

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шебзухова Татьяна Анатольевна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского федерального университета

Дата подписания: 2021.09.24

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3c2d58486413e17ef96f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального университета»

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации
по дисциплине «Внешнеторговые контракты и документация»

Специальность	38.05.02 Таможенное дело
Специализация	Таможенный контроль
Квалификация выпускника	Специалист таможенного дела
Форма обучения	очная
Год начала обучения	2021 г.
Изучается	В 5 семестре

Объем занятий: Итого	135 ч.	45 з.е.
В т.ч. аудиторных	54 ч.	
Из них:		
Лекций	27 ч.	
Практических занятий	27 ч.	
Самостоятельной работы	54 ч.	
Экзамен 5 семестр	27 ч.	

Дата разработки: «__»_____20__г.

Предисловие

1. Назначение: Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации предназначен для проверки знаний студентов.
2. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации на основе рабочей программы дисциплины, в соответствии с образовательной программой по специальности 38.05.02 Таможенное дело, утвержденной на заседании УМК ИСТиД (филиал) СКФУ в г. Пятигорске
3. Разработчик: Элова Галина Викторовна, доцент кафедры мировой экономики и таможенного дела
4. ФОС рассмотрен и утвержден на заседании кафедры мировой экономики и таможенного дела.
5. ФОС согласован с выпускающей кафедрой МЭТД Протокол № ____ от « ____ » сентября 20__ г.
6. Проведена экспертиза ФОС. Члены экспертной группы, проводившие внутреннюю экспертизу: Председатель: Н.Ю. Рудь, зав. кафедрой МЭТД,
М.В. Какорина, доцент кафедры МЭТД
О.В. Назаров, заместитель начальника Северо-Кавказского
таможенного управления - начальник кадровой службы,
полковник таможенной служб

Экспертное заключение: ФОС текущего контроля и промежуточной аттестации соответствует установленным требованиям и может быть использован в учебном процессе.

Паспорт фонда оценочных средств
для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации

По дисциплине	Внешнеторговые контракты и документация
Специальность	38.05.02 Таможенное дело
Специализация	Таможенный контроль
Квалификация выпускника	Специалист таможенного дела
Форма обучения	очная
Учебный план	2021 г. набора

Код оцениваемой компетенции (или её части)	Этап формирования компетенции (№ темы)	Средства и технологии контроля	Тип контроля (текущий/промежуточный)	Вид контроля (устный/письменный)	Наименование оценочного средства
ПК-13 И-2	1-9	собеседование	промежуточный	устный	Вопросы к экзамену
ПК-13 И-2	1-9	собеседование	текущий	устный	Вопросы для собеседования
ПК-13 И-2	1,3,4	собеседование	текущий	устный	Перечень дискуссионных тем для круглого стола
ПК-13 И-2	1-9	собеседование	текущий	письменный	Комплект типовых задач

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального университета»

**Вопросы к экзамену
по дисциплине
Внешнеторговые контракты и документация**

Базовый уровень

Знать:

1. Назначение и классификация внешнеторговой документации
2. Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки.
3. Значение международного права в международной коммерции.
4. Нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением внешнеторгового контракта и оформлением внешнеторговых документов.
5. Конвенция ООН о договорах международной купли - продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция)
6. Гагская конвенция 1961 г. и ее значение в оформлении внешнеторговой сделки
7. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).
8. Инкотермс 2010. Правила толкования международных торговых терминов.
9. Оферта и ее акцептирование.
10. Заказ и запрос как документы заключения импортной сделки.
11. Форма и содержание контракта международной купли-продажи товаров.
12. Товарные и расчетные внешнеторговые документы
13. Коммерческие внешнеторговые документы
14. Назначение и виды платежно-банковских внешнеторговых документов.
15. Инструкция по банковскому переводу.
16. Заявка на банковскую тратту. Извещение об инкассовом платеже.
17. Извещения о платеже по товарному аккредитиву и о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву.
18. Назначение транспортной документации.
19. Документы, оформляющие железнодорожную перевозку грузов.
20. Виды страхования во внешней торговле.
21. Унификация и стандартизация внешнеторговых документов.
22. Формуляры-образцы ООН для внешнеторговых документов.
23. Предмет договора.
24. Качество и сроки исполнения.
25. Цена и общая сумма контракта.
26. Базисные условия поставки.
27. Транспортные условия.
28. Сдача приемка товаров.
29. Форс-мажор.
30. Приложения к контракту.
31. Документы количественной характеристики
32. Документы количественной характеристики товара.
33. Заявка на банковскую гарантию. Банковская гарантия.
34. Инкассовое поручение.

35. Заявка на товарный аккредитив. Товарный аккредитив.
36. Документы международных автомобильных перевозок.
37. Документальное обеспечение доставки товаров морским транспортом
38. Основные внешнеторговые страховые документы.
39. Страховой полис. Страховой сертификат. Страховое объявление (бордеро). Счет страховщика. Ковернот и его виды.
40. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

Уметь, владеть:

1. Проведите обобщающий анализ основных ошибок российских экспортеров и импортеров при оформлении внешнеторговых сделок.
2. Проанализируйте особенности заключения договора международной купли-продажи товаров.
3. Обобщите существенные условия договора международной купли-продажи.
4. Обобщите несущественные условия договора международной купли-продажи и определите их роль в регулировании сделки.
5. Проведите анализ особенностей российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.
6. Сформулируйте назначение страховой документации в осуществлении контроля таможенной стоимости.
7. Сформулируйте назначение транспортной документации в осуществлении контроля таможенной стоимости.
8. Сформулируйте назначение платежно-банковской документации в осуществлении контроля таможенной стоимости.
9. Сформулируйте назначение коммерческой документации в осуществлении контроля таможенной стоимости.
10. Проведите анализ особенностей правовых норм, регламентирующих оформление внешнеэкономической деятельности.
11. Проанализируйте современную практику разрешения споров по внешнеэкономическим контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП РФ.

Повышенный уровень

1. Методы системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах
2. Состав внешнеторговой документации и сведений, необходимой для осуществления контроля таможенной стоимости и таможенного контроля в целом
3. Правила и принципы документального оформления внешнеторговой сделки.
4. Особенности выбора и фиксации правоприменения к внешнеторговой сделке.
5. Применение коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи
6. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости коммерческой, документации
7. Переводной вексель, простой вексель, долговое обязательство во внешнеторговых расчетах.
8. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости платежно-банковской документации
9. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости транспортной документации
10. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
11. Положения российского законодательства о применении коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.

12. Современная практика, при разрешении споров по внешнеэкономическим контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП РФ.

1. Критерии оценивания компетенций

Оценка «отлично» выставляется студенту, если теоретическое содержание дисциплины освоено полностью, без пробелов; исчерпывающе, последовательно, четко и логически стройно излагает материал; свободно справляется с задачами, вопросами и другими видами применения знаний; использует в ответе дополнительный материал все предусмотренные программой задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному; анализирует полученные результаты; проявляет самостоятельность при выполнении заданий.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает глубокие прочные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает полные умения:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает основательное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если теоретическое содержание дисциплины освоено полностью, необходимые практические компетенции в основном сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения достаточно высокое. Студент твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает полные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает достаточное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает полное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в

коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если теоретическое содержание дисциплины освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, большинство предусмотренных программой заданий выполнено, но в них имеются ошибки, при ответе на поставленный вопрос студент допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, наблюдаются нарушения логической последовательности в изложении программного материала.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает слабые знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает неуверенное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

В ходе ответа на вопросы билета студент показывает слабое владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если он не знает значительной части программного материала, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями выполняет практические работы, необходимые практические компетенции не сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий не выполнено, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному.

В ходе ответа на вопросы билета студент не показывает знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

В ходе ответа на вопросы билета студент не показывает умения:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

В ходе ответа на вопросы билета студент не показывает владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

2. Описание шкалы оценивания

Промежуточная аттестация в форме экзамена предусматривает проведение обязательной экзаменационной процедуры и оценивается 40 баллами из 100. Минимальное количество баллов, необходимое для допуска к экзамену, составляет 33 балла. Положительный ответ студента на экзамене оценивается рейтинговыми баллами в диапазоне от 20 до 40 ($20 \leq S_{\text{экз}} \leq 40$), оценка меньше 20 баллов считается неудовлетворительной.

Шкала соответствия рейтингового балла экзамена 5-балльной системе

Рейтинговый балл по дисциплине	Оценка по 5-балльной системе
35 – 40	Отлично
28 – 34	Хорошо
20 – 27	Удовлетворительно

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура проведения экзамена осуществляется в соответствии с Положением о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации, обучающихся по образовательным программам высшего образования в СКФУ.

В экзаменационный билет включаются три теоретических вопроса: два вопроса для базового уровня и третий вопрос для повышенного уровня. В билете отмечены * вопросы для повышенного уровня.

Вопросы базового уровня содержат информацию рассматриваемую на лекционных и практических занятиях, а для того чтобы ответить на вопросы повышенного уровня студенту следует дополнительно готовиться к занятиям по вопросам которые не рассматриваются в базовом лекционном курсе.

Ответ студента на вопросы билета должен демонстрировать знания, приобретенные на лекционных и семинарских занятиях, а также полученные посредством изучения обязательной литературы по дисциплине. Студент должен высказывать собственную возможность анализировать прочитанную обязательную и дополнительную литературу, в том числе на основе концепций, изученных на лекционных и семинарских занятиях.

Для подготовки по билету отводиться 25 минут.

При подготовке к ответу студенту не предоставляется право пользования дополнительными источниками информации.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального университета»

**Вопросы для собеседования и проверки уровня обученности
по дисциплине Внешнеторговые контракты и документация**

Базовый уровень

Тема 1: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.

1. Назначение и классификация внешнеторговой документации
2. Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки.
3. Методы системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах

Тема 2: Нормативно-правовая регламентация заключения внешнеторговых сделок.

1. Значение международного права в международной коммерции.
2. Нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением внешнеторгового контракта и оформлением внешнеторговых документов.
3. Конвенция ООН о договорах международной купли - продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция)
4. Гагская конвенция 1961 г.
5. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).
6. Инкотермс 2010. Правила толкования международных торговых терминов.

Тема 3. Содержание международного контракта купли-продажи.

1. Оферта, Акцепт. Заказ, Запрос.
2. Особенности заключения договора международной купли-продажи товаров.
3. Форма и содержание контракта международной купли-продажи товаров.
4. Основное статьи договора международной купли-продажи.

Тема 4: Товарные и расчетные внешнеторговые документы.

1. Товарные и расчетные внешнеторговые документы
2. Коммерческие внешнеторговые документы

Тема 5: Документы по платежно-банковским операциям во внешней торговле.

1. Назначение и виды платежно-банковских внешнеторговых документов.
2. Инструкция по банковскому переводу.
3. Заявка на банковскую тратту. Извещение об инкассовом платеже.
4. Извещения о платеже по товарному аккредитиву и о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву.

Тема 6: Транспортные внешнеторговые документы.

1. Назначение транспортной документации.
2. Документы, оформляющие железнодорожную перевозку грузов.

Тема 7: Страховая документация во внешней торговле

1. Виды страхования во внешней торговле.
2. Назначение страховой документации во внешней торговле.

Тема 8: Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

1. Унификация и стандартизация внешнеторговых документов.
2. Формуляры-образцы ООН для внешнеторговых документов.

Тема 9: Особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.

1. Особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.
2. Основные ошибки российских экспортеров и импортеров при оформлении внешнеторговых сделок.

Повышенный уровень

Тема 1: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.

1. Правила и принципы документального оформления внешнеторговой сделки.
2. Правовые нормы, регламентирующие оформление внешнеэкономической деятельности.

Тема 2: Нормативно-правовая регламентация заключения внешнеторговых сделок.

1. Особенности выбора и фиксации правоприменения к внешнеторговой сделке.
2. Применение коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи
3. Состав внешнеторговой документации и сведений, необходимой для осуществления контроля таможенной стоимости и таможенного контроля в целом

Тема 3. Содержание международного контракта купли-продажи.

1. Предмет договора.
2. Качество и сроки исполнения.
3. Цена и общая сумма контракта.
4. Базисные условия поставки.
5. Транспортные условия.
6. Сдача приемка товаров.
7. Форс-мажор.
8. Приложения к контракту.

Тема 4: Товарные и расчетные внешнеторговые документы.

1. Документы количественной характеристики
2. Документы количественной характеристики товара.
3. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости коммерческой, документации

Тема 5: Документы по платежно-банковским операциям во внешней торговле.

1. Заявка на банковскую гарантию. Банковская гарантия.
2. Инкассовое поручение.
3. Заявка на товарный аккредитив. Товарный аккредитив.
4. Переводной, вексель. Простой вексель. Долговое обязательство.

5. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости платежно-банковской документации

Тема 6: Транспортные внешнеторговые документы.

1. Документы международных автомобильных перевозок.
2. Документальное обеспечение доставки товаров морским транспортом
3. Содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости транспортной документации

Тема 7: Страховая документация во внешней торговле.

1. Основные внешнеторговые страховые документы.
2. Страховой полис. Страховой сертификат. Страховое объявление (бордеро). Счет страховщика. Ковернот и его виды.

Тема 8: Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

1. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.
2. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

Тема 9: Особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.

1. Положения российского законодательства о применении коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.
2. Современная практика, при разрешении споров по внешнеэкономическим контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП РФ.

1. Критерии оценивания компетенций:

Оценка «**отлично**» выставляется студенту, если он на собеседовании ответил на все поставленные преподавателем вопросы повышенного уровня из списка вопросов для проверки уровня обученности. В ходе ответа исчерпывающе, последовательно, четко излагает материал; свободно справляется с вопросами, анализирует их, применяет дополнительный материал в ответе; проявляет самостоятельность.

Студент показывает глубокие знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает основательное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует основательное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка «**хорошо**» выставляется студенту, если на собеседовании ответил на все поставленные преподавателем вопросы из базового уровня списка вопросов для проверки уровня обученности. Твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, не допуская

существенных неточностей в ответе на вопрос. При допущении неточности исправляется самостоятельно.

Студент показывает довольно полные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает уверенное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует полное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется студенту если на собеседовании он ответил на поставленные преподавателем вопросы базового уровня из списка вопросов для проверки уровня обученности. При ответе студент допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, наблюдаются нарушения логической последовательности в изложении программного материала.

Студент показывает слабые, поверхностные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает слабое умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует поверхностное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется студенту, если он не проявляет активности в собеседовании, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями участвует в собеседовании, необходимые практические компетенции не сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий не выполнено, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному.

Студент не показывает знаний:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила

оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент не показывает умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент не демонстрирует владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

По результатам прохождения собеседований на практическом занятии, выполнению всех форм работ, предусмотренных программой, а так же прохождения общего собеседования на зачете, студент получает промежуточную оценку знаний.

Зачет проводится на последнем занятии в форме собеседования, на котором преподаватель задает не более трех вопросов из списка вопросов для собеседования и проверки уровня обученности. Вопросы и критерии оценивания ответов представлены в Фонде оценочных средств по дисциплине.

Оценка «зачтено» выставляется студенту, если студент посещал лекционные и практические занятия, прошел собеседование, предъявил конспект по всем темам программы дисциплины, выполнил все формы самостоятельной работы. На собеседовании ответил на все поставленные преподавателем вопросы с оценкой ответа на «удовлетворительно» и выше.

Оценка «не зачтено» выставляется студенту, если он пропустил более 40% занятий по дисциплине, не прошел собеседование по контрольной работе, не выполнил все формы самостоятельные работы. На собеседовании не ответил на поставленные преподавателем вопросы из списка вопросов для проверки уровня обученности. на основе внешнеторговых документов.

2. Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура работы собеседования включает в себя специальную беседу преподавателя со студентом на темы, связанные с изучаемой дисциплиной, рассчитанную на выяснение объема знаний студента по определенному разделу, теме, проблеме и т. п.

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя:

1) получение студентом вопросов для обсуждения на практическом занятии; 2) самостоятельную подготовку к мероприятию с использованием рекомендуемой литературы и интернет-источников; 3) выступление с подготовленным конспектом вопросов на оценочном мероприятии; 4) разбор ошибок и их исправление; 5) выставление оценок с помощью оценочного листа.

Структура собеседования позволяет проверить:

ПК-13 И-2 - Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта.

Задания для повышенного уровня отличаются от базового тем, что содержат вопросы, ответы на которые позволяют демонстрировать знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации, а также позволяют овладеть необходимыми умениями и навыками в области оформления необходимой внешнеторговой документации.

Для подготовки к данному оценочному мероприятию необходимо в течение практического занятия четко, логически верно отвечать на поставленные вопросы и приводить примеры.

При подготовке к собеседованию студенту предоставляется право пользования справочными материалами и литературными источниками по данной проблематике.

При собеседовании, оцениваются: последовательность и рациональность изложения материала. А также объем представленной информации; полнота раскрытия темы; умение анализировать ситуацию, умение затребовать дополнительную информацию, необходимую для уточнения ответа; умение моделировать решения в соответствии с заданием, представлять различные подходы. Навыки четкого и точного изложения собственной точки зрения в устной и письменной форме, убедительного отстаивания своей точки зрения; навык критического оценивания различных точек зрения, осуществление самоанализа, самоконтроля и самооценки.

Оценочный лист№

ФИО студента.....группа.....курс.....

	Баллы			
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				
Грамотная речь				
Профессиональные знания				
Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
			Итоговая оценка	

Преподаватель

Дата

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального университета»

**Перечень дискуссионных тем для круглого стола
по дисциплине Внешнеторговые контракты и документация**

Базовый уровень

Тема 1: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.

1. Группы внешнеторговых документов.
2. Документы по подготовке экспортной сделки.
3. Документы по подготовке импортной сделки.
4. Документы по обеспечению производства экспортного товара.

Тема 3. Содержание международного контракта купли-продажи.

1. Правила и особенности составления оферты, акцепта, заказа, запроса.
2. Особенности заключения договора международной купли-продажи товаров.
3. Форма и содержание контракта международной купли-продажи товаров.
4. Основные статьи договора международной купли-продажи.

Тема 4: Товарные и расчетные внешнеторговые документы.

1. Коммерческие внешнеторговые документы
2. Коммерческий счет. Инвойс (счет-фактура). Счет-спецификация. Спецификация. Предварительный счет. Проформа-счет.

Повышенный уровень

Тема 1: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.

1. Правила документального оформления внешнеторговой сделки.
2. Принципы документального оформления внешнеторговой сделки.
3. Правовые нормы регламентирующие оформление внешнеэкономической деятельности.
4. Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки

Тема 3. Содержание международного контракта купли-продажи.

1. Предмет договора.
2. Качество и сроки исполнения.
3. Цена и общая сумма контракта.
4. Базисные условия поставки.
5. Форс-мажор.
6. Приложения к контракту.

Тема 4: Товарные и расчетные внешнеторговые документы.

1. Документы, касающиеся качественной характеристики товаров.
2. Документы количественной характеристики товара.
3. Методы системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах

1. Критерии оценивания компетенций

Оценка **«отлично»** выставляется студенту, если студент строит ответ в течение круглого стола, логично в соответствии с требованиями и компетенциями, показывает максимально глубокие знания профессиональных терминов, понятий, категорий, концепций и теорий. Доклад глубоко раскрывает тему, очерчивает проблемные моменты и предлагает пути решения проблем.

Студент показывает глубокие знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает основательное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует основательное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка **«хорошо»** выставляется студенту, если необходимые практические компетенции в основном сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения достаточно высокое. Студент твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его в ходе круглого стола, не допуская существенных неточностей. Доклад раскрывает тему, очерчивает проблемные моменты и частично предлагает пути решения проблем.

Студент показывает довольно полные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает уверенное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует полное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в

коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется студенту, большинство предусмотренных программой заданий выполнено, но в них имеются ошибки, при ответе на поставленный вопрос студент допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, наблюдаются нарушения логической последовательности в изложении программного материала. Доклад слабо раскрывает тему, плохо очерчивает проблемные моменты, не предлагает пути решения проблем.

Студент показывает слабые, поверхностные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает слабое умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует поверхностное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется студенту, если он не проявляет значительной активности в рамках круглого стола, допускает существенные ошибки, неуверенно, с большими затруднениями участвует в собеседовании, необходимые практические компетенции не сформированы, доклад не выполнен, или не раскрывает тему. Доклад не подготовлен или содержит ряд серьезных неточностей. Выводы поверхностны. Имеет место очень низкий уровень подготовленности к практическому занятию.

Студент не показывает знаний:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент не показывает умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент не демонстрирует владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в

коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

2. Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

1. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя: 1) получение студентом дискуссионных вопросов для обсуждения на круглом столе; 2) самостоятельную подготовку к мероприятию с использованием рекомендуемой литературы и интернет-источников; 3) выступление с подготовленным докладом на оценочном мероприятии; 4) разбор ошибок и их исправлении; 5) выставление оценок с помощью оценочного листа.

Предлагаемые студенту задания позволяют проверить компетенцию ПК-13 И-2 - Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта.

Задания для повышенного уровня отличаются от базового тем, что содержат вопросы, ответы на которые позволяют демонстрировать знание специальной литературы в рамках учебного методического комплекса и дополнительных источников информации, а также позволяют овладеть навыками глубокого анализа вопросов, с выявлением проблемных моментов темы.

При проверке задания, оцениваются умение анализировать ситуацию и находить оптимальное количество решений; умение работать с информацией, в том числе необходимую для уточнения ответа; умение моделировать ответ в соответствии с заданием, навыки четкого и точного изложения собственной точки зрения в устной и письменной форме, убедительного отстаивания своей точки зрения; навык критического оценивания различных точек зрения.

Оценочный лист№

ФИО студента.....группа.....курс.....

	Баллы			
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				

Грамотная речь				
Профессиональные знания				
Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
			Итоговая оценка	

Преподаватель

Дата

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования «СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) «Северо-Кавказского федерального университета»

Комплект типовых задач
по дисциплине
«Внешнеторговые контракты и документация»

Задача 1. Проведите анализ российского законодательства и правовой базы, регламентирующей оформление внешнеторговых контрактов. Анализ необходимо оформить в таблицу.

№пп	Название правового документа, его часть или статья	Вопрос, регламентируемый правовым документом

Задача 2. Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применения того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Задача 3. Проанализируйте следующие ситуации и ответьте на поставленные вопросы. 1. Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корею с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения: –неадекватности применения базиса; –излишних затрат на транспортировку; –дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта. Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

Задача 4. Предприятие (г. Воронеж) продало 42 т проволоки немецкому предприятию, расположенному примерно в 180 км от г. Штутгарт, с обязательством доставить все проданное количество автотранспортом до места назначения. Укажите ошибку воронежского предприятия с точки зрения организации поставки товара. Ответьте на вопросы: –какой, на ваш взгляд, необходимо использовать базис поставки в данном случае? –какой маршрут транспортировки вы бы избрали? –какой вид или виды транспорта использовали?

Задание 5. Проанализируйте основные международные соглашения и конвенции, которыми регламентируется международная торговля на современном этапе? Каковы правовое значение и сфера применения Венской конвенции? Чем была обусловлена необходимость принятия Гаагской конвенции?

Задача 6. Необходимо оформить твердую оферту на продажу партии товара: трубы стальные, диаметром 10 см. 1250 метров. Цена за метр 5 дол. США. Условия доставки

ФАС Новороссийск. Вы экспортер ОАО Метал экспо. Юр. Адрес: г. Ростов-на-Дону, ул. Юцкая 15. Каких данных не хватает для оформления документа.

Задача 7. Студентам раздаются копии сертификатов соответствия. Задание: определите правильность оформления сертификатов соответствия. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Задача 8. Студентам раздаются копии внешнеторговых контрактов. Задание: определите правильность оформления документов. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

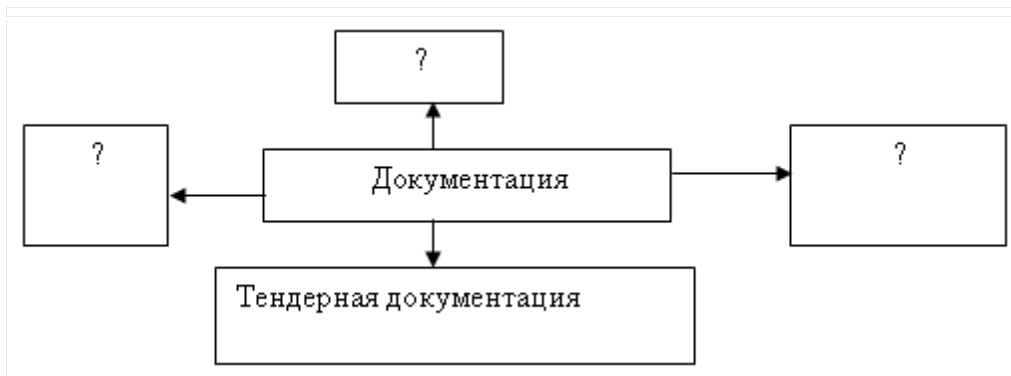
Задача 9. Студентам раздаются копии инвойса. Задание: определите правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Задача 10. Студентам раздаются копии транспортных накладных. Задание: определите правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Задача 11. Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие поставки определено как «FOB со штивкой, Новороссийск». В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем? Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта? Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники. Если да, то по каким пунктам?

Задача 12. При поставке одновременно 70 тыс. т руды из порта Мангалуру (Индия) в порт Нагоя (Япония) используется базисное условие контракта CIF без выгрузки. Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

Задача 13. В схеме документации по подготовке импортной сделки нет ряда документов. Каких?



Задача 14. На основании предоставленных материалов студенты оформляют такие документы расчета и обоснования импортной контрактной цены, как конкурентный лист и расчет цены. А так же следующие документы расчета экспортной цены: обоснование цены, расчет цены по экспорту.

Документ, выступающий в качестве доказательной базы, - это конкурентный лист. Конкурентный лист является обязательным элементом/документом в рамках международной торговли готовой продукцией. Он предполагает отражение экспортером не только составных элементов цены собственного экспортного продукта, но также требует приведения не менее 3-4 цен на аналогичную или идентичную продукцию его потенциальных конкурентов на мировой рынке. Конкурентный лист предполагает выделение экспортером в составе общей суммы цены ее составляющих:

- базовую цену;
 - стоимость поправки (с учетом спецификации продукции);
 - изменения с учетом базисных условий контракта и валютно-финансовых условий;
 - делает поправку или очищает цену с учетом периодов и сроков поставки
 - использование типа свободно конвертируемой валюты, поскольку отличие или использование разных типов валют влечет за собой неодинаковые курсовые изменения в период поставки;
- отражается база по ценам за несколько лет (не менее, чем за 5 лет с учетом изменения индексов мировых цен).

Задание 15. Разработать проект внешнеторгового контракта мены/бартера/ по следующим разделам:

- а) обозначение сторон /юридические лица/;
- б) предмет контракта;
- в) сроки поставки;
- г) цена и общая сумма, количество;
- д) обязанности сторон;
- е) условия расчетов.

Исходные данные:

Российская сторона – Продавец

Покупатель – Египет, г. Александрия

Наименование товара – автомобиль

Количество – 10 шт.

Цена – 10000 евро/шт.

Базисные условия поставки - FOB – г. Одесса

Другие необходимые данные по контракту устанавливаются самостоятельно.

1. Критерии оценивания компетенций

Оценка «отлично» выставляется студенту, если задача (ситуационная задача) решена правильно и оформлена согласно предложенного алгоритма. Даны исчерпывающие ответы на все вопросы задачи (ситуационной задачи).

Студент показывает глубокие знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает основательное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует основательное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, если задача (ситуационная задача) решена правильно, но содержит незначительные ошибки в оценке показателей (не более 30%) и оформлении. Ответы на все вопросы неполные.

Студент показывает довольно полные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает уверенное умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует полное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Студент демонстрирует достаточное владение:

ОК-7: навыками оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по таможенному контролю на основе правильности оформления внешнеторговой документации; теоретической базой знаний в области заключения и контроля правильности оформления внешнеторговых документов; методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах.

ПК-6: навыками заполнения и контроля таможенных документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации; навыками и приемами практического осуществления таможенного контроля на основе внешнеторговых документов.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, если задача (ситуационная задача) решена правильно, но содержит ошибки в оценке показателей (не более 50%) и оформлении. Даны ответы не на все вопросы задачи (ситуационной задачи).

Студент показывает слабые, поверхностные знания:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент показывает слабое умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент демонстрирует поверхностное владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в

коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

Студент демонстрирует слабое владение:

ОК-7: навыками оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по таможенному контролю на основе правильности оформления внешнеторговой документации; теоретической базой знаний в области заключения и контроля правильности оформления внешнеторговых документов; методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах.

ПК-6: навыками заполнения и контроля таможенных документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации; навыками и приемами практического осуществления таможенного контроля на основе внешнеторговых документов.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, если задача (ситуационная задача) решена неправильно. Содержит ошибки в оценке показателей (более 50%). Даны неверные ответы на вопросы задачи (ситуационной задачи).

Студент не показывает знаний:

ПК – 13, И-2: нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением контракта и оформлением внешнеторговой сделки; организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций; виды, структуру и правила оформления товарных, расчетных, платежно-банковских, коммерческих, транспортных документов.

Студент не показывает умение:

ПК – 13, И-2: анализировать информацию о реализации внешнеторговых контрактов; систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов; составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок.

Студент не демонстрирует владение:

ПК – 13, И-2: инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах; навыками оформления контрактов и внешнеторговых документов; навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации.

2. Описание шкалы оценивания

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным 55. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60
Неудовлетворительный	0

3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

Процедура проведения данного оценочного мероприятия включает в себя решение теоретических задач.

Предлагаемые студенту задания позволяют проверить компетенцию ПК-13 И-2 - Анализирует информацию о реализации внешнеторговых контрактов, определяет круг участников реализации внешнеторгового контракта и осуществляет взаимодействие со сторонними организациями в целях проверки надежности потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта.

Для подготовки к данному оценочному мероприятию необходимо изучить источники информации по теме практического занятия, основным из которых является конспект, основную, дополнительную и методическую литературу. Решить поставленную задачу.

При проверке задания, оцениваются:

- ясная и чёткая структуризация материала;
- содержательная точность.

При подготовке к ответу студенту предоставляется право пользования подготовленным конспектом.

При ответе оцениваются:

- правильность ответа на вопрос;
- содержание и полнота ответа на поставленные дополнительные вопросы;
- логика решения задач;
- умение увязывать теоретические и практические аспекты вопроса;
- культура устной речи студента.

Оценочный лист.....№

Ф.И.О. студента.....группа.....курс.....

Баллы				
	5	4	3	2
Степень раскрытия изучаемого вопроса				
Грамотная речь				
Профессиональные знания				
Коммуникативные умения				
Оперирование терминами				
Итоговая оценка				

Преподаватель(подпись)

Дата