Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шебзухов Тимур Александрович

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского
федерального университета

Дата подписания: 15.09.2023 10:44:16

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412a1c8ef96f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) СКФУ

Методические указания

по выполнению практических работ
по дисциплине «ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА»
для студентов направления подготовки /специальности
38.03.01 Экономика

(ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТ)

СОДЕРЖАНИЕ

1 Введение	4
2. Методические рекомендации по организации практических занятий	5
3 Вопросы для собеседования	9
4 Рекомендуемая литература	10

1 ВВЕДЕНИЕ

Методические указания к практическим занятиям по дисциплине «Институциональная экономика» предназначены для студентов направления подготовки 38.03.01 Экономика.

Основной целью дисциплины «Институциональная экономика» является расширить представление студентов об альтернативных направлениях экономической теории, изучить содержание и метод институциональной экономики. Усвоение институциональной экономики необходимо для дальнейшего углубленного изучения экономической теории в ее взаимосвязи с вопросами экономической политики.

Для достижения поставленных целей перед обучающимся ставятся следующие задачи:

- познакомить студента с историей становления и современным состоянием новой институциональной теории, ввести его в круг основных понятий институциональной экономики,
- познакомить студента с основными направлениями и теориями, развивающимися в рамках новой институциональной экономики и объяснить ему сравнительные возможности этих теорий и решаемые ими задачи;
- выработать у него навыки институционального анализа современной экономики.

В процессе обучения предусмотрено чтение лекций, проведение семинарских и практических занятий.

В соответствии с программой студенты должны:

Знать:

- основные отличия господствующей неоклассической и институциональной экономической теории;
- категории, концепции, предмет и ключевые темы институциональной экономики;
- метод институционального анализа и его отличие от неоклассического;
- основные методы институциональной политики государства; ведущих представителей институциональной экономики и их работы

Уметь:

- отличать институциональный подход от других подходов;
- сравнивать различные институциональные структуры;
- объяснять экономические явления и процессы в современной России;
- характеризовать статику и динамику институциональной среды;

пользоваться институциональным анализом.

Владеть:

- понятийным аппаратом современной институциональной теории и важнейшими категориями современного институционализма;
- навыками работы с оригинальными научными публикациями по институциональной экономике;
- навыками поиска и использования информации, необходимой для осуществления институционального анализа современной экономики;
- навыками самостоятельного анализа формальных и качественных моделей институциональной тематики.

Реализуемые компетенции: ОПК-1 Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач

ОПК-3 Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Практическое занятие № 1. Тема 1: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ НЕОКЛАССИКИ

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные отличия господствующей неоклассической и институциональной экономической теории; категории, концепции, предмет и ключевые темы институциональной экономики; метод институционального анализа и его отличие от неоклассического.

Уметь: отличать институциональный подход от других подходов; сравнивать различные институциональные структуры

Владеть: способностью выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы

В теоретической части. При изучении темы следует исходить из того, что существуют два радикально отличных подходов к анализу нового типа ограничений, с которыми столкнулась экономическая теория. Эти ограничения, объединяемые понятиями «институты» и «институциональная среда осуществления выбора», могут исследоваться как с помощью аппарата неоклассики, так и с помощью принципиально новой научной парадигмы, новой институциональной экономики. В дальнейших рассуждениях необходимо использовать оба указанных подхода.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 1.1. Полнота информации
- 1.2. Совершенная конкуренция
- 1.3. Homo oeconomicus
- 1.4. Парадигма неоклассики
- 1.5. «Дерево» институционализма
- 1.6. «Старый» институционализм
- 1.7. Неоинституциональная экономика
- 1.8. Новая институциональная экономика

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

Практическое занятие №2. Тема 2. НОРМА КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУТОВ

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные отличия господствующей неоклассической и институциональной экономической теории; категории, концепции, предмет и ключевые темы

институциональной экономики; метод институционального анализа и его отличие от неоклассического.

Уметь: отличать институциональный подход от других подходов; сравнивать различные институциональные структуры

Владеть: способностью выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы

В теоретической части. При изучении этой темы необходимо вспомнить анализ норм в качестве одной из составляющих институциональных ограничений рационального выбора. Прежнее противопоставление следования нормам и модели рационального выбора с развитием экономики соглашений и теории общественного выбора устарело. Нормы следует рассматривать скорее как предпосылки рационального выбора и его результат. Иными словами, рациональный выбор может быть осуществлен лишь в рамках определенной нормативной среды, а при ее отсутствии самые простейшие рыночные транзакции становятся невозможными.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 2.1. Определение нормы
- 2.2. Теория общественного выбора: нормы как результат рационального выбора
- 2.3. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения
- 2.4. Типы соглашений
- 2.5. Соотношение соглашений
- 2.6. Социологический аргумент: экзогенный характер рациональности
- 2.7. Экспериментальная экономика: эмпирическое опровержение
- 2.8. Теория неполной рациональности: когнитивные ограничения рационального выбора
- 2.9. Рациональность, основанная на процедуре

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

**Практическое занятие №3. Тема 3. ТЕОРИЯ ИГР И МОДЕЛИРОВАНИЕ
ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ**

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные отличия господствующей неоклассической и институциональной экономической теории; категории, концепции, предмет и ключевые темы институциональной экономики; метод институционального анализа и его отличие от неоклассического.

Уметь: отличать институциональный подход от других подходов; сравнивать различные институциональные структуры

Владеть: способностью выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы

В теоретической части. При рассмотрении обзора теории игр и вариантов ее использования в институциональном анализе. Главный аргумент в пользу того, чтобы строить модели институтов с помощью теории игр, заключается в интересе теории игр к ситуациям взаимозависимости действий индивидов, проблемам координации и

согласования действий. Ведь именно институты призваны решить эти проблемы. С позиции теории игр функцию института можно определить как создание предпосылок (структурных, когнитивных, организационных) для фиксации одного из исходов игры в качестве равновесного. Эта задача особенно актуальна, если равновесие по Нэшу отсутствует или оно не единственно. Достижение равновесия с помощью институтов подразумевает:

- увеличение числа точек равновесия через формирование смешанных и эволюционных стратегий; формирование репутации игроков, в которой фиксируется вся информация о его поведении в прошлом; задание «удовлетворительных» критериев выбора альтернатив ;
- выбор единственного равновесия из нескольких равновесных исходов с помощью соглашений и «фокальных точек»; задание критериев выбора альтернатив на основе ценностей; изменение структуры предпочтений индивида.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 3.1. Типы равновесий
- 3.2. Классификация моделей
- 3.3. Смешанные стратегии
- 3.4. Эволюционно-стабильная стратегия

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

Практическое занятие №4. Тема 4. ИНСТИТУТ ПЛАНА И РЫНКА

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные отличия господствующей неоклассической и институциональной экономической теории; категории, концепции, предмет и ключевые темы институциональной экономики; метод институционального анализа и его отличие от неоклассического.

Уметь: отличать институциональный подход от других подходов; сравнивать различные институциональные структуры

Владеть: способностью выбрать инструментальные средства для обработки экономических данных в соответствии с поставленной задачей, проанализировать результаты расчетов и обосновать полученные выводы

В теоретической части. При изучении этой темы следует обратить внимание на то, что обсуждение роли прав собственности в обеспечении функционирования рынка будет продолжено нами и дальше. Рынок как институт основывается на целом комплексе норм, которые индивиды используют при организации экономических взаимодействий. Эти нормы, которые можно назвать конституцией рынка, включают утилитаризм, целерациональное действие, доверие, эмпатию, свободу и легализм. Последняя норма предполагает уважение и добровольное подчинение закону, специфицирующему право собственности. Причем и здесь норма не носит характера абсолютного императива действий индивидов — экономическим агентам выгоднее иметь специфицированные права собственности, чем не иметь никаких. Ведь спецификация прав собственности снижает неопределенность во взаимодействиях и создает предпосылки для оптимального использования редких ресурсов.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 4.1 Конституция командной экономики
- 4.2. Конституция рыночной экономики
- 4.3. Экономическое обоснование права собственности
- 4.4. Подходы к спецификации прав собственности

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

**Практическое занятие №5,6. Тема 5. ТЕОРЕМА КОУЗА И
ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ**

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные методы институциональной политики государства; ведущих представителей институциональной экономики и их работы

Уметь: объяснять экономические явления и процессы в современной России; характеризовать статику и динамику институциональной среды; пользоваться институциональным анализом.

Владеть: анализом и содержательно объясняет текущие процессы, происходящие в мировой и отечественной экономике

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 5.1. Распределение полномочий между собственниками
- 5.2. Формулировка теоремы
- 5.3. Доказательство
- 5.4. Российская приватизация в свете теоремы Коуза
- 5.5. Определение трансакционных издержек
- 5.6. Теория трансакционных издержек: роль информационных издержек
- 5.7. Теория общественного выбора: роль издержек согласования
- 5.8. Теория соглашений: роль неоднородности институциональной среды
- 5.9. Классификация трансакционных издержек
- 5.10. Проблема измерения

В теоретической части. Теория трансакционных издержек обращает внимание на отсутствие рынка информации и искаженность ценовых сигналов в силу высокой степени монополизации рынка и структурных диспропорций.

Теория общественного выбора делает акцент на незавершенности формирования рынка и связанной с ней трудности найти замену контрагенту по сделке, на размерах национального рынка и большом числе его участников.

Теория соглашений объясняет высокий уровень трансакционных издержек нестабильностью соотношений различных соглашений и преобладанием фрагментации и экспансии как вариантов их соотношения.

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

Практическое занятие №7. Тема 6. ВНЕЛЕГАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные методы институциональной политики государства; ведущих представителей институциональной экономики и их работы

Уметь: объяснять экономические явления и процессы в современной России; характеризовать статику и динамику институциональной среды; пользоваться институциональным анализом.

Владеть: анализом и содержательно объясняет текущие процессы, происходящие в мировой и отечественной экономике

В теоретической части. При изучении этой темы следует иметь в виду, что решение о выборе экономическим субъектом институциональной среды для своего бизнеса, легальной или внезаконной, зависит именно от сравнения транзакционных издержек, возникающих при совершении сделок в первом и во втором случае. Иначе говоря, норма легализма в очередной раз получает рациональное обоснование: индивид подчиняется закону не столько под воздействием абсолютного императива (хорошо все, что законно), сколько из-за ожидаемых выгод от соблюдения законов. Только при условии, если государство способно содействовать, через снижение транзакционных издержек в легальном секторе экономики, реализации интересов индивида, у последнего есть стимулы к добровольному подчинению закону.

Подводя итоги, подчеркнем специфический характер правил игры, по которым совершаются незаконные сделки в экономической сфере. Они существенным образом отличаются от конституции рынка, в первую очередь — делением всех субъектов сделок на «своих» и «чужих». В отношении «своих» действуют социальные механизмы предотвращения оппортунизма, господствуют нормы доверия и взаимопомощи. По отношению к «чужим» уже оппортунизм становится нормой, не исключено и использование насилия, если «они» слабее. Поэтому незаконная экономика очень близка к модели «дикого» рынка, базирующегося на завистническом соперничестве, о котором писал Т. Веблен. Двойственность стандарта поведения тяжело сказывается на самих субъектах незаконного сектора — они «вынуждены постоянно вести двойную игру и живут под давлением бесконечного стресса». Наконец, незаконная экономика максимально фрагментирована и мозаична, она не принимает форму цельной системы и исключает существование единой и обязательной для всех участников рынка конституции. Альтернатива высокой цене подчинения закону тоже оказывается слишком дорогой.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 6.1. Цена подчинения закону
- 6.2. Структура незаконной экономики
- 6.3. Цена незаконности
- 6.4. Макроэкономические последствия
- 6.5. Незаконный рынок как институциональная система

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

Практическое занятие №8. Тема 7. ТЕОРИЯ КОНТРАКТОВ

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные методы институциональной политики государства; ведущих представителей институциональной экономики и их работы

Уметь: объяснять экономические явления и процессы в современной России; характеризовать статику и динамику институциональной среды; пользоваться институциональным анализом.

Владеть: анализом и содержательно объясняет текущие процессы, происходящие в мировой и отечественной экономике

В теоретической части. При изучении данной темы необходимо рассмотреть контракт, который представляет собой институциональные рамки осуществления конкретных сделок. Как и любой институт, контракт не столько ограничивает взаимодействие, сколько создает для него предпосылки, что становится особенно очевидным в случае сделок с несовпадением во времени моментов их заключения и совершения. Такого рода сделки связаны с риском возникновения не зависящих от намерений их участников обстоятельств. Люди различаются по степени восприятия риска, что и объясняет существование двух видов контрактов — контракта о продаже, регулирующего отношения между нейтральными к риску партнерами, и контракта о найме, позволяющего взаимодействовать людям, нейтральным к риску, и противникам риска.

Организация представляет собой командную экономику в миниатюре. И именно с этим связаны ограничения внутреннего роста организации: увеличение масштабов организации приводит к росту издержек мониторинга и предупреждения оппортунизма. Более точно граница между институтом (рынком) и организацией (фирмой) определяется с помощью анализа степени специфичности активов, неопределенности, склонности к риску сторон сделки, сложности сделки и соотношением цены доступа к закону и издержками велегальности.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 8.1. Понятие контракта
- 8.2. Контракт о продаже и контракт о найме
- 8.3. Типы контрактов
- 8.4. Организация
- 8.5. Граница между институтом и организацией
- 8.6. Факторы, определяющие оптимальный размер организации

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

Практическое занятие №9. Тема 8. ТЕОРИЯ ФИРМЫ

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные методы институциональной политики государства; ведущих представителей институциональной экономики и их работы

Уметь: объяснять экономические явления и процессы в современной России; характеризовать статику и динамику институциональной среды; пользоваться институциональным анализом.

Владеть: анализом и содержательно объясняет текущие процессы, происходящие в мировой и отечественной экономике

В теоретической части. При изучении данной темы следует рассмотреть проблему принципала и агента. Учитывая, что от агента ожидаются действия, максимизирующие полезность принципала, агент всегда стремится использовать существующую между ним и принципалом асимметрию информации к своей выгоде и в ущерб интересам принципала. Решений проблемы несколько: усиление прямого контроля, впрочем связанного с высокими издержками; организация принципалом соревнования агентов; участие агентов в результатах деятельности организации и поочередное выполнение самими агентами функций принципала. Именно данные варианты решения проблемы принципала и агента позволяют объяснить природу трех типов внутрифирменной структуры: унитарной, холдинговой и мультидивизиональной.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

- 9.1. Проблема взаимоотношений принципала и агента
- 9.2. Варианты решения проблемы принципала и агента
- 9.3. Внутрифирменная структура
- 9.4. Траектория развития фирмы
- 9.5. Основные типы фирм

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	1	1,2	1-8

ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ
Базовый уровень

Тема 1: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ НЕОКЛАССИКИ

1. Полнота информации
2. Совершенная конкуренция
3. Ното оесоnomicus
4. Парадигма неоклассики
5. «Дерево» институционализма

Тема 2. НОРМА КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУТОВ

1. Определение нормы
2. Теория общественного выбора: нормы как результат рационального выбора
3. Экономика соглашений: норма как предпосылка рационального поведения
4. Типы соглашений
5. Соотношение соглашений

Тема 3. ТЕОРИЯ ИГР И МОДЕЛИРОВАНИЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ

1. Типы равновесий
2. Классификация моделей

Тема 4. ИНСТИТУТ ПЛАНА И РЫНКА

- 1 Конституция командной экономики
2. Конституция рыночной экономики

Тема 5. ТЕОРЕМА КОУЗА И ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

1. Распределение правомочий между собственниками

2. Формулировка теоремы
3. Доказательство
4. Российская приватизация в свете теоремы Коуза
5. Определение транзакционных издержек
6. Теория транзакционных издержек: роль информационных издержек

Тема 6. ВНЕЛЕГАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

1. Цена подчинения закону
2. Структура внелегальной экономики
3. Цена внелегальности

Тема 7. ТЕОРИЯ КОНТРАКТОВ

1. Понятие контракта
2. Контракт о продаже и контракт о найме
3. Типы контрактов
4. Организация

Тема 8. ТЕОРИЯ ФИРМЫ

1. Проблема взаимоотношений принципала и агента
2. Варианты решения проблемы принципала и агента
3. Внутрифирменная структура

Продвинутый уровень

Тема 1: ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ РАМКИ НЕОКЛАССИКИ

1. «Старый» институционализм
2. Неинституциональная экономика
3. Новая институциональная экономика

Тема 2. НОРМА КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ИНСТИТУТОВ

1. Социологический аргумент: экзогенный характер рациональности
2. Экспериментальная экономика: эмпирическое опровержение
3. Теория неполной рациональности: когнитивные ограничения рационального выбора
4. Рациональность, основанная на процедуре

Тема 3. ТЕОРИЯ ИГР И МОДЕЛИРОВАНИЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ

1. Смешанные стратегии
2. Эволюционно-стабильная стратегия

Тема 4. ИНСТИТУТ ПЛАНА И РЫНКА

1. Экономическое обоснование права собственности
2. Подходы к спецификации прав собственности

Тема 5. ТЕОРЕМА КОУЗА И ТРАНСАКЦИОННЫЕ ИЗДЕРЖКИ

1. Теория общественного выбора: роль издержек согласования
2. Теория соглашений: роль неоднородности институциональной среды
3. Классификация транзакционных издержек
4. Проблема измерения

Тема 6. ВНЕЛЕГАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

1. Макроэкономические последствия
2. Внелегальный рынок как институциональная система

Тема 7. ТЕОРИЯ КОНТРАКТОВ

1. Граница между институтом и организацией
2. Факторы, определяющие оптимальный размер организации

Тема 8. ТЕОРИЯ ФИРМЫ

1. Траектория развития фирмы
2. Основные типы фирм

4. СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

4.1 Основная литература:

1. Институциональная экономика : учебник для бакалавров / И.К. Ларионов [и др.]. — Москва : Дашков и К, 2018. — 360 с. — ISBN 978-5-394-02614-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/86725.html>

4.2. Дополнительная литература:

1. Лебедева Н.Н. Институциональная экономика : учебник для бакалавров / Лебедева Н.Н., Николаева И.П.. — Москва : Дашков и К, 2019. — 360 с. — ISBN 978-5-394-03254-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85620.html>

4.3 Методическая литература:

1. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине «Институциональная экономика» для бакалавров направления 38.03.01 Экономика.
2. Методические рекомендации для студентов по организации самостоятельной работы по дисциплине «Институциональная экономика» для бакалавров направления 38.03.01 Экономика.

4.4. Интернет-ресурсы:

1. <https://www.gks.ru/> - официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.
2. <https://stavstat.gks.ru/> - Управление Федеральной службы государственной статистики по Северо-Кавказскому федеральному округу.
3. <https://www.minfin.ru/ru/> - официальный сайт Министерства финансов РФ
4. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» - <http://biblioclub.ru>
5. Научная электронная библиотека e-library – www.elibrary.ru
6. Международная реферативная база данных - www.scopus.com
7. <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online>. - некоммерческая интернет-версия (СПС) КонсультантПлюс.
8. <https://www.garant.ru/> - информационно-правовой портал Гарант.ру.