

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шебзухова Татьяна Александровна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского
федерального университета

Дата подписания: 23.09.2023 17:04:49

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f584864c1a122e190

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ**

**Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования**

«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске



Методические указания

по выполнению практических работ по дисциплине

«Внешнеторговые контракты и документация»

для студентов специальности

38.05.02 «Таможенное дело»

Специализация:

«Таможенные платежи»

Пятигорск 20__

СОДЕРЖАНИЕ

- 1 Введение
2. Методические рекомендации по организации практических занятий

Введение

Практические занятия в высшей школе являются одной из важных форм процесса освоения студентом вузовского учебного курса.

Следует иметь в виду, что каждая форма учебного процесса выполняет свою специфическую методологическую роль и собственную методическую функцию, что позволяет различным формам достраивать друг друга в общей концепции системного изучения дисциплины. Естественно, что только в органичном, взаимодополняющем единстве всех форм учебного процесса можно надеяться на достижение полноценного результата в освоении учебного курса.

При всей значимости лекционного курса он сам по себе не может обеспечить должный уровень освоения дисциплины. В этой связи трудно переоценить роль такого важного структурного элемента системы учебного курса как семинарские занятия.

Именно в обсуждении конкретных тематических проблем учебного курса дисциплины происходит не только текущий контроль знаний студентов, но и реальное формирование системы знаний по специальности.

Между тем, сама методическая система проведения семинарских занятий полагает и одновременно выступает как реализация комплекса самостоятельной подготовки студента к семинарскому занятию.

В этой связи, следует подчеркнуть, что процесс обучения в высшей школе это в первую очередь освоение инструментария и методологии самостоятельного анализа закономерностей изменяющегося мира явлений. Совершенно очевидно, что в современной концепции обучения подготовка к семинарским занятиям одно из базовых оснований освоения курса учебной дисциплины. Методика организации этой работы включает в себя следующие элементы:

- изучение материала лекционного курса, выделение логики курса, ключевых моментов;
- работа с рекомендованной литературой, наполнение массива знаний по дисциплине правовой конкретикой нормативных актов, материалом из учебной литературы, монографиями и статьями в периодических изданиях;
- системной структуризацией знаний, представлением материала темы в форме структурно – логической системной взаимосвязи;
- самопроверкой знаний на основе рекомендованных вопросов для обсуждения на семинаре и контрольных вопросов по курсу дисциплины.

Цель дисциплины – формирование профессиональных компетенций, связанных с владением навыками документального оформления внешнеторговых сделок, заполнения и контроля коммерческой и таможенной документации во внешнеторговой деятельности, с целью контроля заявленной таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза.

Задачи изучения дисциплины связаны с тем, что бы обеспечить:

- достаточный уровень теоретико-методологических познаний и практических навыков у студентов по организации договорного и документального оформления внешнеэкономической деятельности;
- освоение студентами основных принципов нормативно-правового регулирования заключения и документального оформления внешнеэкономических сделок;
- приобретение практических навыков для работы с различными видами внешнеторговых контрактов;
- изучение основных группы внешнеторговых документов с раскрытием их назначения и особенности;
- формирование навыков заполнения, контроля и анализа внешнеторговой документации;

- раскрытие сущности процессов унификации и стандартизации внешнеторговых документов;
- ориентирование студентов в практике международных коммерческих арбитражей.

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины

Индекс	Формулировка:
ОК-7	способностью использовать основы экономических и математических знаний при оценке эффективности результатов деятельности в различных сферах
ПК-6	Способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций	Формируемые компетенции
Знать: -понятийный аппарат в области ВЭД в целом и внешнеторговой документации в частности; - методологию формирования (представления) и анализа ВЭД; - нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением и оформлением внешнеторговой сделки; - организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций.	ОК-7
Уметь: - систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации; -выявлять и формулировать возможные проблемы при оформлении внешнеторговых документов - составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок - использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по таможенному контролю на основе правильности оформления внешнеторговой документации	ОК-7
Владеть: - навыками оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по таможенному контролю на основе правильности оформления внешнеторговой документации. -теоретической базой знаний в области заключения и контроля правильности оформления внешнеторговых документов; - методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;	ОК-7

Знать: - состав внешнеторговой документации и сведений, необходимой для осуществления контроля таможенной стоимости и таможенного контроля в целом; - содержание и назначение в целях контроля таможенной стоимости коммерческой, платежно-банковской и транспортной документации.	ПК-6
Уметь: - применять методы расчёта контрактной цены и оформлять ее во внешнеторговом контракте; - определять структуру контрактной цены; - применять сведения коммерческой, платежно-банковской и транспортной документации в целях контроля таможенной стоимости.	ПК-6
Владеть: - навыками заполнения и контроля таможенных документов; - навыками поиска в коммерческих и других документах, необходимой для таможенного контроля информации; - навыками и приемами практического осуществления таможенного контроля на основе внешнеторговых документов;	ПК-6

2 Методические рекомендации по организации практических занятий

Наименование практических занятий

№ Темы	Наименование тем дисциплины, их краткое содержание	Объем часов	Интерактивная форма проведения
5 семестр			
Раздел 1. Правила и принципы документального оформления внешнеэкономической деятельности			
Тема 1. Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.			
1	Практическое занятие 1. Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки. Правила и принципы документального оформления внешнеэкономической деятельности.	1,5	
1	Практическое занятие 2. Назначение и классификация внешнеторговой документации.	1,5	Круглый стол
Тема 2. Нормативно-правовая регламентация заключения внешнеторговых сделок.			
2	Практическое занятие 3. Нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением внешнеторгового контракта и оформлением внешнеторговых документов. Особенности выбора и	1,5	

	фиксации правоприменения к внешнеторговой сделке. Применение коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.		
2	Практическое занятие 4. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как основа регламентации внешнеторговых сделок.	1,5	
Тема 3. Содержание международного контракта купли-продажи.			
3	Практическое занятие 5. Основное содержание договора международной купли-продажи. Реквизиты и преамбула. Предмет договора. Качество и сроки исполнения.	1,5	Круглый стол
3	Практическое занятие 6. Цена и общая сумма контракта. Базисные условия поставки. Транспортные условия. Сдача приемка товаров. Форс-мажор.	1,5	
Раздел 2. Основные группы внешнеторговой документации			
Тема 4. Товарные и расчетные внешнеторговые документы.			
4	Практическое занятие 7. Коммерческие внешнеторговые документы.	1,5	Круглый стол
4	Практическое занятие 8. Документы количественной характеристики товара. Документы качественной характеристики товаров	1,5	
Тема 5. Документы по платежно-банковским операциям во внешней торговле.			
5	Практическое занятие 9. Назначение платежно-банковских внешнеторговых документов. Документы по банковскому переводу. Банковские гарантии.	1,5	
5	Практическое занятие 10. Документы по товарному аккредитиву. Документы по инкассовым операциям.	1,5	
Тема 6. Транспортные внешнеторговые документы.			

6	Практическое занятие 11. Назначение транспортной документации. Документы, оформляющие железнодорожную перевозку грузов.	1,5	
6	Практическое занятие 12. Документы международных автомобильных перевозок. Документальное обеспечение доставки товаров морским транспортом	1,5	
Тема 7. Страховая документация во внешней торговле.			
7	Практическое занятие 13. Назначение страховой документации во внешней торговле. Виды страхования во внешней торговле.	1,5	
7	Практическое занятие 14. Основные внешнеторговые страховые документы.	1,5	
Раздел 3. Унификация внешнеторговой документации и практика документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок			
Тема 8. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.			
8	Практическое занятие 15. Унификация и стандартизация внешнеторговых документов.	1,5	
8	Практическое занятие 16. Формуляры-образцы ООН для внешнеторговых документов. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.	1,5	
Тема 9. Особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.			
9	Практическое занятие 17. Основные ошибки российских экспортеров и импортеров при оформлении внешнеторговых сделок. Положения российского законодательства о применении коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.		
9	Практическое занятие 18. Современная практика, при разрешении споров по внешнеэкономическим контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП РФ.		
Итого за 5 семестр		27	4,5

	Итого	27	4,5
--	--------------	-----------	------------

Тема 1: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности.

Практическое занятие №1,2.

Цель: изучить особенности документального оформления ВЭД

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: -понятийный аппарат в области ВЭД в целом и внешнеторговой документации в частности

Уметь: - систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации;

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: Документальное оформление внешнеэкономической деятельности является важным этапом в области разработки и осуществления такой деятельности. Законодательство регулирует состав, содержание, документальное оформление, первичную регистрацию внешнеэкономической деятельности. Экспортеры, т.е. организации, экспортирующие товары собственного производства, занимающиеся продажей товаров, произведенных из сырья, торговые организации, при отгрузке и продаже экспортных товаров, обязаны оформить коммерческие и таможенные документы, чтобы сделать перевозку (отгрузку) товаров по операциям импорта и экспорта. На основании документального оформления внешнеэкономической деятельности осуществляется налогообложение и бухгалтерский учет данных операций.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): Внешнеторговую деятельность сопровождает большое количество документов. Они необходимы при подготовке, оформлении и проведении внешнеторговой сделки купли-продажи. Их правильное и квалифицированное составление играет важную роль в успехе ее осуществления на всех этапах. Такие документы получили название внешнеторговых, они подтверждают исполнение сделки купли-продажи с иностранным контрагентом. В зависимости от выполняемых функций внешнеторговые документы можно разделить на следующие группы: 1. документы по подготовке экспортной сделки; 2. документы по подготовке импортной сделки; 3. документы по обеспечению производства экспортного товара; 4. документы по подготовке экспортного товара и его отгрузке; 5. коммерческие документы; 6. документы по платежно-банковским операциям; 7. страховые документы; 8. транспортные документы; 9. транспортно-экспедиторские документы; 10. таможенные документы. Внешнеторговые документы содержат определенные реквизиты и большинство их оформляются на специальных бланках, имеют стандартную форму. Общими для всех документов реквизитами являются наименование фирмы-участника сделки фирмы-экспортера (или грузоотправителя) и фирмы-импортера (или грузополучателя), их адреса, номера телефонов или телефаксов, название документа, дата и место его выписки, номер контракта или заказа и дата его подписания (документов по исполнению сделки), номера наряда, транса, отгрузочной спецификации, наименование и описание товара, его количество (число мест, вес нетто и брутто, кубатура, размеры), вид упаковки и маркировки.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №1:

Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки. Назначение и классификация внешнеторговой документации. Правила и принципы документального оформления внешнеэкономической деятельности.

Вопросы для круглого стола. Практическое занятие №2:

1. Группы внешнеторговых документов.
2. Документы по подготовке экспортной сделки.

3. Документы по подготовке импортной сделки.
4. Документы по обеспечению производства экспортного товара
5. Правила документального оформления внешнеторговой сделки.
6. Принципы документального оформления внешнеторговой сделки.
7. Правовые нормы регламентирующие оформление внешнеэкономической деятельности.
8. Контракт купли-продажи как основной документ оформления внешнеторговой сделки

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 2: Нормативно-правовая регламентация заключения внешнеторговых сделок.

Практическое занятие №3,4

Цель: изучить особенности нормативно-правового регулирования вопросов, связанных с заключением внешнеторгового контракта и оформлением внешнеторговых документов.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: - нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением и оформлением внешнеторговой сделки;

Уметь: - использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по контролю контрактных цен и правильности оформления внешнеторговой документации

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: В России, как и в любой стране, правовое регулирование внешнеторговых сделок осуществляется международными соглашениями и внутригосударственным законодательством. В законодательных и нормативных актах закреплён комплекс норм, направленный:

- на предотвращение недобросовестного импорта;
- на обеспечение необходимых условий экспорта продукции, произведённой отечественными товаропроизводителями с учётом обеспечения долгосрочных стратегических интересов страны и выполнения международных обязательств;
- на обеспечение доступности для отечественного товаропроизводителя импортных сырья, материалов, комплектующих изделий и технологического оборудования, не имеющих отечественных аналогов;
- на обеспечение условий приоритета на внутреннем рынке товаров, произведённых отечественным товаропроизводителем в конкуренции с импортными товарами

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия):
Международные договоры, в которых участвует Россия, можно разделить на две группы:

I группа - это договоры, устанавливающие режим торговли между двумя государствами или группой стран (к ним относятся договоры о торгово-экономическом сотрудничестве, о товарообороте и платежах, платежные соглашения). Они влияют на условия заключаемых сделок.

Например, платежные соглашения определяют условия расчетов, в частности валюту платежа. Соглашения о взаимных поставках могут устанавливать условия таких поставок.

II группа международных договоров устанавливает нормы, на основе которых осуществляется правовое регулирование конкретных вопросов, вытекающих из внешнеторговой сделки. Эти нормы применяются при решении спорных вопросов, возникающих между участниками сделки. Из этой группы договоров необходимо знать Венскую конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Кроме того, для решения правовых вопросов, вытекающих из внешнеторговых сделок, применяются также Международные правила толкования торговых терминов - "Инкотермс", издаваемые Международной торговой палатой.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №3:

Нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением внешнеторгового контракта и оформлением внешнеторговых документов. Особенности выбора и фиксации правоприменения к внешнеторговой сделке. Применение коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №4:

Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров, как основа регламентации внешнеторговых сделок.

Задание 1. Проведите анализ российского законодательства и правовой базы, регламентирующей оформление внешнеторговых контрактов. Анализ необходимо оформить в таблицу.

№пп	Название правового документа, его часть или статья	Вопрос, регламентируемый правовым документом

Задание 2. Проанализируйте основные международные соглашения и конвенции, которыми регламентируется международная торговля на современном этапе? Каковы правовое значение и сфера применения Венской конвенции? Чем была обусловлена необходимость принятия Гаагской конвенции?

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <http://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 3: Содержание международного контракта купли-продажи.

Практическое занятие №5,6

Цель: изучить основные статьи внешнеторгового контракта

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: - нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением и оформлением внешнеторговой сделки;

Уметь: -применять методы расчёта контрактной цены;

Владеть: навыками и приемами практического осуществления таможенного контроля в случае применения обоснованности контрактных цен

Актуальность темы: Контракт является самым распространенным видом сделок, создающим для сторон определенные права и обязанности. Внешнеторговые сделки двух или более сторон в процессе их производственной и хозяйственной деятельности, включая торговую, оформляются контрактом (договором), совершаемым в письменной форме. Наиболее распространенной внешнеэкономической сделкой выступает контракт международной купли-продажи товаров.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): Внешнеторговые договоры имеют определенную структуру: разделы договора, расположенные в определенной логической последовательности, которая включает в себя следующее:

1. Определение сторон.
2. Предмет договора.
3. Цена товара и общая сумма контракта.
4. Сроки поставки товаров.
5. Условия платежей.
6. Упаковка и маркировка товаров.
7. Гарантии продавцов.

8. Штрафные санкции и возмещение убытков.
9. Страхование.
10. Обстоятельства непреодолимой силы.
11. Арбитраж.

Непосредственно содержание контракта составляют его условия, которые предварительно согласовываются сторонами с целью определить их взаимные права и обязанности. Условия договора (контракта) имеют неодинаковое правовое значение, поэтому выделяются, среди прочих, существенные условия договора, которые делятся на:

- объективно существенные
- субъективно существенные.

Вопросы для обсуждения в рамках круглого стола практическое занятие №5:

1. Правила и особенности составления оферты, акцепта. заказа, запроса.
2. Особенности заключения договора международной купли-продажи товаров.
3. Форма и содержание контракта международной купли-продажи товаров.
4. Основные статьи договора международной купли-продажи.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №6:

Основное содержание договора международной купли-продажи. Реквизиты и преамбула. Предмет договора. Качество и сроки исполнения. Цена и общая сумма контракта. Базисные условия поставки. Транспортные условия. Сдача приемка товаров. Форс-мажор.

Задание 1. Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применения того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Задание 2. Разработать проект внешнеторгового контракта мены/бартера/ по следующим разделам:

- а) обозначение сторон /юридические лица/;
- б) предмет контракта;
- в) сроки поставки;
- г) цена и общая сумма, количество;
- д) обязанности сторон;
- е) условия расчетов.

Исходные данные:

Российская сторона – Продавец

Покупатель – Египет, г. Александрия

Наименование товара – автомобиль

Количество – 10 шт.

Цена – 10000 евро/шт.

Базисные условия поставки - FOB – г. Одесса

Другие необходимые данные по контракту устанавливаются самостоятельно.

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 4: Товарные и расчетные внешнеторговые документы.

Практическое занятие №7,8

Цель: изучить основные товарные и расчетные внешнеторговые документы.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: -понятийный аппарат в области ВЭД в целом и внешнеторговой документации в частности;

Уметь: - систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации;

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: Товарные и расчетные документы – одни из важнейших в процессе оформления этапов исполнения внешнеторговой сделки. Они так же необходимы для проведения таможенного контроля, поэтому изучение их представляется весьма актуальным.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): 1 Товарные и расчетные документы.

а) коммерческий счет и его модификации в зависимости от выполняемых функций: счет-фактура, счет-спецификация, предварительный счет, проформа-счет;

б) документы количественной характеристики товара: спецификация, техническая документация, упаковочный лист, комплектовочная ведомость;

с) документы, свидетельствующие о качестве товаров: сертификат соответствия, гарантийное обязательство, протокол испытаний, разрешение на отгрузку.

Вопросы для обсуждения в рамках круглого стола практическое занятие №7:

1. Коммерческие внешнеторговые документы

2. Коммерческий счет и его разновидности.

3. Документы, касающиеся качественной характеристики товаров.

4. Документы количественной характеристики товара.

5. Методы системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №8:

Коммерческие внешнеторговые документы. Документы количественной характеристики товара. Документы качественной характеристики товаров.

Задание 1. Студентам раздаются копии сертификатов соответствия. Задание: определите правильность оформления сертификатов соответствия. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Задание 2. Студентам раздаются копии инвойса. Задание: определите правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 5: Документы по платежно-банковским операциям во внешней торговле.

Практическое занятие №9,10

Цель: определить назначение платежно-банковских внешнеторговых документов.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: -нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением и оформлением внешнеторговой сделки;

Уметь: использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по контролю контрактных цен и правильности оформления внешнеторговой документации

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: Валютные и финансовые условия являются неотъемлемой частью контрактов внешнеэкономических организаций и предприятий, заключаемых с

фирмами и организациями зарубежных стран. Цель их состоит в обеспечении своевременности и высокой эффективности производимых ими экспортно-импортных операций.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия):
документы по платежно-банковским операциям:

- инструкция по банковскому переводу;
- заявка на банковскую тратту;
- извещение об инкассовом платеже;
- извещение о платеже по товарному аккредитиву;
- извещение о принятии товарного аккредитива;
- извещение о принятии документов к оплате по товарному аккредитиву;
- заявка на банковскую гарантию;
- банковская гарантия;
- гарантийное письмо по товарному аккредитиву;
- инкассовое поручение;
- заявка на товарный аккредитив;
- товарный аккредитив;
- переводной, вексель;
- простой вексель;
- долговое обязательство.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №9:

Назначение платежно-банковских внешнеторговых документов. Документы по банковскому переводу. Банковские гарантии.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №10:

Документы по товарному аккредитиву. Документы по инкассовым операциям.

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 6: Транспортные внешнеторговые документы.

Практическое занятие №11,12

Цель: изучить основные транспортные документы, обеспечивающие международную перевозку товаров

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: понятийный аппарат в области ВЭД в целом и внешнеторговой документации в частности;

Уметь: - систематизировать и обобщать информацию при анализе и составлении внешнеторговой документации;

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: Осуществление международных перевозок требует обязательного наличия соответствующих документов. Каждый из них имеет свои особенности применения, заполнения и свои преимущества.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): Международные документы для перевозок помогают транспортировать товар без задержек и дополнительных затрат. Каждый из них применим в определённой ситуации, имеет определенные особенности, которые обязательно нужно знать при организации перевозок.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №11:

Назначение транспортной документации. Документы, оформляющие железнодорожную перевозку грузов.

Задача 1. Студентам раздаются копии транспортных накладных. Задание: определите правильность оформления документа. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №12:

Документы международных автомобильных перевозок. Документальное обеспечение доставки товаров морским транспортом.

Задача 1. Производственное предприятие из России поставляет металлические трубы из порта Новороссийск в порт Солоники (Греция). Базисное условие поставки определено как «FOB со штивкой, Новороссийск». В чем особенность распределения рисков и расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем? Как должны быть сформулированы транспортные условия контракта? Должны ли транспортные условия контракта быть скоординированы с положениями договора перевозки от п. Новороссийск до п. Солоники. Если да, то по каким пунктам?

Задача 2. При поставке одновременно 70 тыс. т руды из порта Мангалуру (Индия) в порт Нагоя (Япония) используется базисное условие контракта CIF без выгрузки. Каковы особенности транспортных условий контракта в данном случае?

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный

университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 7: Страховая документация во внешней торговле.

Практическое занятие №13,14

Цель: изучить основные страховые документы во внешней торговле

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: - организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций.

Уметь: - использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по контролю контрактных цен и правильности оформления внешнеторговой документации

Владеть: теоретической базой знаний в области заключения и контроля правильности оформления внешнеторговых документов;

Актуальность темы: страховые документы отражают взаимоотношения между страховщиком и страхователем. Роль страховщика заключается в возмещении убытков, понесенных страхователем от несчастного случая, против уплаты страховой премии. Во внешней торговле страхование актуально, так как существует масса рисков процессе исполнения сделки.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): Данная документация отражает взаимоотношения между страховщиком и страхователем. Роль страховщика заключается в возмещении убытков, понесенных страхователем от несчастного случая, против уплаты страховой премии. К страховым документам относятся:

Страховой полис — документ, выдаваемый страховщиком, подтверждающий договор страхования и содержащий условия заключенного договора, в котором страховщик обязуется за конкретную плату возместить страхователю убытки, связанные с рисками и несчастными случаями, указанными в договоре.

Страховой полис выдается страховым обществом страхователю после уплаты им страховой премии. Страховые полисы бывают разных видов и наименований в зависимости от порядка оформления страхования и характера риска. Генеральный полис представляет собой договор длительного характера между страхователем и страховщиком. Рейсовый страховой полис страхует объект страхования на определенный период. По смешанному полису объект страхуется как на определенный рейс, так и на определенный срок. Все эти документы оформляются на бланках страхового общества.

Страховой сертификат — документ, выдаваемый страховым обществом страхователю, удостоверяющий, что страхование было произведено, что был выдан полис. Такой сертификат на конкретный груз используется в основном в том случае, если товары застрахованы в соответствии с условиями генерального или невалютированного полиса; по требованию страхователя он может обмениваться на страховой полис, поскольку во многих странах законодательство признает в качестве документа страхования только страховой

полис. Документ не обладает правовыми качествами и поэтому считается менее значимым, чем полис, тем не менее он подтверждает получение страховой защиты.

Страховое объявление (бордеро) — документ, используемый в случае, когда страхователь сообщает своему страховщику подробные сведения об отдельных отправлениях, на которые распространяется договор страхования, заключенный между сторонами.

Ковернот — документ, выдаваемый страховщиком для извещения страхователя о том, что его инструкции по страхованию выполнены, или для удостоверения, совершенного агентом страхования в пользу страхователя. Ковернот не является страховым полисом, это документ, на основе которого страховщик в дальнейшем обязан выдать должным образом оформленный генеральный или специальный полис на условиях ковернота.

Счет страховщика — документ, который выдает страховщик с указанием суммы произведенного страхования и требованием оплаты этой суммы.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №13:

Назначение страховой документации во внешней торговле. Виды страхования во внешней торговле.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №14:

Основные внешнеторговые страховые документы.

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 8: Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

Практическое занятие №15,16

Цель: изучить проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: - нормативно-правовое регулирование вопросов, связанных с заключением и оформлением внешнеторговой сделки;

Уметь: использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по контролю контрактных цен и правильности оформления внешнеторговой документации

Владеть: теоретической базой знаний в области заключения и контроля правильности оформления внешнеторговых документов

Актуальность темы: Унификация документов заключается в установлении единообразия состава и форм управленческих документов, фиксирующих осуществление однотипных управленческих функций. Унификация документов проводится в целях сокращения количества применяемых документов, типизации их форм, повышения качества, снижения трудоемкости их обработки, достижения информационной совместимости различных систем документации по одноименным и смежным функциям управления, более эффективного использования вычислительной техники.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): Большую роль в гармонизации и унификации правил международной торговли играют такие организации, как Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), Международный институт по унификации частного права (УНИДРУА) и Международная торговая палата (МТП). Типовые контракты для различных видов торговых сделок (их более 30) разрабатываются Европейской экономической комиссией ООН.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №15:

Унификация и стандартизация внешнеторговых документов. Формуляры-образцы ООН для внешнеторговых документов.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №16:

Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

Литература

1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0

2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5

3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>

4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>

5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4

6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ

7. <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ

8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.

9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.

Тема 9: Особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.

Практическое занятие №17,18

Цель: изучить особенности российской практики документального оформления и исполнения внешнеторговых сделок.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать: - организацию и технику документального обеспечения внешнеторговых операций.

Уметь: - использовать экономические и математические знания для оценки эффективности результатов деятельности таможенных органов по контролю контрактных цен и правильности оформления внешнеторговой документации

Владеть: методами исследования, инструментами и технологиями системного анализа при проверке правильности и достоверности сведений, заявленных во внешнеторговых документах;

Актуальность темы: Участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД) должны четко себе представлять, что исполнение внешнеторговых сделок, как по экспортным, так и по импортным операциям, находится в жестком правовом поле и требует особого внимания в зависимости от условий сделки (сроков исполнения, платежей, специфики товара и др.). Для этого участникам ВЭД необходимо знать и понимать порядок исполнения контрактов, последовательность действий резидента после подписания сделки, выполнение всех процедур, связанных с оформлением паспортов сделок, таможенного оформления товаров, уплаты налогов, акцизов, сборов, передачи товара Покупателю и осуществления платежей.

При исполнении внешнеторговых операций нередко возникают затруднения из-за слабого знания нормативных актов, регулирующих ВЭД, двоякого их толкования, а порой и противоречивых положений тех или иных законов, подвергающихся зачастую многочисленным изменениям.

Теоретическая часть: (краткое содержание темы практического занятия): За последние несколько лет значительно активизировалась торговля с российскими компаниями как самостоятельными субъектами внешнеэкономической деятельности. Данная тенденция получила распространение по многим причинам, в том числе из-за постепенной либерализации экономических процессов внутри России. В результате, с каждым годом увеличивается число российских организаций, желающих напрямую вести бизнес с иностранными компаниями.

Международная хозяйственная деятельность осуществляется в различных видах и формах, требующих применения различных правовых инструментов регулирования. Преобладающей среди них особенно в условиях рыночной экономики является деятельность частных (физических и юридических) лиц, отношения между которыми регулируются частным правом, прежде всего гражданским правом и международным частным правом. Поэтому частноправовая (гражданско-правовая) сделка является основной правовой формой, которая опосредует в конечном итоге международную экономическую, включая торговую, деятельность. В таком обобщенном виде её, чаще всего, называют международной коммерческой сделкой.

Вопросы для обсуждения:

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №17:

Основные ошибки российских экспортеров и импортеров при оформлении внешнеторговых сделок. Положения российского законодательства о применении коллизионных норм в отношении применимого права к договору международной купли-продажи.

Вопросы для обсуждения. Практическое занятие №18:

Современная практика, при разрешении споров по внешнеэкономическим контрактам в Международном коммерческом арбитраже при ТПП РФ.

Задание 1. Студентам раздаются копии внешнеторговых контрактов. Задание: определите правильность оформления документов. Найдите ошибки. Ответ обоснуйте.

Задача 2. Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался. Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применения того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Задача 3. Проанализируйте следующие ситуации и ответьте на поставленные вопросы. 1. Предприятие в Рязани закупило партию компьютеров в Корее с базисом поставки CIF Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? В чем ошибка предприятия с точки зрения: –неадекватности применения базиса; –излишних затрат на транспортировку; –дополнительных валютных затрат, возникших при исполнении этого контракта. Какой правильный базис поставки, с вашей точки зрения, должен быть применен?

Литература

- 1 Кулешов, А. В. Контракты и внешнеторговая документация : учеб. пособие / А.В. Кулешов, Л.А. Желтова, О.В. Шишкина. - СПб. : Троицкий мост, 2012. - 256 с. : ил. - На учебнике гриф: Доп.УМО. - Прил.: с. 211-256. - Библиогр.: с. 208-210. - ISBN 978-5-4377-0002-0
- 2 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с. - (Среднее профессиональное образование). - Прил.: с. 158-165. - Библиогр.: с. 146-147. - ISBN 978-5-406-01065-5
- 3 Воробьева, Н.В. Международное торговое дело : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел ; Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования Ставропольский государственный аграрный университет. - Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. - 132 с.: ил. - Библиогр. в кн.; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=484959>
- 4 Корнийчук, Г. А. Экспортные контракты [Электронный ресурс] / Г. А. Корнийчук, А. А. Пелишенко. — Электрон. текстовые данные. — М. : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2009. — 83 с. — 978-5-91131-831-4. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/1406.html>
- 5 Долгова, И. В. Практика ведения внешнеторговых переговоров / И.В. Долгова, А.А. Малышев; Всерос. акад. внеш. торговли. - М.: Магистр : ИНФРА-М, 2010. - 368 с. - Прил.: с. 347-363. - Библиогр.: с. 364-366. - ISBN 978-5-9776-0150-4
6. <http://www.customs.ru> – официальный сайт Федеральной таможенной службы РФ
7. <http://economy.gov.ru/minrec/activity/sections/foreignEconomicActivity/> - официальный сайт Министерства экономического развития РФ
8. <http://www.ved.gov.ru/> - портал внешнеэкономической информации.
9. <https://www.tks.ru/> - российский таможенный информационный портал.