаивания своей точки зрения; навык критического оценивания различных точек зрения, осуществление самоанализа, самоконтроля и самооценки.

Оценочный лист№

ФИО студента.....группа.....курс.....

	Баллы			
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				
Грамотная речь				
Профессиональные знания				
Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
			Итоговая оценка	

Преподаватель _____ (подпись)

Дата _____

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального
университета»

Комплект разноуровневых задач

по дисциплине
Ценообразование во внешней торговле

Задача 1.

Определите себестоимость швейного изделия, если известны следующие данные:
Свободная отпускная цена (с НДС) 1 м² ткани – 250 рублей.

НДС – 20% к отпускной цене ткани без НДС.

Норма расхода ткани на пошив швейного изделия – 5 м².

Вспомогательные материалы – 100 рублей.

Заработная плата производственных рабочих – 120 рублей.

Социальные отчисления во внебюджетные фонды – 38,7% от суммы заработной платы производственных рабочих.

Накладные расходы (кроме внепроизводственных) – 130% от заработной платы производственных рабочих.

Внепроизводственные расходы – 1,2% от производственной себестоимости.

Решение.

Стоимость сырья включается в себестоимость выпускаемой продукции по свободным отпускным ценам без налога на добавленную стоимость (НДС). Ставка НДС на ткань – 20%. Отпускная без НДС цена за 1 м² ткани 100%, тогда цена с НДС по ставке 20% – 120%. Отпускная цена без НДС за 1 м² ткани составит:

$$(250 \text{ руб.} \times 100\%) : 120\% = 208,33 \text{ руб.}$$

По условию норма расхода ткани на пошив швейного изделия – 5 м². Стоимость ткани составит:

$$208,33 \text{ руб.} \times 5 \text{ м}^2 = 1041,67 \text{ руб.}$$

Сумма социальных отчислений от совокупной заработной платы производственных рабочих составит:

$$120 \text{ руб.} \times 38,7\% : 100\% = 46,44 \text{ руб.}$$

Сумма накладных расходов:

$$120 \text{ руб.} \times 130\% : 100\% = 156 \text{ руб.}$$

Итого производственные затраты:

$$1041,67 + 100 + 120 + 46,44 + 156 = 1464,11 \text{ руб.}$$

Внепроизводственные затраты:

$$1464,11 \times 1,2\% : 100\% = 17,57 \text{ руб.}$$

Итого себестоимость швейного изделия составит сумму производственных и внепроизводственных расходов:

$$1464,11 + 17,57 = 1481,68 \text{ руб.}$$

Задача 2

Определите:

- а) оптовую цену предприятия;
- б) розничную цену;
- в) структуру розничной цены.

Исходные данные:

- ♦ полная себестоимость изделия — 40 руб.;
- ♦ уровень рентабельности затрат — 20%;
- ♦ налог на добавленную стоимость — 6 руб.;
- ♦ наценка посреднических организаций — 5 руб.;
- ♦ торговая надбавка — 15 % к отпускной цене посредников.

Решение

Далее используем следующие понятия:

1. Розничная цена = покупная цена + торговая надбавка
2. Покупная цена = отпускная цена + оптовая надбавка
3. Отпускная цена = себестоимость + прибыль предприятия + акциз+НДС

а) Оптовая цена предприятия = себестоимость + прибыль =
 $= 40 + 0,2 \times 40 = 48$ руб.

б) Розничная цена = оптовая цена предприятия + наценка посредников + + НДС +
торговая надбавка $= (48 + 5 + 6) \times (1 + 0,15) =$
 $= 67,85$ руб.

в) Структура розничной цены: себестоимость — 58,95%, прибыль предприятия — 11,79%,
наценка посредников — 7,37%, НДС — 8,84%, торговая надбавка — 13,04%.

Задача 3

Определите отпускную цену единицы продукции (флакона духов), не облагаемой акцизом, при условиях:

- ♦ при изготовлении продукции используется спирт, имеющий фактическую себестоимость (спирт производится на данном предприятии) 5 руб. за 1 дал (dal, 1 декалитр = 10 л);
- ♦ ставка акциза на спирт составляет 90% от отпускной цены без НДС;
- ♦ для изготовления одного флакона духов требуется 15 мл спирта;
- ♦ затраты на изготовление одного флакона духов (без затрат на производство спирта с учетом акциза), составляют 2 руб. 85 коп;
- ♦ уровень рентабельности к себестоимости принят в размере 25%.

Решение

используем следующие понятия:

Розничная цена = покупная цена + торговая надбавка

Покупная цена = отпускная цена + оптовая надбавка

Отпускная цена = себестоимость + прибыль предприятия + акциз+НДС

Акцизами называются косвенные налоги, которые устанавливаются государством в процентах от отпускной цены товаров, реализуемых предприятиями-производителями. Они устанавливаются, как правило, на высокорентабельные товары. Для определения облагаемого оборота принимается стоимость реализуемых подакцизных товаров, исчисленная исходя из:

1. отпускных цен с включением в них суммы акциза. Пусть отпускная цена подакцизного товара, включающая издержки производства и прибыль, составляет на единицу продукции величину X , а ставка акциза к отпускной цене – T процентов, тогда отпускная цена с учетом акциза (облагаемый оборот) P составит:
 $(X \times 100\%) : (100\% - T) = P$

при этом сумма акциза А составит:

$$(P * T) : 100\% = A$$

2. Максимальных отпускных цен.

3. фактической себестоимости (наш случай) с учетом суммы акцизов по подакцизной продукции, не реализуемой на сторону и используемой предприятиями для производства другой продукции, не облагаемой акцизами.

Обозначим фактическую себестоимость такого товара Рф. Тогда облагаемый оборот при ставке акциза Т составит:

$$(Pф * 100\%) : (100\% - T) = P$$

при этом сумма акциза А составит:

$$(Pф * T) : 100\% = A$$

Решение

Облагаемый оборот $P = (5 * 100\%) / (100\% - 90\%) = 50$ руб.

Сумма акциза по спирту составит: $A = 50 * 90\% / 100\% = 45$ руб.

Или проще на основе пропорции: сумма акциза по спирту составит:

10% - 5 руб.;

90%- А; $A = 90\% * 5 / 10\% = 45$ руб.

Себестоимость 1 дал с акцизом: $5 + 45 = 50$ руб.

На изготовление 1 флакона духов требуется 15 мл спирта, следовательно, его себестоимость в отпускной цене духов

$$50 / 10000 * 15 = 0,075 \text{ руб.}$$

Затраты на духи: $2,85 + 0,075 = 2,925$ руб.

Отпускная цена духов (без НДС): $2,925 * 1,25 = 3,66$ руб.

Задача 4

Определите отпускную цену для расчета облагаемого оборота на продукцию предприятия, осуществляющего переработку подакцизного товара, полученного с акцизом от поставщиков (на примере розлива вина виноградного). Исходные данные и расчет отпускной цены приведены в таблице (жирным – что дано).

№п/п	Показатели	На ед. продукции (1 бутылка вместимостью 0,7 л), руб.
1	Стоимость приобретения готового вина (без НДС), отнесенная на себестоимость (включая сумму акциза, уплаченную предприятием- изготовителем)	5,00
2	Затраты предприятия (не включенные в п.1), осуществляющего розлив вина (включая доработку)	1,75
3	Прибыль	1,25
4	Стоимость розлива (затраты плюс прибыль)	3,00
5	Стоимость розлива с акцизом, включаемая в отпускную цену (условно применена ставка акциза по вину в размере 46,5 %)	5,61
6	Сумма акциза, уплачиваемая в бюджет предприятием, производящим розлив вина	2,61

Облагаемый оборот и сумма акциза принимается в соответствии с п.1 перечня способов, приведенных в предыдущей задаче 3.

Отпускная цена вина: $5,0 + 5,61 = 10,61$ руб.

Задача 5

Определите:

- а) отпускную цену завода-изготовителя;
- б) цену «франко-железнодорожный вагон»;
- в) цену ФАС, ФОБ, КАФ (СФР), СИФ.

Исходные данные приведены на единицу изделия:

- ♦ себестоимость — 400 тыс. руб.;
- ♦ норма прибыли — 25%;
- ♦ перевозка к железнодорожной станции — 3 тыс. руб.;
- ♦ стоимость погрузки в вагон — 1,2 тыс. руб.;
- ♦ стоимость перевозки до порта — 4 тыс. руб.;
- ♦ стоимость погрузочно-разгрузочных работ с доставкой товара вдоль борта судна — 1,5 тыс. руб.;
- ♦ стоимость доставки на борт судна и складирование на судне — 1 тыс. руб.;
- ♦ морской фрахт до порта назначения — \$ 200 (в задаче принят курс обмена \$ 1 = 25 руб.);
- ♦ страхование — 3%.

Решение

а) Отпускная цена завода-изготовителя $400 \times 1,25 = 500$ тыс. руб.

б) Цена «франко-железнодорожный вагон» $500 + 3 + 1,2 = 504,2$ тыс. руб.

в) ФАС = $504,2 + 4 + 1,5 = 509,7$ тыс. руб.;

ФОБ = $509,7 + 1 = 510,7$ тыс. руб.;

КАФ (СФР) = $510,7 + 200 \times 25/1000 = 515,7$ тыс. руб.;

СИФ = $515,7 \times 1,03 = 531,17$ тыс. руб.

Справочно:

FAS ФАС Free Alongside Ship франко вдоль борта судна; основа экспортного контракта, по которому продавец оплачивает отгрузку товаров до порта отгрузки, но не их погрузку на корабль.

Употребляется с указанием порта; ответственность продавца заканчивается, когда товар подготовлен к экспорту и погружен на корабль в указанном порту; с этого момента все расходы и риски, а также ответственность за порчу и потерю товара несет покупатель; применяется только в контрактах с поставкой по морю или по рекам).

FOB ФОБ — free on bord означает — франко-борт судна, свободно на борту судна. При этом методе в цену реализации включаются цена самого товара, а также транспортные и другие расходы до момента его доставки на борт судна в порту отгрузки; продавец должен за счет своих средств доставить и погрузить товар на борт судна. Дальнейшие расходы, связанные с перевозкой товара до порта назначения в стране импорта, лежат на покупателе. При продаже товаров на условиях FOB эти расходы не включаются в его цену. Употребляется с указанием порта; применяется только в контрактах с поставкой по морю или по рекам; ответственность продавца заканчивается в момент погрузки подготовленного к экспорту товара на борт (для поставок в контейнерах и т.п. используется FCA).

В международной торговле означает такую цену, когда продавец несет лишь часть расходов по транспортировке и страхованию, а именно - только до момента доставки товара на борт судна. Это означает, что экспортер несет все расходы по транспортировке и погрузке товара на борт судна либо на другие международные транспортные средства, а также по его страхованию до завершения погрузки. Поэтому экспортер, т. е. продавец данного товара должен обеспечить покупателя, т. е. импортера данного товара транспортной лицензией, оплатить экспортные налоги и пошлины. После же доставки товара на борт судна все дальнейшие расходы, связанные с перевозкой и разгрузкой

товаров в порту назначения, несет исключительно импортер, т.е. покупатель данного товара.

При доставке товаров другими видами транспорта, в частности, железнодорожным на условиях FOB вместо термина "FOB" используется другая терминология. Очевидно, что при использовании цены FOB затраты на транспортировку прямым путем зависят от расстояния, на которое перевозится товар.

В торговом балансе стран в ценах FOB выражается экспорт; в этих же ценах выражается в платежном балансе счет движения товаров и услуг, т. е. поступления от экспорта и платежи по импорту.

SAFcost and freight КАФ (стоимость груза и фрахта) одно из базовых условий экспортных контрактов, по которому продавец оплачивает расходы на перевозку товаров до порта назначения, но не платит за страхование товаров во время их пребывания на борту морского или воздушного судна. Другое название CFR Cost and Freight СФР ("стоимость и фрахт"; употребляется с указанием порта прибытия груза; ответственность продавца заканчивается, когда товар доставлен в порт прибытия, однако с момента погрузки товара на борт все расходы, связанные с порчей или потерей товара, несет покупатель; продавец обязан подготовить товар к экспорту; применяется только в контрактах с поставкой по морю или по рекам; для поставок в контейнерах и т.д. используется СРТ).

СРТ Carriage paid to ("доставка оплачена до"; употребляется с указанием места прибытия груза; продавец обязан оплатить стоимость перевозки груза до указанного места; с момента доставки товара на склад перевозчика (если в поставке используются несколько перевозчиков, то на склад первого перевозчика) ответственность за порчу и потерю товара, а также различные расходы несет покупатель, до этого момента - продавец; продавец обязан подготовить товар к экспорту).

CIF Cost, Insurance and Freight ("стоимость, страховка и фрахт"; употребляется с указанием порта прибытия груза; ответственность продавца та же, что при СІР , однако продавец обязан также застраховать товар на время его перевозки по морю (он заключает контракт со страховщиком и платит страховой взнос, однако страховка может быть минимальной); продавец обязан подготовить товар к экспорту; применяется только в контрактах с поставкой по морю или по рекам; для поставок в контейнерах и т.д. используется СІР).

СІР Carriage and Insurance paid to ("доставка и страховка оплачены до"; употребляется с указанием места прибытия груза; ответственность продавца та же, что при СРТ , однако продавец обязан также застраховать товар на время его перевозки (он заключает контракт со страховщиком и платит страховой взнос, однако страховка может быть минимальной); продавец обязан подготовить товар к экспорту).

Задача 6.

Составьте калькуляцию себестоимости 100 кг писчей бумаги. Известны следующие данные о затратах на производство 100 кг писчей бумаги:

Стоимость сырья – 3000 рублей.

Транспортные расходы – 1% от стоимости сырья.

Топливо и энергия на технологические цели – 200 рублей.

Заработная плата производственных рабочих – 800 рублей.

Социальные отчисления во внебюджетные фонды – 38,7% от заработной платы производственных рабочих.

Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования – 50% от заработной платы производственных рабочих.

Цеховые расходы – 80% от заработной платы производственных рабочих.

Общехозяйственные расходы – 85% от заработной платы производственных рабочих.

Внепроизводственные расходы – 1,5% от производственной себестоимости.

РЕШЕНИЕ.

Определим транспортные расходы:

$$3000 \text{ руб.} \times 1\% : 100\% = 30 \text{ руб.}$$

Сумма социальных отчислений от совокупной заработной платы производственных рабочих составит:

$$800 \text{ руб.} \times 38,7\% : 100\% = 309,6 \text{ руб.}$$

Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования:

$$800 \text{ руб.} \times 50\% : 100\% = 400 \text{ руб.}$$

Цеховые расходы:

$$800 \text{ руб.} \times 80\% : 100\% = 640 \text{ руб.}$$

Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования:

$$800 \text{ руб.} \times 85\% : 100\% = 680 \text{ руб.}$$

Итого производственные затраты:

$$3000 + 30 + 200 + 800 + 309,6 + 400 + 640 + 680 = 6059,6 \text{ руб.}$$

Внепроизводственные затраты:

$$6059,6 \times 1,5\% : 100\% = 90,89 \text{ руб.}$$

Итого себестоимость 100 кг писчей бумаги составит сумму производственных и внепроизводственных расходов:

$$6059,6 + 90,89 = 6150,49 \text{ руб.}$$

Задача 7

Для производства 300 булок подольского хлеба предприятием закуплено сырья на сумму 1000 рублей с учетом НДС. Издержки производства хлеба предприятием (без НДС) помимо затрат на сырье – 300 рублей. Прибыль устанавливается предприятием в размере 20% от совокупных издержек. Ставка НДС на хлеб – 10%. Определите свободную отпускную цену промышленности на хлеб.

РЕШЕНИЕ.

Отпускная цена промышленности складывается из суммы себестоимости, прибыли предприятия, акциза (по подакцизным товарам) и налога на добавленную стоимость (НДС).

Рассчитаем стоимость сырья без НДС:

$$(1000 \text{ руб.} \times 100\%) : 110\% = 909,09 \text{ руб.}$$

Рассчитаем себестоимость единицы изделия :

$$(909,09 + 300) : 300 = 4,03 \text{ руб.}$$

Задача 8

На предприятии производится бензин автомобильный с октановым числом “76”. Себестоимость 1 тонны бензина – 2500 рублей. Расчетная прибыль предприятия на 1 тонну бензина – 750 рублей. Ставка акциза – 455 рублей за 1 тонну. Оптовая организация по договоренности установила оптово-сбытовую надбавку в размере 18%. Ставка НДС – 20%.

Рассчитайте оптовую рыночную цену за 1 тонну бензина.

РЕШЕНИЕ.

Оптовая рыночная цена складывается из суммы отпускной цены промышленности и оптово-сбытовой надбавки.

Отпускная цена промышленности без НДС :

$$2500 \text{ руб.} + 750 \text{ руб.} + 455 \text{ руб.} = 3705 \text{ руб.}$$

Оптово-сбытовая надбавка устанавливается в процентах к отпускной цене промышленности без НДС.

$3705 \text{ руб.} \times 18\% : 100\% = 666,9 \text{ руб.}$
Оптовая рыночная цена без НДС:
 $3705 \text{ руб.} + 666,9 \text{ руб.} = 4371,9 \text{ руб.}$
Сумма НДС в цене составит:
 $4371,9 \text{ руб.} \times 20\% : 100\% = 874,38 \text{ руб.}$
Итого оптовая рыночная цена:
 $4371,9 \text{ руб.} + 874,38 \text{ руб.} = 5246,28 \text{ руб.}$

Задача 9

Предприятие производит ликер с содержанием спирта 28%. Себестоимость 1 бутылки емкостью 0,5 литра – 36 рублей. Прибыль устанавливается предприятием-изготовителем в размере 20% от себестоимости. Ставка акциза 84 рубля за 1 литр безводного (стопроцентного) этилового спирта, содержащегося в подакцизном товаре. Ставка НДС – 20%. Торговая надбавка составляет 25% от отпускной цены предприятия. Рассчитайте розничную цену 1 бутылки ликера.

Решение.

Прибыль предприятия -изготовителя составит:

$36 \text{ руб.} \times 20\% : 100\% = 7,2 \text{ руб.}$

Рассчитываем сумму акциза:

$84 \times 0,28 \times 0,5 = 11,76 \text{ руб.}$

Отпускная цена без НДС:

$36 + 7,2 + 11,76 = 54,96 \text{ руб.}$

Торговая надбавка:

$54,96 \times 0,25 = 13,74 \text{ руб.}$

Розничная цена без НДС:

$54,96 + 13,74 = 68,7 \text{ руб.}$

Сумма НДС:

$68,7 \times 0,2 = 13,74 \text{ руб.}$

Итого розничная цена:

$68,7 + 13,74 = 82,44 \text{ руб.}$

Ликёр является подакцизным товаром. Рассчитаем сумму акциза за 1 бутылку емкостью 0,5 литра:

$36 \text{ руб.} \times 28\% : 100\% \times 0,5 \text{ литра} = 5,04 \text{ руб.}$

Отпускная цена промышленности без НДС :

$36 \text{ руб.} + 7,2 \text{ руб.} + 5,04 \text{ руб.} = 48,24 \text{ руб.}$

Торговая надбавка устанавливается в процентах к отпускной цене промышленности без НДС.

$48,24 \text{ руб.} \times 25\% : 100\% = 12,06 \text{ руб.}$

Розничная цена без НДС:

$48,24 \text{ руб.} + 12,06 \text{ руб.} = 60,3 \text{ руб.}$

Сумма НДС в цене составит:

$60,3 \text{ руб.} \times 20\% : 100\% = 12,06 \text{ руб.}$

Итого розничная цена:

$60,3 \text{ руб.} + 12,06 \text{ руб.} = 72,36 \text{ руб.}$

Задача 10

Закуплена партия языков крупного рогатого скота на 3 000 долларов по цене 1,5 доллара за 1 кг. Ставка таможенной пошлины 30% от таможенной стоимости, но не менее 1,2 ЕВРО за 1 кг. Сборы за таможенное оформление составляют 0,15% от таможенной стоимости партии. НДС взимается при таможенном оформлении по ставке 20%. Рассчитайте оптовую цену 1 кг языков, если оптовая надбавка составляет 12% от растаможенной стоимости партии без НДС, а курс ЕВРО и доллара на момент пересечения товаром границы был 30 и 29 рублей соответственно.

РЕШЕНИЕ.

Рассчитаем таможенную стоимость партии в рублях.
 $3\,000 \text{ долл.} \times 29 \text{ руб.} = 87\,000 \text{ руб.}$
 Найдем количество килограммов в партии.
 $3\,000 \text{ долл.} : 1,5 \text{ долл.} = 2\,000 \text{ кг.}$
 Рассчитаем таможенную пошлину:
 по ставке 15% от таможенной стоимости партии
 $87\,000 \text{ руб.} \times 30\% : 100\% = 26\,100 \text{ руб.};$
 по ставке 1,20 ЕВРО за 1 кг
 $2\,000 \text{ кг} \times 1,20 \text{ ЕВРО} \times 30 \text{ руб.} = 72\,000 \text{ руб.}$
 По второму способу расчета сумма пошлины получается больше, чем по первому.
 Следовательно, предприятие заплатит 72 000 руб.
 Найдем сумму таможенных сборов:
 $87\,000 \text{ руб.} \times 0,15\% : 100\% = 130,5 \text{ руб.}$
 Стоимость растаможенной партии товара без НДС:
 $87\,000 \text{ руб.} + 72\,000 \text{ руб.} + 130,5 \text{ руб.} = 159\,130,5 \text{ руб.}$
 НДС, уплачиваемый при таможенном оформлении:
 $(87\,000 \text{ руб.} + 72\,000 \text{ руб.})20\% : 100\% = 31\,800 \text{ руб.}$
 Стоимость растаможенной партии:
 $159\,130,5 \text{ руб.} + 31\,800 \text{ руб.} = 190\,930,5 \text{ руб.}$
 Оптовая надбавка предприятия:
 $190\,930,5 \text{ руб.} \times 12\% : 100\% = 22\,911,66 \text{ руб.}$
 Сумма НДС в оптовой стоимости партии:
 $(159\,130,5 \text{ руб.} + 22\,911,66 \text{ руб.})20\% : 100\% = 36\,408,43 \text{ руб.}$
 Оптовая стоимость партии:
 $182\,042,2 \text{ руб.} + 36\,408,43 \text{ руб.} = 218\,450,6 \text{ руб.}$
 Оптовая цена 1 кг мяса: $218\,450,6 : 2\,000 = 109,23 \text{ руб.}$

Критерии оценивания компетенций

Оценка «отлично» выставляется студенту, если студент может решить любую задачу и объяснить правильность выбранного решения на протяжении всего практического занятия, логично в соответствии с требованиями и компетенциями, УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Показывает максимально глубокие знания профессиональных терминов, понятий, категорий, концепций и теорий. Имеет место высокий уровень подготовленности к практическому занятию, на котором происходит закрепление владений и навыков по решению разноуровневых задач в течение учебного семестра.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если студент самостоятельно решает задачи с некоторой помощью преподавателя в течение практического занятия, в соответствии с требованиями и компетенциями, УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового

контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Демонстрирует необходимые навыки. Демонстрирует знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и сформированных компетенций. Имеет место средний уровень подготовленности практическому занятию.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если ответ в задачах получается неверным, но может самостоятельно выстроить план решения, также ответ недостаточно логически выстроен, план ответа соблюдается непоследовательно. В процессе занятия формируются достаточно слабо компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Имеет место низкий уровень выполнения подготовленности к практическому занятию.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он не овладел способностью решать задачи даже с помощью преподавателя, также не умеет достаточно раскрыть понятия цен мирового рынка, виды цен, методы ценообразования. В процессе занятия не формируются компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Плохо знает тематику занятия, не умеет ориентироваться в основных вопросах, не находит правильного решения задач, вынесенных на рассмотрение на практическое занятие. Ответы по заданиям содержат ряд серьезных неточностей. Имеет место очень низкий уровень подготовленности к практическому занятию.

Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования

компетенций

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя:

- 1) получение студентом условий заданий для решения на практическом занятии; 2) самостоятельную подготовку к мероприятию с использованием рекомендуемой литературы и интернет-источников; 3) написание контрольной работы с подготовленными решениями; 4) разбор ошибок и их исправлении; 5) выставление оценок с помощью оценочного листа.

Предлагаемые студенту задания позволяют проверить компетенции УК-9 И-1 Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике, ПК-13 И-2 Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта, ПК-13 И-4 Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов. Задания для повышенного уровня отличаются от базового тем, что содержат вопросы, ответы на которые позволяют демонстрировать знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации.

Для подготовки к данному оценочному мероприятию, студенту необходимо выбрать необходимые источники информации, позволяющие раскрыть предложенные вопросы и составить краткий конспект своего ответа.

При подготовке к ответу студенту предоставляется право пользования текстом конспекта составленного самостоятельно при подготовке к практическому занятию.

При проверке задания, оцениваются умение анализировать ситуацию, умение затребовать дополнительную информацию, необходимую для уточнения ответа; умение моделировать решения в соответствии с заданием, представлять различные подходы, умение принять правильное решение на основе анализа ситуации. Навыки четкого и точного изложения собственной точки зрения в устной и письменной форме, убедительного отстаивания своей точки зрения.

Оценочный лист№

ФИО студента.....группа.....курс.....

	Баллы			
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				
Грамотная речь				
Профессиональные знания				
Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
			Итоговая оценка	

Преподаватель _____ (подпись)

Дата _____