

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Щербатова Татьяна Александровна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского
федерального университета

Дата подписания: 06.10.2023 14:56:52

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412e10e90f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске

Методические указания

по выполнению практических работ

по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической
деятельности»

для студентов специальности

38.05.01 «Экономическая безопасность»

Специализация:

«Финансово-экономическое обеспечение федеральных государственных
органов, обеспечивающих безопасность Российской Федерации»

Пятигорск
2021

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ
МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ
ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ
ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

ВВЕДЕНИЕ

Целью учебной дисциплины «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» является получение студентами теоретических знаний, а также приобретение необходимых практических навыков по осуществлению внешнеэкономической деятельности в России.

Задачами изучения дисциплины являются: формирование у специалистов экономических знаний области внешнеэкономической деятельности и ее правового регулирования; овладение научными основами, методами и приемами правового регулирования ВЭД; приобретение навыков и способностей практического применения знаний в системе ВЭД и мировой экономики.

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины:

- способностью выявлять, документировать, пресекать и раскрывать преступления и иные правонарушения в сфере экономики (ПК-12).

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Практическое занятие является одной из форм проведения групповых занятий со студентами, имеющей своими целями более глубокое усвоение обучающимися лекционного материала, развитие у них умения целенаправленной работы с научной, учебной литературой для самостоятельного добывания новых знаний, приобретение навыков публичных выступлений, ведения дискуссий и т.д. Практические занятия предполагают использование различных форм работы: обсуждение теоретических вопросов, решение задач, обсуждение докладов, анализ информации. Практические занятия проводятся с целью углубления и закрепления теоретических знаний, привития навыков анализа обстоятельств дела в конкретно заданной ситуации, что весьма важно для будущей практической деятельности. Они, являясь самостоятельной формой обучения студентов, углубляют знания, полученные на лекциях, способствуют самостоятельной работе с нормативным материалом, опубликованной практикой и литературой. Занятия проводятся в форме опроса студентов по теоретическим вопросам, обозначенным в планах, а также обсуждения вариантов решения практических заданий (ситуаций), которые были предложены в качестве подготовки к занятию. Готовясь к занятиям, студенты должны изучить:

- материалы лекции по предполагаемой теме, а также план практического (семинарского) занятия;
- соответствующие теме занятия положения нормативно-правовых актов;
- основные положения теории;
- материалы руководящих постановлений таможенных органов;
- рекомендованную в планах практических занятий базовую, а также дополнительную литературу и методические разработки для студентов, подготовленные кафедрой.

При подготовке к практическому занятию студент обязан, изучив действующее законодательство и рекомендованную литературу, письменно изложить в специальной тетради решение задач, заданных преподавателем. Их изложение не должно сводиться лишь к краткому ответу на вопрос. Необходимым признается такое обоснование вывода, которое в принципе является доказательным. Для решения таких задач соответственно требуется овладение техникой поиска предписаний, техникой субсумции, то есть подведения менее общей посылки под общую, толкования закона и его конкретизации. Практические занятия строятся по следующей схеме:

- вначале преподаватель объявляет тему и задачи Практического занятия;

- производит опрос студентов по теоретическим вопросам, обозначенным в плане занятия, а также проверяет наличие у студентов письменных решений задач. Данные решения обсуждаются в форме дискуссии непосредственно на занятии;

- по окончании занятия подводятся итоги дискуссии и общие итоги.

Применительно к отдельным темам занятия, с учетом специфики обсуждаемой темы, указанная схема может корректироваться. Однако основе занятия, в любом случае, лежит решение практических ситуаций. Их количество определяется преподавателем с учетом всех особенностей изучаемой темы и масштабности ее проблемных вопросов. Отвечающий на семинаре студент обязан кратко изложить содержание практической ситуации.

ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Источники правового регулирования международных коммерческих сделок

Цель: формирование у студентов знаний об источниках права международных коммерческих сделок.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: основные источники правового регулирования международных коммерческих сделок; международные организации, разрабатывающие документы по проблемам международной торговли и сотрудничества.

Уметь: определять факторы, влияющие на выбор применимого права.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: В современных условиях взаимоотношения участников внешнеэкономической деятельности приобретают самые разные договорные формы. Правовое оформление международных сделок сегодня не исчерпывается использованием традиционных видов гражданско-правовых договоров, таких как купля-продажа, аренда, подряд. Появляются новые разновидности соглашений и договоров, которые создает постоянно развивающаяся коммерческая практика.

Теоретическая часть: Договоры (или, как их часто называют, контракты), заключаемые и исполняемые в рамках международного торгового оборота, обладают рядом правовых отличий, имеющих важное практическое значение по сравнению с хозяйственными договорами, которыми опосредствуются экономические отношения между хозяйствующими субъектами в пределах одного государства.

Осуществление экспортно-импортных операций сопровождается необходимостью дополнительного учета факторов, отсутствующих во внутрихозяйственном обороте. Такие особенности внешнеэкономической практики являются порой не только результатом различий в экономической или политической жизни, но и в правовом регулировании и обычаях делового оборота разных стран.

В настоящее время интернационализация хозяйственной жизни стала очевидной и общепризнанной тенденцией, в рамках которой и развивается регулирование международной торговли.

Международная торговля является наиболее развитой формой международных экономических отношений, на долю которой приходится около 80% мирового экономического оборота. Следует различать понятия международная торговля и внешняя торговля.

Под международной торговлей понимается оплачиваемый совокупный товарооборот между странами, тогда как внешняя торговля — это торговля (оплачиваемый импорт и оплачиваемый экспорт) какой-либо страны с другими странами.

В рамках международных торговых отношений происходит взаимодействие разных национальных экономик, товарных рынков, поэтому здесь возникает комплекс проблем, требующих правового разрешения. В частности, необходимо регулирование условий

доступа товаров одного государства на рынки других государств, товарооборота, защиты национального рынка и др. Кроме того, при регулировании товарооборота приобретает актуальность проблема разрешения коллизий национальных правовых систем, имущественных прав, заключения договоров, исполнения обязательств, разрешения споров и т.п. В связи с этим все большее число аспектов торгово-экономической деятельности переходит от регулирования исключительно национальным правом к регулированию с участием (и даже главным образом на основе) международного права.

В международной торговле применяется, как правило, два основных метода правового регулирования: 1) метод двустороннего регулирования и 2) метод многостороннего регулирования. Наиболее подробную регламентацию правового режима торговых отношений содержат торговые договоры. Именно торговые договоры создают правовую базу для всего комплекса торгово-экономических связей. В них определяется правовой статус физических и юридических лиц одного государства на территории другого, устанавливаются принципы торговых отношений, в частности, применения тарифных и нетарифных мер регулирования, защитных и ограничительных мер, порядок торговых расчетов, вопросы транзита товаров, судоходства, разрешения споров и т.д.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 1

Вопросы для обсуждения: Внешнеторговые сделки как объект правового регулирования. Методы правового регулирования. Договоры и соглашения двустороннего характера. Многосторонние конвенции и соглашения. Международные организации, разрабатывающие документы по проблемам международной торговли и сотрудничества.

Практическое занятие № 2

Вопросы для обсуждения: Источники правового регулирования договора международной купли-продажи товаров. Определение материального права, применимого к внешнеторговым сделкам.

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 2. Правовая система ВТО

Цель: формирование у студентов знаний о правовой системе ВТО.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: задачи, функции и структуру ВТО, принципы ее деятельности; структуру и состав системы соглашений ВТО; способы урегулирования споров в рамках ВТО.

Уметь: определять сферу применения норм ВТО, возможность применения мер тарифного и нетарифного регулирования, государственной поддержки (субсидирования).

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Одна из основных задач ВТО — это поддержание и развитие своеобразных правил движения товаров и услуг, которыми пользуются правительства стран — членов ВТО. Страны, находящиеся вне сферы этих правил, вынуждены будут играть по правилам ВТО, однако в одностороннем пассивном качестве. Они окажутся на периферии современной системы международных экономических отношений.

Теоретическая часть: Пакет договоренностей Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров состоит из Соглашения об учреждении ВТО (неотъемлемая часть Заключительного акта) и приложений к этому документу. Приложения содержат правовые соглашения, договоренности и другие документы, охватывающие сферы торговли товарами, услугами и вопросы охраны торговых аспектов прав интеллектуальной собственности. Весь этот пакет договоренностей рассматривается как единое целое. Это означает, что страна, вступающая в ВТО, должна принять все договоренности без каких-либо исключений. Единственная льгота, предусмотренная в этом плане, — это различные сроки реализации договоренностей: более длительные для развивающихся стран и в отдельных случаях — для государств с переходной экономикой.

Соглашение об учреждении ВТО охватывает только организационно процедурные вопросы. ВТО не имеет устава, содержащего правовые нормы и положения. Правовой основой ВТО являются ГАТТ в редакции 1994 г. (далее — ГАТТ 1994), включающее целый ряд новых соглашений, договоренностей и решений, а также Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС); Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС) и целый ряд договоренностей и других правовых документов.

Все правовые документы, появившиеся в итоге Уругвайского раунда, составляют один интегрированный пакет соглашений и договоренностей. Этот пакет содержит правовые нормы, положения и решения, содействовать выполнению которых и призвана ВТО. В этом плане аббревиатура ВТО имеет двойной смысл: она обозначает организацию и одновременно комплекс правовых документов, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами. В российской и зарубежной правовой и экономической литературе все чаще употребляется термин *право ВТО* (the Law of WTO). И это не случайно.

Положения соглашений, образующих правовую базу ВТО, кодифицируют в систематизированном виде то, что обычно называют общепринятой мировой практикой. Термин *общепринятая мировая практика* — это своеобразный синтез национальных правовых систем в сфере регулирования международных торговых отношений. Общепринятая мировая практика опирается на сложную систему многосторонних соглашений, конвенций и решений, уходящих своими корнями в глубь национальных законодательств крупнейших стран мира, и создает во многом общее международное правовое пространство — основу, обеспечившую рост мировой торговли.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 3

Вопросы для обсуждения: Всемирная торговая организация (общая характеристика).

Практическое занятие № 4

Вопросы для обсуждения: Система соглашений ВТО. Урегулирование споров в рамках ВТО.

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 3. Субъекты внешнеэкономической деятельности

Цель: освоение обучаемыми особенностей организационно-правовой формы участников ВЭД.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: правовые формы предпринимательской деятельности по праву РФ, правовой статус субъектов ВЭД, особенности ВЭД в сфере военно-технического сотрудничества.

Уметь: определять особенности организационно-правовой формы участников ВЭД.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Все участники гражданских правоотношений приобретают и осуществляют свои гражданские права своей волей и в своем интересе. Их права и обязанности могут быть ограничены только на основании федерального закона и только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Теоретическая часть: Российская Федерация, ее субъекты и муниципальные образования вправе непосредственно осуществлять внешнеторговую деятельность только

в случаях, установленных федеральными конституционными законами, федеральными законами, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов РФ. Поскольку внешнеторговая деятельность является разновидностью предпринимательской деятельности, осуществлять ее рассматриваемые лица могут только через образованные ими унитарные предприятия, а также в исключительных случаях через бюджетные учреждения и иные юридические лица, учредителями которых они являются.

Внешнеторговой деятельностью, помимо хозяйственных товариществ, обществ и индивидуальных предпринимателей, вправе заниматься и государственные и муниципальные унитарные предприятия. Причем отдельными видами внешнеторговой деятельности могут заниматься исключительно государственные предприятия. Например, в соответствии с Указом Президента РФ от 20.08.1997 № 908 реализация за рубежом высвобождаемого государственного имущества может осуществляться лишь при посредничестве специально созданного для этой цели федерального государственного унитарного предприятия Промэкспорт.

Число государственных внешнеторговых организаций в настоящее время значительно сократилось, соответственно увеличилось количество коммерческих организаций, которые являются участниками внешнеторговой деятельности.

Правовой статус участника внешнеторговой деятельности определяется его личным статутом (личным законом).

Статья 1202 ГК РФ определяет, что личным законом юридического лица считается право страны, где учреждено юридическое лицо. Таким образом, гражданская правоспособность иностранного юридического лица определяется правом страны, где учреждено это юридическое лицо (личным законом такого юридического лица). В соответствии с законом в практике МКАС при ТПП РФ это многократно признавалось

На основе личного закона юридического лица определяются, в частности:

- 1) статус организации в качестве юридического лица;
- 2) организационно-правовая форма юридического лица;
- 3) требования к наименованию юридического лица;
- 4) вопросы создания, реорганизации и ликвидации юридического лица, в том числе вопросы правопреемства;
- 5) содержание правоспособности юридического лица;
- 6) порядок приобретения юридическим лицом гражданских прав и принятия на себя гражданских обязанностей;
- 7) внутренние отношения, в том числе отношения юридического лица с его участниками;
- 8) способность юридического лица отвечать по своим обязательствам;
- 9) вопросы ответственности учредителей (участников) юридического лица по его обязательствам

В то же время юридическое лицо не может ссылаться на ограничение полномочий его органа или представителя на совершение сделки, неизвестное праву страны, в которой орган или представитель юридического лица совершил сделку, за исключением случаев, когда будет доказано, что другая сторона в сделке знала или заведомо должна была знать об указанном ограничении.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 5

Вопросы для обсуждения: Правовые формы предпринимательской деятельности по российскому законодательству. Участие субъектов предпринимательства во внешнеэкономической деятельности. Участие государства и государственных организаций во внешнеэкономической деятельности.

Практическое занятие № 6

Вопросы для обсуждения: Особенности внешнеэкономической деятельности в сфере военно-технического сотрудничества. Основные черты правового положения предпринимательских организаций в зарубежных странах.

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 4. Правовое регулирование договора международной купли-продажи

Цель: освоение обучаемыми порядка правового регулирования договора международной купли-продажи.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятие договора международной купли-продажи товаров; принципы, подлежащие соблюдению при заключении, исполнении договора и регулировании основных его условий; требования к товару и последствия поставки товаров, не соответствующих условиям договора; основания и формы ответственности за неисполнение договора;

Уметь: определять сроки исковой давности и обязательность претензионного порядка, форму договора, содержание договора и их толкование; составлять оферту и ее акцепт.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Центральное место в международном коммерческом обороте по-прежнему занимает договор купли-продажи. Путем его заключения и исполнения осуществляется большая часть внешней торговли России. Такая роль договора обуславливает серьезное внимание к его правовому регулированию, призванному содействовать развитию международной торговли. Многочисленные различия в правовом регулировании договора купли-продажи, существующие в разных странах, неизбежно

вызывают трудности при формулировании его условий и определении последствий их нарушения. Предпринятые усилия в области международной унификации правового регулирования договора купли-продажи привели к значительным результатам, однако не в полной мере устранили необходимость использования норм национального права. Поэтому в теоретическом и практическом плане актуально выяснение порядка и сферы применения унифицированных норм и норм внутригосударственного законодательства, регулирующих отношения по договору купли-продажи в международном коммерческом обороте, а также практики их применения.

Теоретическая часть: Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи (далее — Венская конвенция, Конвенция) является наиболее успешным опытом международно-правовой унификации и по числу государств-участников не знает себе равных среди конвенций, регламентирующих отношения из международных коммерческих договоров.

В преамбуле Конвенции отмечаются основополагающие принципы, которые учитывались при ее разработке. К ним относится убеждение в том, что развитие международной торговли на основе равенства и взаимной выгоды является важным элементом в деле содействия развитию дружественных отношений между государствами; а также уверенность в том, что принятие единообразных норм, регулирующих договоры международной купли-продажи товаров и учитывающих различные общественные, экономические и правовые системы, будет способствовать устранению правовых барьеров в международной торговле и содействовать ее развитию.

В отношении Российской Федерации Венская конвенция действует с 1 сентября 1991 г.

Венская конвенция применяется:

- 1) когда коммерческие предприятия продавца и покупателя находятся в разных государствах, являющихся договаривающимися государствами;
- 2) когда согласно нормам международного частного права применимо право договаривающегося государства.

В соответствии с Венской конвенцией для признания контракта договором международной купли-продажи товаров, подпадающим под регулирование Конвенции, обязательным условием является местонахождение коммерческих предприятий сторон в разных государствах. Ни национальная (государственная) принадлежность сторон, ни гражданский или торговый характер контракта не принимаются во внимание при определении применимости Конвенции (ст. 1). Это означает, что в соответствии с Конвенцией не будет признан международным контракт купли-продажи, заключенный между находящимися на территории одного государства фирмами разной государственной принадлежности. В то же время будет считаться международным контракт купли-продажи, заключенный фирмами одной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах.

Договор международной купли-продажи является консенсуальным контрактом, т.е. права и обязанности сторон возникают с момента его заключения, а не с момента передачи товара. Основные обязанности продавца — поставить товар, передать документ и право собственности на товар в соответствии с требованиями контракта и Конвенции (ст. 30). Основные обязанности покупателя — уплатить цену за товар и принять поставку товара в соответствии с требованиями контракта и Конвенции (ст. 53). При этом обязательство покупателя уплатить цену включает принятие таких мер и соблюдение таких формальностей, которые могут требоваться согласно договору или законам и предписаниям для того, чтобы сделать возможным осуществление платежа (ст. 54).

Практическое занятие № 7

Вопросы для обсуждения: Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. (Венская конвенция). Договор международной купли-продажи

товаров.

Практическое занятие № 8

Вопросы для обсуждения: Ответственность и регулирование разногласий, возникающих при исполнении обязательств. Применение правил ИНКОТЕРМС при заключении договоров международной купли-продажи товаров. Базисные условия поставок ИНКОТЕРМС 2010.

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 5. Правовое регулирование отношений по торговому представительству и агентству

Цель: освоение обучаемыми порядка правового регулирования отношений по торговому представительству и агентству.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: правовые формы представительства, основания возникновения представительства и его виды.

Уметь: квалифицировать основные формы представительства, определять права и обязанности участников правоотношений представительства.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Успешное ведение внешнеторговых операций во многом зависит от хорошего знания рынка, наличия устойчивых связей с клиентурой, возможности пользоваться услугами разветвленной сбытовой сети и хорошо организованного сервисного обслуживания продаваемых товаров. Однако во многих случаях все эти условия успеха недостижимы без участия торговых представителей и посреднических организаций. Иногда использование торгово-посреднических услуг вызвано не только экономической целесообразностью, но и требованиями

законодательства некоторых стран, где предусмотрено обязательное использование местных торговых компаний для реализации импортных товаров на внутреннем рынке.

Теоретическая часть: Общие правила о представительстве содержатся в ст. 182 ГК РФ. Сделка, совершенная одним лицом (представителем) от имени другого лица (представляемого) в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо акте уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления, непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности "представляемого. Таким образом, закон выделяет три основания возникновения отношений представительства, из которых для внешнеэкономической деятельности наибольшее значение имеют первые два.

Не являются представителями лица, действующие хотя и в чужих интересах, но от собственного имени (коммерческие посредники, конкурсные управляющие при банкротстве, душеприказчики при наследовании и т.п.), лица, лишь передающие выраженную в надлежащей форме волю другого лица, а также лица, уполномоченные на вступление в переговоры относительно возможных в будущем сделок.

Представитель не может совершать сделки от имени представляемого в отношении себя лично. Он не может также совершать такие сделки в отношении другого лица, представителем которого он одновременно является, за исключением случаев коммерческого представительства. Не допускается совершение через представителя сделки, которая по своему характеру может быть совершена только лично, а равно других сделок, указанных в законе (п. 3 и 4 ст. 182 ГК РФ). Общее правило о последствиях заключения сделки неуполномоченным лицом содержится в ст. 183 ГК РФ. Согласно п. 1 и 2 указанной статьи, при отсутствии полномочий действовать от имени другого лица или при превышении таких полномочий сделка считается заключенной от имени и в интересах совершившего ее лица, если только другое лицо (представляемый) впоследствии прямо не одобрит данную сделку.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 9

Вопросы для обсуждения: Правовые формы представительства. Договор поручения. Договоры комиссии и консигнации.

Практическое занятие № 10

Вопросы для обсуждения: Договор агентирования. Договор о продвижении товаров (дистрибьюторский договор).

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0

4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. – Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. – 303 с. : табл., граф., схем. – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> – Библиогр. в кн. – ISBN 978-5-238-03098-2. – Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 6. Договоры лизинга и факторинга в международном коммерческом обороте

Цель: освоение обучаемыми особенностей договора международного лизинга и факторинга.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятие финансового лизинга и факторинга, источники правового регулирования лизинга и факторинга.

Уметь: определять особенности договоров международного лизинга и международного факторинга.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: В международной торговой практике наряду с традиционными внешнеторговыми сделками (например, купли-продажи товаров) в последние десятилетия появились новые договорные формы внешнеэкономической деятельности, отражающие современные тенденции развития мировой экономики. Широкое распространение получили, в частности, международный финансовый лизинг и международный факторинг.

Эти виды предпринимательской деятельности, различные по своему содержанию, имеют общее свойство. Они связаны с привлечением дополнительных источников финансирования в производственную и торговую сферу, являются своего рода разновидностью коммерческого кредитования, т.е. кредитования, при котором кредитные средства предоставляются не по самостоятельному заемному обязательству, а во исполнение сделок по реализации товаров, выполнению работ или оказанию услуг.

Теоретическая часть: В договорной практике финансовый лизинг сложился как особая разновидность аренды. Законодательством зарубежных стран он также рассматривается как особый вид аренды, представляющий собой коммерческую деятельность по приобретению за свой счет (либо за счет кредитных средств) имущества одним лицом (лизингодателем) в целях его передачи в аренду другому лицу (лизингополучателю) и извлечения доходов от этой деятельности в виде арендных платежей.

Несмотря на имеющиеся различия в терминологии и элементах, составляющих содержание договоров, регулирующих лизинговые отношения, по существу, речь идет об одном и том же договоре. Европейская федерация национальных ассоциаций по финансовой аренде (лизингу) оборудования (Leaseurope) дает следующее определение договора лизинга: Лизинг — это договор аренды завода, промышленных товаров, оборудования, недвижимости для использования их в производственных целях арендатором, в то время как товары покупаются арендодателем и он сохраняет за собой право собственности.

Особенность лизинга состоит в том, что лизингодатель (в роли которого нередко выступают коммерческие банки, инвестиционные фонды, страховые компании, а также специализированные лизинговые компании) передает имущество, специально приобретенное по договору купли-продажи, в пользование лизингополучателю, сам его не

используя. Это позволяет рассматривать лизинг не только как разновидность аренды, но и как своеобразную форму долгосрочного кредитования (инвестирования), при которой кредитные средства (т.е. денежные средства, затраченные на закупку оборудования) погашаются лизингополучателем путем регулярной выплаты лизингодателю в согласованном между ними размере арендных платежей. Сумма этих платежей складывается из стоимости оборудования (как правило, соответствующей его полной амортизации), расходов лизингодателя, связанных с приобретением оборудования (например, в случае пользования кредитными средствами), а также суммы, составляющей непосредственно прибыль лизингодателя. По истечении срока лизинга оборудование может быть передано лизингополучателю в собственность.

Факторинг представляет собой предпринимательскую деятельность, связанную с оказанием финансовых услуг коммерческим предприятиям, занимающимся продажей товаров либо услуг, работ. Впервые появившись в США в конце XIX в., в дальнейшем факторинг получил развитие в странах Западной Европы, в сфере международного экономического оборота.

Сущность факторинга сводится к следующему. Продавец товара, не дожидаясь исполнения покупателем обязательства уплатить цену за товар, за вознаграждение уступает право денежного требования банку или иной коммерческой организации (фактору), которой " по просьбе продавца покупную цену платит покупатель. Выплачивая продавцу стоимость товара, фактор тем самым предоставляет продавцу кредит под уступку соответствующих денежных требований к покупателю. Одновременно с оказанием услуг по получению покупной цены (и соответственно кредитованию продавца) фактор оказывает продавцу и другие финансовые услуги, связанные с погашением покупателем долга, в частности, по ведению бухгалтерского учета, выставлению счетов по денежным поступлениям, изучению финансового состояния должников (покупателей), страхованию рисков неплатежей.

С юридической точки зрения факторинг создает непосредственное правоотношение между двумя лицами: фактором (финансовым агентом) и поставщиком товаров или услуг (клиентом). Все договоры о факторинге включают в себя оговорку в пользу фактора, в соответствии с которой клиент обязуется передавать фактору всю дебиторскую задолженность, отраженную в его бухгалтерии, что делает невозможным для клиента вступить в аналогичные отношения с другим фактором. Этот принцип представляет существенный элемент факторинговых отношений и лишает клиента возможности передать своему финансовому агенту только сомнительные долги или те, в отношении которых он опасается, что они не будут уплачены. Даже если контрагенты договариваются о том, что договор будет действовать только в отношении поставок лишь определенной продукции, все долги, относящиеся к таким поставкам, должны быть предметом уступки.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 11

Вопросы для обсуждения: Лизинг во внешнеторговых операциях.

Практическое занятие № 12

Вопросы для обсуждения: Факторинг во внешнеторговых операциях.

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html>— Режим доступа: для авторизир. Пользователей

2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 7. Основы правового регулирования международных перевозок

Цель: освоение обучаемыми порядка правового регулирования международных перевозок.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятие договора международной перевозки, источники правового регулирования договора международной перевозки, особенности правового регулирования перевозки отдельными видами транспорта.

Уметь: определять права и обязанности сторон в договоре перевозки.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Особенности перевозок, осуществляемых различными видами транспорта, конкретизированы нормами транспортных уставов и кодексов, которые в равной степени регулируют различные договоры, опосредующие отношения по перевозкам грузов.

Теоретическая часть: Под международной перевозкой понимается перевозка грузов и (или) пассажиров между двумя и более государствами, когда груз (пассажиры) в соответствии с договором перевозки перемещается (перевозятся) за границу.

Характерной особенностью правового регулирования в этой сфере является то, что основные вопросы перевозок решаются в международных соглашениях (транспортных конвенциях), содержащих унифицированные нормы, единообразно определяющие условия международных перевозок грузов и пассажиров. Обычно такие соглашения содержат требования к перевозочным документам, определяют порядок приема груза к перевозке и выдаче его в пункте назначения, условия ответственности перевозчика, процедуру предъявления к перевозчику претензий и исков. При отсутствии единообразных материально-правовых норм обращаются к нормам национального права в соответствии с коллизионными нормами транспортных конвенций или национального законодательства.

Длительное время наиболее важными соглашениями в области железнодорожного транспорта были Бернские конвенции о железнодорожных перевозках грузов и пассажиров (сокращенно — МГК и МПК). В 1966 г. было заключено Дополнительное

соглашение к МПК об ответственности железных дорог при перевозках пассажиров. В 1980 г. на конференции по пересмотру Бернских конвенций было принято новое Соглашение о международных железнодорожных перевозках (COTIF). В нем участвуют 38 государств (большинство стран Европы, а также ряд стран Азии и Северной Африки). Конвенция вступила в силу в мае 1985 г.

Международные автомобильные перевозки осуществляются в соответствии с правилами международных соглашений. Россия является участницей Конвенции о дорожном движении 1968 г.; Европейского соглашения, дополняющего Конвенцию о дорожном движении, открытую для подписания в Вене 8 ноября 1968 г. (1971 г.); Конвенции о договоре международной дорожной перевозки грузов (КДПГ) 1956 г.; Таможенной конвенции о международной перевозке грузов с применением книжки МДП (Конвенция МДП) 1975 г.; Соглашения о международных перевозках скоропортящихся пищевых продуктов и о специальных транспортных средствах, предназначенных для этих перевозок 1970 г.; Европейского соглашения о международной дорожной перевозке опасных грузов (ДОПОГ) 1957 г. и ряде других.

Международной воздушной перевозкой считается перевозка, при которой хотя бы один из пунктов посадки находится на территории другого государства (ст. 101 Воздушного кодекса РФ).

Россия участвует более чем в 130 двусторонних международных договорах о воздушном сообщении. Этими договорами, базирующимися на Чикагской конвенции о международной гражданской авиации 1944 г., определяются коммерческие права сотрудничающих государств при осуществлении воздушных перевозок пассажиров, багажа, груза и почты.

Важнейшим международным договором в области авиаперевозок грузов, пассажиров и багажа является Конвенция об унификации некоторых правил, касающихся международных воздушных перевозок, 1929 г. (далее — Варшавская конвенция).

Наиболее сложные правовые вопросы возникают при международных морских перевозках. Это объясняется как разнообразием самих отношений в данной области (предметом регулирования), так и различным характером источников правового регулирования (наряду с нормами конвенций и внутреннего законодательства широко используются морские обычаи — как национальные, так и международные).

Морские перевозки грузов могут осуществляться на различных условиях. Если такая перевозка осуществляется без предоставления морским перевозчиком всего судна или его части, то отношения между участниками перевозки оформляются коносаментом.

В 1924 г. в Брюсселе была заключена Международная конвенция об унификации некоторых правил о коносаментах, известная также как Гаагские правила. В 1968 г. в Брюсселе был подписан Протокол изменений, вносимых в Брюссельскую конвенцию. Протоколом 1979 г. вместо франка Пуанкаре была введена новая единица — специальные права заимствования (SDR, СДР). Для России конвенция действует с 1999 г. В практике и юридической литературе часто используется другое ее название — Гаагско-Висбийские правила (по имени городов Гаага и Висби, в которых состоялись дипломатические конференции по морскому праву, принявшие первоначальные тексты этих правил).

Международная перевозка оформляется договором между грузоотправителем и перевозчиком. Анализ структуры и содержания конвенций и соглашений о договорах международной перевозки грузов на различных видах транспорта показывает, что несмотря на технологические, экономические и иные особенности функционирования различных транспортных систем, регулирование процедур заключения, исполнения и расторжения договоров международной перевозки грузов практически идентичны.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 13

Вопросы для обсуждения: Понятие международной перевозки. Международные железнодорожные перевозки. Международные автомобильные перевозки.

Практическое занятие № 14

Вопросы для обсуждения: Международные воздушные перевозки. Международные морские перевозки. Договор международной перевозки грузов.

Задания: ООО М обратилось в арбитражный суд с иском к АО С о взыскании 529 040 руб. 87 коп. ущерба, возникшего в результате порчи продукции, отгруженной по международной накладной.

Как следует из материалов дела, АО С по международной накладной осуществляло перевозку сыра, грузоотправителем которого являлось ООО М, а грузополучателем — венгерская фирма ВТМеждународная товарно-транспортная накладная была оформлена стандартно и не содержала каких-либо специальных оговорок. Товарно-транспортная накладная, грузовая таможенная декларация и сертификат качества свидетельствовали, что сыр был отгружен в замороженном виде при температуре в толще продукта –12 °С.

При приемке товара обнаружена порча сыра, о чем венгерской фирмой — грузополучателем с участием страховой компании был составлен протокол. "Как следует из протокола вскрытия прибывшего автомобиля с сыром и письма фирмы, внутренняя часть грузовика не была заморожена, температура взятых из разных мест частей товара составляла от +6,8 до +8 °С, и из-за дефростации сыра в результате нарушения температурного режима транспортировки его упаковка пришла в негодность. Некачественная продукция была возвращена грузоотправителю и уничтожена им.

По мнению грузоотправителя, вследствие ненадлежащего исполнения перевозчиком своих обязательств ему причинен ущерб, что явилось основанием для предъявления иска.

Ответчик отрицал вину, указывая, что порча продукции была следствием особого риска, связанного с отсутствием необходимой упаковки сыра.

Каким нормативным актам будет подчинена данная перевозка? На каких принципах строится ответственность перевозчика? Как должен разрешиться спор?

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп. УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 8. Правовые основы платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте

Цель: освоение обучаемыми правовых основ платежно-расчетных отношений в международном торговом обороте.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: формы международных расчетов, источники правового регулирования международных расчетов.

Уметь: определять преимущество использования конкретной формы международных расчетов.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Необходимым элементом международной торговли товарами и услугами является трансграничное перемещение денежных средств. Движение финансовых средств через границу осуществляется через механизмы платежно-расчетных, валютных, кредитных операций.

Международные расчетные операции представляют собой платежи по денежным требованиям и обязательствам юридическими и физическими лицами разных государств. Валютные операции осуществляются в форме купли-продажи валюты, ценных бумаг и в некоторых других формах, связанных с движением капитала. Международный валютный рынок тесно связан с международным кредитным рынком, где происходит движение ссудного капитала на условиях возвратности, срочности, уплаты процентов.

Теоретическая часть: Важную роль в регулировании расчетных отношений в Российской Федерации играет ГК РФ, банковское и валютное законодательство, например, федеральные законы: от 02.12.1990 № 395-1 О банках и банковской деятельности; от 10.07.2002 № 86-ФЗ О Центральном банке Российской Федерации (Банке России); от 10.12.2003 № 173-ФЗ О валютном регулировании и валютном контроле, определяющий принципы осуществления операций с иностранной валютой, а также нормотворчество ЦБ РФ.

Включая во внешнеторговый контракт условия, предусматривающие форму расчетов, валюту платежа, порядок оплаты товаров, работ, услуг, а также осуществляя банковские операции в соответствии с гражданско-правовыми нормами, стороны должны учитывать установленные валютные ограничения, а также положения межправительственных соглашений, определяющие особый порядок расчетов по внешнеэкономическим операциям между хозяйствующими субъектами отдельных стран.

Неотъемлемой частью любого внешнеэкономического контракта являются условия расчетов. Для российских участников внешнеэкономической деятельности законодательство предусматривает безналичный порядок расчетов с соблюдением требований валютного регулирования. В практике международной торговли в настоящее время применяются разнообразные формы безналичных расчетов, в том числе платежными поручениями, в порядке инкассо, чеками, по аккредитиву, путем акцепта векселя и т.д.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 15

Вопросы для обсуждения: Общая характеристика. Формы международных расчетов.

Практическое занятие № 16

Вопросы для обсуждения: Независимая гарантия.

Задания: ООО М-агро заключило с АО Промзерно договор купли-продажи сухого молока от 02.07.2001. В соответствии с условиями договора для оплаты продукции по

поручению М-агро банк-эмитент открыл в филиале исполняющего банка аккредитив, выплата по которому предусматривалась по представлении обществом Промзерно железнодорожных накладных, сертификата качества, удостоверения качества, счета-фактуры. Выплата 4 560 000 руб. с аккредитива произведена в пользу общества Промзерно 12 июля 2001 г. Направленные исполняющим банком докумен ты, на основании которых произведена выплата, банк-эмитент принять отказался и потребовал возврата обществу М-агро выплаченной суммы, сославшись на нарушение условий аккредитива: в железнодорожных накладных грузополучателем сухого молока вместо ООО М-агро указан племзавод Барыбино не представлен сертификат качества. По представленным в исполняющий банк докумен там АО Промзерно произвело отгрузку не сухого молока, а отрубей.

К кому и в каком размере ООО М-агро может предъявить иск о возмещении ущерба?

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 9. Правовое регулирование иностранных инвестиций

Цель: освоение обучаемыми порядка правового регулирования иностранных инвестиций.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятие иностранных инвестиций и источники их правового регулирования, порядок разрешения инвестиционных споров.

Уметь: определять правовое положение иностранного инвестора в РФ.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Эффективное развитие экономики любого государства требует постоянных капиталовложений или инвестиций. Как правило, понятие капиталовложения рассматривают как вложения в основные средства производства, а инвестиции — как вложения в любые экономические объекты и процессы.

Теоретическая часть: По российскому законодательству иностранными инвестициями признаются все виды имущественных и интеллектуальных ценностей, которые иностранные инвесторы вкладывают в объекты предпринимательской и другой деятельности в целях получения прибыли (дохода). Предметом инвестирования могут быть: движимое и недвижимое имущество; имущественные права, включая право залога; денежные средства; акции; вклады; облигации; любые формы участия в предприятиях; права на результаты интеллектуальной деятельности; права на осуществление хозяйственной деятельности, включая право на разведку и эксплуатацию природных ресурсов.

Перемещение капитала, инвестиций из одной страны в другую осуществляется в форме предпринимательского капитала (прямые и портфельные инвестиции) и ссудного капитала.

Современное правовое регулирование иностранных инвестиций осуществляется путем сочетания международно-правового и внутреннего (национального) регулирования.

Внутригосударственное право определяет меру проникновения иностранного капитала на внутренний рынок факторов производства (земля, природные ресурсы, средства производства, рабочая сила) и финансовый рынок страны.

Источниками международно-правового регулирования иностранных инвестиций являются, в частности, двусторонние международные соглашения о содействии и защите инвестиций, об устранении двойного налогообложения, торговые договоры, договоры о поселении, договоры об экономическом и промышленном сотрудничестве, а также многосторонние соглашения.

В международных соглашениях государства решают вопросы режима инвестиций, гарантий произведенных вложений, урегулирования инвестиционных споров, предотвращения ограничительной деловой практики, контроля за использованием цен в системах транснациональных корпораций, различные аспекты инвестиционного климата.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 17

Вопросы для обсуждения: Понятие иностранных инвестиций. Источники правового регулирования. Правовое положение иностранного инвестора в Российской Федерации.

Задания: Прокурор в защиту государственных и общественных интересов предъявил иск к правительству субъекта РФ о признании недействительным его распоряжения о предоставлении льгот совместному предприятию, поскольку предоставление таких льгот противоречит интересам региона.

Совместное предприятие учредили иностранная (40% уставного капитала) и две российские компании для освоения нефтяного месторождения на территории автономного округа.

При определении финансового режима деятельности совместного предприятия в технико-экономическое обоснование были заложены ставки ренты за пользование недрами (10%) и налога на прибыль (32%). Иностранная компания вложила в проект 40 млн долл. США.

После первого года деятельности совместного предприятия были внесены изменения в налоговое и земельное законодательство и увеличены ставки налогов и сборов с совместного предприятия, а также введены новые экспортные пошлины. Иностранная компания обратилась к правительству субъекта РФ с просьбой об уменьшении фискального бремени в соответствии с параметрами технико-

экономического обоснования. Своим распоряжением правительство автономного округа освободило совместное предприятие на три года от уплаты экспортных пошлин и снизило отчисление роялти до 5%.

Правомерны ли действия правительства субъекта РФ? Как следует разрешить спор? Какие принципы следует учитывать при его разрешении?

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Тема 10. Разрешение коммерческих споров в порядке арбитража и посредничества

Цель: освоение обучаемыми порядка разрешения коммерческих споров в порядке арбитража и посредничества.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятие и виды арбитража, источники правового регулирования разрешения международных коммерческих споров, порядок признания и исполнения иностранных арбитражных решений. Особенности и основания процедуры посредничества.

Уметь: составлять арбитражную оговорку и соглашение о медиации.

Формируемые компетенции: ПК-12.

Актуальность темы: Современное таможенное законодательство так же, как и при выпуске товаров, в значительной степени упрощает и ускоряет операцию убытия товаров, что конкретно выражается в четком соблюдении порядка совершения таможенных операций по убытию товаров с таможенной территории ЕАЭС в два этапа. Посредничество и третейский суд (арбитраж) относятся к альтернативным (внесудебным) способам урегулирования споров. Однако арбитражное разбирательство и

примирительная процедура существенно отличаются как по основаниям и порядку проведения, так и по результатам, получаемым по их окончании.

Теоретическая часть: В Российской Федерации споры, вытекающие из предпринимательской деятельности, рассматриваются в арбитражных судах, которые являются государственными органами осуществления правосудия. Для разрешения спора такими судами не требуется соглашения сторон, однако должны быть соблюдены установленные законодательством правила о территориальной подсудности споров. Основным правилом в этом отношении является предъявление иска по месту нахождения ответчика или его имущества. Но в международной коммерческой практике стороны, находясь в разных государствах, законодательство которых порой исходит из правовых концепций, имеющих в своей основе различные традиции и культуру, обычно не склонны обращаться в национальные суды. Предпочтение чаще отдается негосударственным способам разрешения споров, прежде всего коммерческому арбитражу или иным альтернативным методам разрешения споров, например, использованию согласительной (примирительной) процедуры.

Арбитражный порядок рассмотрения споров, возникающих в ходе осуществления внешнеторговой деятельности, уже давно завоевал прочное место в арсенале средств, используемых для решения коммерческих конфликтов между партнерами из разных стран. По сравнению с судебным разбирательством международных коммерческих споров арбитраж имеет целый ряд преимуществ:

- 1) стороны международного коммерческого контракта могут доверить разрешение их разногласий арбитрам, которые будут избраны ими самими;
- 2) арбитражное решение является, в принципе, окончательным, судебное же дело может быть передано в апелляционную инстанцию и до того, как по делу будет вынесено окончательное решение, может пройти очень много времени;
- 3) арбитраж проходит за закрытыми дверями, а не в открытом судебном заседании, что при определенных обстоятельствах становится очевидным преимуществом.

Вопросы и задания:

Практическое занятие № 18

Вопросы для обсуждения: Международный коммерческий арбитраж. Посредничество (медиация).

Задания: Российское предприятие обратилось в арбитражный суд с иском к французскому торговому дому, имеющему филиал на территории России, о возмещении убытков, причиненных вследствие ненадлежащего исполнения контракта международной купли-продажи. Контракт международной купли-продажи товара содержал арбитражную оговорку о том, что все разногласия, возникающие из обстоятельств по данному договору, будут рассматриваться в арбитраже *ad hoc*.

Несмотря на неоднократные извещения, направляемые в порядке, предусмотренном международными договорами, ответчик в суд не явился, но представил письменное возражение против рассмотрения дела в государственном суде, сославшись на оговорку в контракте об арбитраже *ad hoc*.

Арбитражный суд оставил иск российского предприятия к иностранной фирме без рассмотрения.

Правомерны ли действия российского предприятия, французского торгового дома, арбитражного суда?

Список литературы, рекомендуемый к использованию по данной теме:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по данной теме:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Перечень основной и дополнительной литературы, необходимой для освоения дисциплины:

1. Щербина, Н. Г. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности / Н. Г. Щербина, Е. М. Щербина. — Владивосток : Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2012. — 184 с. — ISBN 978-5-9590-0580-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/25775.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
2. Экономическое право Российской Федерации. Инновационный проект (раздел V. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности и экономическое право Российской Федерации; раздел VI. Особенности правового регулирования сельского хозяйства, жилищно-коммунальной сферы, туристской деятельности и деятельности в сфере рекламы) : монография / Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, М. В. Демченко [и др.] ; под редакцией Н. М. Артемов, Е. М. Ашмарина, Г. Ф. Ручкина. — Москва : Русайнс, 2018. — 271 с. — ISBN 978-5-4365-0175-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78871.html> — Режим доступа: для авторизир. Пользователей
3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие / А.А. Вологдин. - М. : Юрайт, 2010. - 425 с. - (Магистр). - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Библиогр.: с. 374-385. - ISBN 978-5-9916-0640-0
4. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / под ред. В.Б. Мантусова ; Российская таможенная академия. — Москва : Юнити-Дана : Закон и право, 2018. — 303 с. : табл., граф., схем. — Режим доступа: по подписке. — URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=562350> — Библиогр. в кн. — ISBN 978-5-238-03098-2. — Текст : электронный.

Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине:

1. Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» для студентов специальности 38.05.01 «Экономическая безопасность».

Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.

Электронные библиотечные системы:

1. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
2. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система «IPRbooks».

Профессиональные базы данных:

1. <https://pravo.ru/> - правовой информационный портал
2. <http://rapsinews.ru/> - РАПСИ - Российское агентство правовой и судебной информации

Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Информационные справочные системы:

1. Справочно-правовая система **Консультант Плюс**.

Программное обеспечение

Microsoft Windows 7 Профессиональная – лицензия №61541869

Microsoft Office – лицензия №61541869