

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шабрикова Татьяна Александровна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского
федерального университета

Дата подписания: 23.04.2024 09:48:38

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412a1c8ef961

Пятигорский институт (филиал) СКФУ

**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**Методические указания
по выполнению практических работ
по дисциплине «Современные концепции финансов»
для студентов направления подготовки 38.04.01 Экономика**

СОДЕРЖАНИЕ

С.

- 1 Введение
- 2 Методические рекомендации по организации практических занятий
- 3 Вопросы для собеседования
- 4 Список литературы

1. ВВЕДЕНИЕ

Цель дисциплины «Современные концепции финансов» – расширить полученные студентами знания по теории финансов, объединив их с современными проблемами практики, тем самым сформировать компетенции по анализу современной финансовой политики государства и перспективам ее совершенствования.

Задачами дисциплины являются:

- выявление и анализ основных дискуссионных вопросов развития финансовых отношений в России и зарубежом;
- изучение актуальных проблем развития финансовой системы, финансовых отношений в Российской Федерации и зарубежных стран в условиях глобализации;
- приобретение новых знаний о развитии налоговой системы, рынка ценных бумаг, государственного кредита, банковского дела, страхования и вексельного обращения;
- развитие методологии обоснования предложений в области решения современных актуальных проблем финансов;
- развитие навыков работы с финансовой информацией, нормативными правовыми актами, отражающими организацию финансовых отношений в разных сферах и звеньях финансовой системы, формирование и использование финансового механизма и финансовых ресурсов;
- развитие навыков профессиональной речи.

2. Методические рекомендации по организации практических занятий

Тема 1. Современные научные концепции сущности финансов и финансовой системы

Цель данной темы – рассмотреть ключевые вопросы теории финансов в рамках разных научных школ и концепций.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать:

- различные подходы к экономической природе финансов;

Уметь:

- Интерпретировать взгляды отечественных экономистов на природу финансов

Владеть:

- способностью осуществлять консультирование экономических агентов по составлению финансового плана и формированию целевого инвестиционного портфеля (ПК-1)

Актуальность темы: Обращение к теме, затрагивающей сущность финансов, представляется крайне важным в современных условиях. Это связано с тем, что данный вопрос, с одной стороны, является ключевым, системообразующим понятием в рамках теории финансов, с другой стороны, в экономической литературе существуют разнообразные, а в некоторых случаях даже противоречивые взгляды на трактовку понятия финансов.

В теоретической части рассматривается:

В историческом аспекте большинство авторов придерживаются единого мнения на предпосылки возникновения финансов, а именно, связывают возникновение финансов с появлением государства, с возложением на него определенных функций, с развитием товарно-денежных отношений. Иными словами, исторически финансы можно рассматривать в качестве механизма обеспечения функционирования государства.

Данный механизм был основан на экономических отношениях между государством и другими субъектами воспроизводственного процесса (домашними хозяйствами, производителями) по поводу перераспределения части денежных доходов последних в распоряжение государства в целях удовлетворения его потребностей.

Таким образом, финансы представляли собой инструмент удовлетворения потребности государства в ресурсах, обеспечивающих его деятельность. В историческом плане становление и развитие финансов происходило одновременно с развитием государства. Именно наличие государства, необходимость выполнения им своих функций рассматриваются основой для возникновения финансов. Неслучайно поэтому финансы достаточно долгое время отождествляли с финансами государства, иными словами, с формированием государственных доходов и их расходованием.

Финансы являются категорией исторической, т. е. они испытывают на себе влияния, связанные с развитием экономики и преобразованиями в обществе, что отразилось на подходах при характеристике понятия «финансы». Так, например, изменения в экономическом развитии, связанные с появлением финансовых посредников, развитием предпринимательской деятельности, процессами сращивания банковского и промышленного капитала и другими факторами, повлияли на содержание термина «финансы». Данный термин с XIX в. в мировой экономической литературе перестал использоваться исключительно в узкой трактовке, связанной с государственными финансами. Он стал использоваться применительно также к денежным операциям других экономических субъектов (фирм, банков, корпораций).

Что касается эволюции взглядов отечественных экономистов на природу финансов, их содержание, то здесь можно выделить определенные периоды, отражающие подходы к этому понятию.

Начальный период связан с появлением термина «финансы» в России, это относится к XVIII в. Но наибольшее распространение данный термин получает в связи с образованием министерства финансов (1802 г.), а также в связи с появлением работ в области финансов (И. Горлов, М. Сперанский, Н. Мордвинов и др.). Значительное развитие финансовой науки приходится на последнюю четверть XIX в. – начало XX в., что обусловлено экономическим развитием России. Большой вклад в становление и развитие теории финансов внесли работы таких ученых, как И. И. Янжул, Л. Ф. Ходский, В. Лебедев, С. Ю. Витте, И. Х. Озеров и др. Несмотря на различные трактовки финансов, все ученые того времени связывали их с функционированием государства. В таком узком понимании именно как государственные финансы термин «финансы» использовался до начала XX в.

Начало второго периода связано с революционными преобразованиями в России в 1917 г., он продлился до конца 1940-х гг. Можно сказать, что этот этап определяется как начало формирования советской финансовой науки. Трактовки финансов сводились к денежным средствам государства или к формам, методам мобилизации и использования денежных средств государством. Определения финансов характеризовали организационную составляющую финансовых отношений, отождествлялись с денежными средствами государства и ограничивались сферой государственного бюджета. Такие подходы были представлены в работах М. И. Боголепова, Г. И. Болдырева, Г. М. Точильникова, А. М. Александрова и др.

Третий период приходится на конец 1940-х – начало 1960-х гг. Этот период характеризуется постепенным переходом к трактовке финансов как экономических денежных отношений. Такой подход к понятию «финансы» впервые был выдвинут В. П. Дьяченко, который рассматривал их с позиции денежных отношений и как область распределительных отношений. Раскрывая распределительный характер финансовых отношений, он разграничивал собственно финансовые отношения и другие денежные отношения, обслуживающие товарооборот, которые по своей природе не относятся к финансам. Данный подход к раскрытию сущности финансов послужил основой появления научных работ по данной проблематике (И. Д. Злобин, М. К. Шерменев, Д. А. Аллахвердян и др.).

Четвертый период связан с рыночными преобразованиями в России (начало 1960-х – начало 1990-х гг.). Этот этап характеризуется появлением большого количества исследовательских работ по теоретическим проблемам финансов. Однако, несмотря на активизацию научных разработок в этой сфере, взгляды со стороны различных ученых на

основные вопросы природы финансов значительно отличаются, что не позволяет в рамках теории финансов выработать единый однозначный подход по сущностным вопросам.

Наличие различных походов к экономической природе финансов послужило основой для формирования двух теоретических школ – распределительной и воспроизводственной.

Сторонники распределительной школы (В. П. Дьяченко, Д. А. Аллахвердян, И. Д. Злобин, Л. А. Дробозина, В. М. Родионова, Н. В. Гаретовский, М. К. Шерменев и др.) считают, что возникновение и функционирование финансов происходит только на второй стадии воспроизводственного процесса, в процессе распределения денежной формы стоимости общественного продукта. Сторонники данного направления считали, что именно распределительный характер финансов определяет их роль в воспроизводственном процессе. Но при этом, рассматривая финансы как категорию распределения, полагали, что сфера их воздействия распространяется на все стадии воспроизводственного процесса, тем самым подчеркивая активную роль финансов на всех стадиях воспроизводства.

Представители воспроизводственной школы сущности финансов (Э. А. Вознесенский, Н. Г. Сычев, Д. С. Моляков, Е. И. Шохин, А. М. Александров, В. К. Сенчагов, и др.) трактуют их как категорию воспроизводства в целом, а не отдельной стадии воспроизводственного процесса. Наличие различных взглядов по ключевым вопросам сущности финансов привело и к различным подходам к сфере функционирования финансовых отношений, к составу финансовых отношений, к составу финансовых ресурсов как материальных носителей финансовых отношений, к месту финансов среди других инструментов распределения.

Пятый период связан с переходом России к новой модели функционирования экономики, основанной на рыночных принципах хозяйствования (начало 1990-х гг. – по настоящее время). Таким образом, с исторических позиций подходы российской финансовой науки к сущности финансов можно представить в виде пяти периодов.

XVIII – начало XX в. Финансы связывались с функционированием государства и трактовались как средства государства, государственное имущество, казна государства, состояние всего государственного хозяйства.

Начало XX в. – конец 1940-х гг. Финансы трактовались как денежные средства государства или как формы, методы мобилизации и использования денежных средств государством.

Конец 1940-х – начало 1960-х гг. Финансы трактовались как экономическая категория, выражающая денежные распределительные отношения. Начало 1960-х – 1990-е гг. Распределительная школа – возникновение и функционирование финансов происходит только на второй стадии воспроизводственного процесса – на стадии распределения. Воспроизводственная школа трактует финансы как категорию воспроизводства в целом.

Конец 1990-х гг. – по настоящее время. Разнообразные подходы к понятию «финансы» как к экономической категории, выражающей денежные отношения.

Обращаясь к последнему периоду исследований в области теории финансов, можно отметить, что при переходе России к рыночной модели экономики не была сформирована финансовая теория, учитывающая особенности новых условий хозяйствования.

Финансы трактовались исходя из тех научных школ, которые сформировались в советское время. Однако следует заметить, что для этого этапа характерно появление в специализированных журналах статей, посвященных рассмотрению сущностных вопросов финансов в условиях рыночной экономики. Делаются попытки переосмыслить теоретическое наследие отечественной финансовой науки, ряд устоявшихся теоретических положений с учетом изменившихся рыночных условий. Для данного периода также характерно появление большого количества учебной литературы по финансам. Изучение данного вопроса позволяет констатировать, что в настоящее время единого однозначного подхода к сущности финансов в современной отечественной учебной и научной литературе не существует.

Основные вопросы сущности финансов по-прежнему остаются открытыми. В современных журналах и учебной литературе представлены достаточно разнообразные взгляды на понятие «финансы», функции финансов (их количество, содержание функций), отличительные специфические признаки финансов, природу финансовых отношений, их место в системе экономических отношений, на соотношение функций и роли финансов, на состав участников финансовых отношений.

Все это позволяет сделать вывод о недостаточной проработанности ключевых вопросов теории финансов. В этой связи встает вопрос о необходимости проведения дальнейших исследований в этой области. Важность решения этого вопроса связана с тем, что дискуссионность и отсутствие однозначной определенности по ключевым понятиям финансовой теории порождают проблемы организационно-практического характера, связанные с ответом на вопрос – что понимать на практике под термином «финансы», что на практике включают в себя финансовые потоки?

Общепризнанным в отечественной литературе считается рассмотрение финансов как экономической категории, отражающей систему экономических денежных отношений, с присущей этой категории признаками и функциями. Но при этом обращает на себя внимание тот факт, что большинство современных российских учебников по финансам при изложении теоретических основ опираются на положения распределительной школы финансов. Однако распределительная теория представляется спорной в части ее применения с учетом рыночной модели функционирования экономики.

Данный теоретический подход действительно применим в отношении государственных и муниципальных финансов. Что касается финансов субъектов хозяйствования и домашних хозяйств, то при таком подходе значительно ограничивается сфера финансовых отношений, что не отражает в полной мере реальные процессы, связанные с движением денежных средств у различных субъектов.

Важным является содержательное наполнение термина «финансы», учитывая процессы глобализации мировой экономики, наличия взаимообусловленных социально-экономических проблем. В этой связи возникает реальная потребность в анализе подходов к понятию «финансы», сложившихся в отечественной науке и в зарубежной теории. В настоящее время сущностные подходы к определению финансов в отечественной и зарубежной финансовой науке коренным образом различаются.

В литературе можно насчитать более десяти функций финансов. Наиболее часто встречаются такие функции, как распределительная, контрольная, воспроизводственная, стимулирующая, образования фондов денежных средств, перераспределительная, обслуживания кругооборота фондов, образования денежных доходов и накоплений, использования фондов денежных средств, регулирующая, стабилизационная и другие.

Большая часть экономистов среди других функций называет две функции финансов: распределительную и контрольную. Так, например, Родионова В.М. выделяет только эти функции. Дробозина Л.А. кроме них называет ещё регулирующую и стабилизационную. Архипов А.И. и Сенчагов В.К. добавляют стимулирующую функцию финансов. Однако есть и другие подходы. Так, например, А.И. Балабанов и И.Т. Балабанов считают, что в условиях рыночной экономики финансы потеряли своё распределительное назначение.

Лаврушин О.И. отрицает контрольную функцию финансов, считая, что, «контрольный момент в финансовых отношениях не может претендовать на специфичность, поскольку контрольные (точнее стимулирующие) мотивы свойственны всем экономическим отношениям. Финансовый контроль - скорее роль финансового учреждения, нежели функция финансов как экономической категории".

По мнению Романовского М.В., Врублевской О.В., «стимулирующей, распределительной функцией обладают не только финансы, но и практически все другие категории – цена, заработная плата, прибыль и т.д. Общественное же назначение финансов как экономической категории выражается в трёх функциях: формирование денежных фондов (доходов), использование денежных фондов, контроль (с известными оговорками)».

Финансовая политика государства– это совокупность мер и действий государства, направленных на использование финансов для укрепления своего потенциала (экономического, политического, военного, экологического, социального). **Объект управления** – все виды финансовых отношений. **Субъекты управления** – финансовый аппарат – организационные структуры, которые осуществляют функции управления.

Цель государственного управления финансами– обеспечить:

- относительный баланс экономических интересов государства юридических и физических лиц;
- бездефицитный бюджет;
- устойчивость национальной валюты как основополагающего элемента экономических взаимоотношений.

Методы государственного регулирования включают в себя:

1. *Прямое административное воздействие:*
 - a. лицензирование предпринимательской деятельности;
 - b. финансовое дотирование и субсидирование производства;
 - c. проведение системы мер социальных гарантий и финансовой защиты в отношении малообеспеченных слоев населения;
 - d. применение финансовых санкций в отношении нарушителей финансовой дисциплины.
2. *Косвенные методы:*
 - a. формирование конкурентной рыночной среды, ограничение монополизации рынка;
 - b. обеспечение стабильного функционирования расчетно-платежных отношений в финансовой сфере;
 - c. проведение эффективной таможенной политики;
 - d. содействие развитию страхового дела;
 - e. содействие развитию рынка капитала.

Составляющие финансовой политики:

Денежная политика представляет собой совокупность мероприятий в области денежного обращения, направленных на сдерживание инфляции и выравнивание платежного баланса страны.

Основные направления :

- анализ и прогнозирование экономической конъюнктуры в увязке с показателями бюджета;
- экономически обоснованный объем денежной массы в обращении;
- методы регулирования денежного обращения;
- достижение конвертируемости рубля.

Кредитная политика– совокупность экономических методов и юридических норм, направленных на управление кредитным капиталом. *Основные методы:*

- определение объемов кредитов, предоставляемых ЦБ РФ коммерческим банкам;
- расчет учетной ставки по кредитам ЦБ РФ;
- установление норм обязательных резервов, размещаемых коммерческими банками в ЦБ РФ.

Поскольку основным субъектом денежной и кредитной политики является Центральный банк и рычаги управления влияют как на кредитную, так и денежную политику, то чаще говорят о денежно-кредитной политике.

Бюджетная политика – деятельность аппарата управления по составлению и исполнению бюджета страны и регионов. Основным условием бюджетной политики является сбалансированность бюджетов разных уровней. Бюджетная политика тесно связана с налоговой политикой.

Налоговая политика— система мероприятий государства в области налогообложения. Она выражается в определении объемов налогового бремени на граждан и хозяйствующие субъекты и закреплена в Налоговом кодексе РФ.

Валютная политика — деятельность аппарата управления по регулированию валютными операциями и управлению валютными ресурсами. Сферой деятельности является валютный рынок – рынок иностранной свободно-конвертируемой валюты и рынок драгоценных металлов и камней.

Мероприятия:

- установление порядка валютных расчетов при экспортно-импортных сделках;
- установления порядка обмена национальной валюты на иностранную;
- система мер по регулированию курса СКВ (свободно-конвертируемая валюта) по отношению с национальной;
- регулирование платежного баланса.

Финансовый механизм состоит из совокупности организационных форм финансовых отношений и методов формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, методов финансового планирования, форм управления финансами и финансовой системой, финансового законодательства (в том числе системы законодательных норм и нормативов, ставок и принципов, которые используются при определении государственных доходов и расходов, организации бюджетной системы и внебюджетных фондов, финансов предприятий, рынка ценных бумаг, страховых услуг и т.д.)

Финансовый механизм подразделяется на следующие виды:

- **директивный финансовый механизм** - разрабатывается для финансовых отношений, в которых непосредственно участвует государство (налогообложение, расходы, бюджет и т.д.). Предполагает обязательность для всех субъектов финансовых отношений установленных форм, видов и методов действия. В ряде случаев директивный финансовый механизм может распространяться и на финансовые отношения, в которых государство непосредственно не участвует. Такие отношения либо имеют большое значение для реализации всей финансовой политики (рынок корпоративных ценных бумаг), либо - одна из сторон этих отношений - агент государства (финансы государственных предприятий).

- **регулирующий финансовый механизм** - определяет основные правила поведения в такой сфере финансов, где интересы государства прямо не затрагиваются, например при организации внутрихозяйственных финансовых отношений на частных предприятиях. В этом случае устанавливается лишь общий порядок использования финансовых ресурсов, остающихся после уплаты налогов и других обязательных платежей. Предприятие самостоятельно разрабатывает формы, виды денежных фондов.

Целостность финансовой системы – важное условие становления единой экономической сферы в стране, которая обеспечит беспрепятственное перемещение финансовых активов. Она достигается благодаря сбалансированности экономических отношений между звеньями финансовой системы. Анализируя современное состояние финансовой системы РФ, можно сделать вывод о динамичности ее развития. Однако она значительно отстает от развитых зарубежных стран. Данному отставанию способствует ряд проблем, решение которых является основой для ее дальнейшего развития.

Проблемы в отечественной финансовой системе с учетом специфики ее структуры представлены на рисунке 1. С институциональной точки зрения она представляет собой совокупность звеньев, между которыми и происходит движение финансовых ресурсов.

Как видно из схемы, российская финансовая система является многоуровневой и имеет достаточно тесные экономические связи между звеньями.



Рис. 1. Структура современной финансовой системы РФ

На основе изучения различных экономических процессов выделили 3 основные проблемы, решение которых способствует оживлению финансовой сферы жизни общества. К ним относятся:

1. Проблема сырьевого характера российской экономики.
2. Проблема теневой экономики.
3. Проблема развития финансов домашних хозяйств.

Проблема сырьевого характера российской экономики. Сильное влияние нефти и газа из-за сырьевого характера российской экономики создает риски для развития финансовой системы РФ.

Такого рода зависимость приводит к следующим последствиям: при снижении цены нефти уменьшаются доходы государственного бюджета, снижается покупательная способность национальной денежной единицы, появляется необходимость заимствования государством средств из внешних и внутренних источников, возникают инфляционные риски.

ДОЛЯ НЕФТЕГАЗОВЫХ ДОХОДОВ В БЮДЖЕТЕ

СРЕДНЕГОДОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ

17%	10%	38%	-38%	28%	19%	-1%	4%	-5%	-48%	-10%	17%	28%	-12%	0%	-2%	-2%
\$66	\$72,3	\$99,7	\$61,9	\$79,5	\$94,9	\$94,1	\$98	\$93,2	\$48,7	\$43,6	\$50,8	\$64,9	\$57,1	\$57	\$56	\$55
2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022



Источник: <https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/>

© GRAFSTAT 2020

Для дальнейшего анализа данной проблемы исследуем имеющиеся статистические данные, подтверждающие тесную связь между сырьевыми активами и бюджетной системой РФ.

Удельный вес доходов от продажи сырья в общих доходах государственного бюджета достаточно большой. Это приводит к колебаниям доходов бюджета в зависимости от изменений цен на нефть и газ, что, в свою очередь, является барьером для совершенствования финансовых отношений в стране.

Для нивелирования данных проблем необходимо совершенствование экономики по следующим направлениям:

- Диверсификация сферы производства для более динамичного развития хозяйствующих субъектов, ускорения экономического роста, повышения удельного веса несырьевых доходов бюджета РФ;

- Развитие инвестиционного и финансового рынков в целях совершенствования процесса перераспределения финансовых ресурсов и привлечения вложений в реальный сектор экономики, что позволит более эффективно развиваться отечественным предприятиям;

- Сбалансированная бюджетная и денежно-кредитная политика государства.

Проблема теневой экономики. Теневая экономика негативно сказывается на развитии малого и среднего бизнеса в стране, приводит к искажению показателей деловой активности, снижению доходной части бюджета страны.

С усилением кризисных явлений увеличиваются масштабы теневых экономических отношений, происходит переход рабочей силы в неофициальный сектор. Это отрицательно влияет на развитие производительных сил и производственных отношений и экономический рост государства в целом.

Согласно данным исследовательской группы TJN, которые представлены на рисунке 2, масштабы теневой экономики в России значительно превышают аналогичные показатели в других развитых странах.

Можно, по нашему мнению, предложить следующие пути решения данной проблемы:

1. Совершенствование законодательной базы, так как наличие теневой экономики связано прежде всего с возможностью «ухода в тень» из-за несовершенной законодательной базы;
2. Стабилизация экономической и политической ситуации, что будет способствовать оживлению деловой активности, предотвращению спада в экономике, повышению занятости населения и его доверия государству.

Проблема развития финансов домашних хозяйств. Финансы домохозяйств играют важную роль как в развитии платежеспособного спроса страны, так и в развитии централизованных финансов с помощью налоговых платежей. Чем больше доходы населения, тем выше его спрос на различные виды материальных и нематериальных благ и тем больше возможностей для развития экономики и социальной сферы.

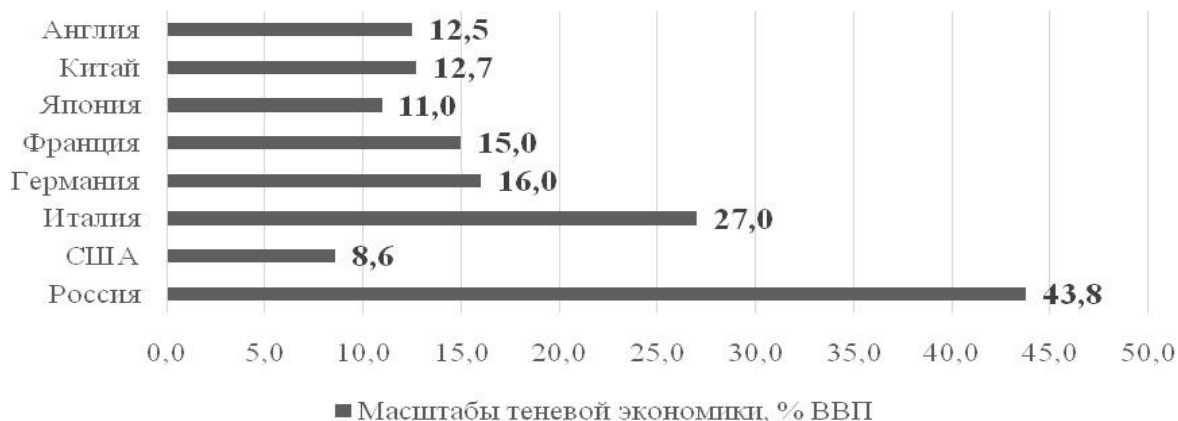


Рис. 2. Масштабы теневой экономики по странам

Для повышения эффективности домашних хозяйств в решении социальных проблем в обществе государству необходимо:

1. Обеспечить рост доходов населения, в первую очередь, за счет установления справедливой оплаты труда.

Поскольку в роли основного источника доходов населения выступает заработная плата, последняя является важным показателем уровня жизни населения. Регулирование оплаты труда должно быть, безусловно, на уровне, необходимом для обеспечения достойных условий жизни населения.

Одним из важнейших аспектов справедливого распределения прибыли является регулирование заработной платы, где государство устанавливает минимальный размер заработной платы и тарифную ставку, которые являются основанием для формирования размера зарплат на предприятиях. К государственным гарантиям в сфере оплаты труда, кроме перечисленных, можно отнести также меры, которые гарантируют и обеспечивают ее повышение и соответственно оказывают влияние на ее величину.

Вместе с повышением заработной платы необходимо повысить и ее роль в стимулировании труда, ведь основным направлением в сфере политики оплаты труда является формирование тех условий, которые позволили бы экономически активной части населения зарабатывать достаточные средства за счет личного трудового вклада.

2. Следует совершенствовать ипотечное кредитование, сделав его основной формой приобретения жилья, то есть необходимо совершенствовать условия ипотеки до тех пор, пока они не станут приемлемыми для большей части нуждающегося в жилье населения.

На сегодняшний день практически во всех экономически развитых странах люди не прибегают к приобретению жилья, заплатив за него полную стоимость, а приобретают ипотечный кредит, который дает возможность сразу после оплаты первой части долга вселиться в квартиру, затем в течение ряда лет периодическими платежами возвращать кредит и проценты по нему.

Развитие ипотечного кредитования положительно влияет на формирование реального сектора экономики, приводит к устранению спада производства, оказывает эффективное воздействие на смягчение социальной нестабильности. Можно утверждать, что развитие ипотечного бизнеса становится действительно необходимым в нашей стране.

Таким образом, несмотря на имеющиеся положительные изменения в финансовой системе РФ, существует ряд проблем, решение которых нужно для совершенствования экономических взаимосвязей между звеньями финансовой системы и обеспечения дальнейшего экономического роста.

Среди дискуссий западных экономистов по проблемам сущности финансов можно выделить две наиболее общие концепции:

1. сторонники первой рассматривают финансы как элемент базиса;
2. сторонники второй – считают финансы элементом надстройки. Главным вопросом дискуссий является вопрос об объективности или субъективности финансов и их роли в создании и функционировании государства.

Зарубежные авторы называют различные функции финансов, например, так же как и в отечественной литературе, довольно часто упоминаются **распределительная и контрольная функция**. Кроме того, зарубежные авторы выделяют такую функцию финансов, как **обеспечение существования государства**. Эта функция служит для выполнения государством своих функций и реализуется через финансовую систему путём создания централизованных фондов денежных средств, их распределения и использования.

Большое внимание финансовым вопросам уделяли в своих трудах А. Смит, Д. Рикардо, Дж. Кейнс, А. Лернер, Э. Хансен, Ф. Хайек, Й. Шумпетер, Р. Харрод, П. Самуэльсон, Г. Мюрдаль, М. Фридман, Р. Лукас и др.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

1. Каковы предпосылки для возникновения финансовых отношений?

2. Перечислите специфические признаки финансов.
3. Назовите звенья системы финансов.
4. Какова цель управления финансами?
5. Что выступает объектом управления финансами?
6. Какие органы осуществляют стратегическое управление финансами?
7. Укажите основные элементы финансового механизма.
8. В чем заключается специфика деятельности Счетной палаты?
9. Перечислите функции Федеральной налоговой службы?
10. Назовите задачи Министерства финансов РФ.
11. В чем заключается назначение финансового прогнозирования?
12. Перечислите методы финансового планирования.
13. В чем заключается программно-целевой метод финансового планирования?
14. Каковы задачи финансового контроля?
15. Назовите органы, осуществляющие государственный финансовый контроль.
16. Дайте характеристику финансового контроля по методам проведения.
17. Опишите ревизию как метод финансового контроля.
18. В чем заключается отличие государственного контроля от аудиторского контроля?
19. Перечислите виды финансовой политики.
20. Какие меры используются правительством при проведении политики экономического роста?
21. Перечислите инструменты бюджетной политики.
22. Какие задачи решаются в процессе реализации таможенной политики государства?

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
2	2	1,2	1,2,3,4

Тема 2. Финансовая политика: подходы к реализации в России

Цель – рассмотрение направлений развития финансовой системы, что позволит сформировать комплементарное представление о финансовой системе как о сложном и многомерном экономическом явлении.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать:

- факторы и макроэкономические условия, влияющие на развитие финансовой системы;
- направления развития отдельных сфер и звеньев финансовой системы.

Уметь:

- анализировать текущее состояние отдельных звеньев финансовой системы
- выявлять проблемы отдельных звеньев финансовой системы.

Владеть:

- способностью осуществлять консультирование экономических агентов по составлению финансового плана и формированию целевого инвестиционного портфеля (ПК-1)

Актуальность темы: выявление и комплексный анализ проблем финансовой системы России, определение их влияния на конкурентоспособность отечественной экономики и нахождение путей решения.

В теоретической части рассматривается:

Особое место в составе рыночных отношений и в устройстве их регулирования со стороны государства играет выбранная экономическая политика, весомой составляющей

которой является финансовая. От того насколько грамотно будет составлена финансовая политика зависят темпы развития как определенных отраслей, таких как промышленность, сельское хозяйство, строительство, торговля, так и экономики в целом.

Финансовая политика России на современном этапе направлена на переход с экспортно-сырьевой модели к инновационному, формированию предпосылок для стабильно высокого экономического роста в долгосрочной перспективе, социально ориентированному типу развития экономики, увеличения степени благополучия граждан и финансовой устойчивости.

Финансовая политика присущими ей специфическими способами и методами содействует достижению целей и выполнению задач, поставленных экономической политикой. В процессе проведения финансовой политики особенно важно обеспечение ее взаимосвязи с другими составными частями экономической политики-кредитной, ценовой, денежной.

Под финансовой политикой понимается совокупность мероприятий государства по использованию финансов в экономике и социальному развитию общества.

Субъектами финансовой политики являются все экономические субъекты — государство в лице органов власти и органов местного самоуправления, организации и домохозяйства, — которые определяют ключевую концепцию финансовой политики и основные цели, и задачи. На макроуровне субъектами финансовой политики являются аппараты исполнительной и законодательной (представительной) власти, устанавливающие главные направления финансовых отношений. На микроуровне число субъектов, создающих финансовую политику находится в прямой зависимости от масштаба и вида деятельности организации.

Финансовая политика является условно независимой областью деятельности государства. Она имеет свои определенные структурные элементы, а также свои цели, задачи, объекты, формы и методы регулирования.

Основными целями финансовой политики являются:

- обеспечение устойчивого экономического роста,
- полная мобилизация и эффективное использование финансовых ресурсов, необходимых для удовлетворения потребностей общества.
- обеспечение надежного и устойчивого функционирования кредитного и финансового рынка.

В качестве основных направлений финансовой политики нашей страны на современном этапе можно выделить следующие направления.

1. Переход от экспортно-сырьевого на инновационный тип развития, превращение инноваций в ведущий фактор экономического роста и на этой основе структурная диверсификация.

Диверсификация есть расширение ассортимента выпускаемой продукции и переориентация рынков сбыта, освоение новых видов производств с целью повышения эффективности производства, получения экономической выгоды, предотвращения банкротства.

Развитие диверсификации в России выражается в следующих положительных моментах: повышении конкурентоспособности экономики; обеспечении нового качества человеческого капитала; создании эффективного государственного управления, отвечающего требованиям граждан; формировании базы для развития гражданского общества.

2. Приоритетное финансирование опережающего развития человеческого потенциала в отрасли образования, здравоохранения, спорта, культуры, социальных институтов.

3. Оптимизация бюджетной политики предполагает снижение зависимости бюджетов государственных внебюджетных фондов от межбюджетных трансфертов, поддержание сбалансированности федерального бюджета, а также повышение эффективности бюджетных расходов.

4. Реформирование денежно-кредитной политики, а именно: снижение инфляции до 4%, превращение рубля в резервную валюту, расширение её использования во внешнеторговом обороте и создание в Российской Федерации международного финансового центра.

5. Выравнивание налоговой политики проявляется в росте эффективности налогового администрирования, завершении реформирования системы поимущественных налогов, постановлении вопросов налогообложения природной ренты, добычи и вывоза сырьевых ресурсов и повышение базы акцизного налогообложения.

6. Усовершенствование политики в сфере государственного социального страхования: преобразование социального страхования и социального обеспечения в государстве, регулирование системы социальных пособий и льгот, модернизированного механизма формирования трудовых и социальных пенсий.

7. Политика в области государственного долга: создание в России суверенного рейтингового агентства, обеспечение своевременного и полного выполнения финансовых обязательств перед инвесторами, повышение кредитного рейтинга Российской Федерации, поддержание умеренной долговой нагрузки (не более 20% от ВВП), снижение расходов на обслуживание государственного долга (не более 10% от расходов бюджета).

Итак, в Российской Федерации в настоящее время осуществляется особый тип финансовой политики, характеризующийся жестким принудительным влиянием государства на сферу денежного обращения, государственных расходов и доходов бюджетных отраслей и учреждений. В отношении частного сектора реализуется политика либерализации, что, однако не должно было бы противопоставляться государству, особенно в условиях глобализации мировой экономики и финансовых процессов.

Важным элементом финансовой политики является финансовый механизм, при помощи которого происходит осуществление деятельности государства в области финансов. Финансовый механизм представляет собой систему установленных государством форм, видов и методов организации финансовых отношений. К элементам финансового механизма относятся формы финансовых ресурсов, способы их образования, система законодательных норм и нормативов, которые применяются при определении прибыли и затрат государства, организации и регулирования бюджетной сферы, финансов предприятий и рынка ценных бумаг.

Таким образом, финансовая политика играет особо значимую роль в развитии производительных сил и рациональном их размещении по территории страны. Также, она содействует обеспечению финансовыми ресурсами приоритетных экономических программ, сосредоточению средств на ключевых направлениях развития экономики, стимулированию роста эффективности производства, укреплению и развитию экономических связей со странами мира, обеспечивая возможность для осуществления совместных мероприятий.

В Российской Федерации Президент устанавливает ключевые направления финансовой политики, а конкретные механизмы её осуществления и реализацию на практике осуществляет исполнительная власть путём разработки проектов законов, и внесения их для утверждения в парламент.

Ключевые направления финансовой политики определяется в ежегодных посланиях Президента РФ Федеральному собранию.

Финансовый механизм рассматривается как комплекс методов формирования финансовых взаимоотношений, используемых государством в целях предоставления благоприятных условий в интересах экономического и социального развития. Финансовый механизм содержит виды, формы и методы порядка финансовых взаимоотношений, методы их количественного определения.

Таким образом, государство в лице его законодательных и исполнительных органов власти определяет способы распределения общественного продукта, национального дохода, формы денежных накоплений, учитывает виды платежей, устанавливает принципы и направления применения государственных финансовых ресурсов и т.д.

Как правило, механизм воздействия финансовой политики государства ведется в три стадии:

1. Формирование научно обоснованных концепций становления финансов, что учреждается на основе изучения экономических законов;
2. Организация квалификационной стратегии и тактики финансовой политики;
3. Непосредственно осуществление фактических целей, направленных на достижение определенных результатов.

Немаловажное значение для осуществления финансовой политики имеет разработка соответствующего финансового механизма. Под финансовым механизмом понимается совокупность организационных форм финансовых отношений в народном хозяйстве, порядок формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, финансовые методы и рычаги и финансовое законодательство.

В научной литературе финансовый механизм рассматривается с двух позиций: как продукт деятельности государства и как объективная экономическая категория. Следует заметить, что финансовый механизм не простое сочетание элементов базиса и надстройки, сумма различных звеньев и элементов, а система, представляющая взаимодействие этих структурных элементов общественно-экономической формации.

В состав финансового механизма различные авторы включают разные элементы. Так, по мнению И.Т. Балабанова финансовый механизм включает финансовые методы, финансовые рычаги, правовое и нормативное обеспечение.¹³⁰ Родионова В.М. выделяет качественные элементы финансового механизма (формы, методы и виды организации финансовых отношений) и количественные параметры каждого элемента (ставки налогов, нормы амортизации, объёмы фондов денежных средств).

По мнению Дробозиной Л.А. финансовый механизм включает совокупность организационных форм финансовых отношений в народном хозяйстве, порядок формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, методы финансового планирования, формы управления финансами и финансовой системой, финансовое законодательство.

Большинство экономистов под финансовым механизмом понимают совокупность методов и рычагов с помощью которых обеспечивается осуществление распределительных и перераспределительных финансовых отношений, образование доходов и накоплений, создание и использование фондов денежных средств. Каждому этапу развития экономики соответствует свой финансовый механизм, обеспечивающий распределительные и перераспределительные процессы.

Под методом понимается способ достижения какой-либо цели, решения конкретной задачи, совокупность приёмов или операций практического или теоретического познания действительности. Под финансовым методом понимается способ воздействия финансовых отношений на социально-экономические процессы в обществе. К финансовым методам относятся налогообложение, страхование, инвестирование, лизинг, факторинг и др.

Экономические интересы на практике находят выражение в таких экономических категориях как прибыль, бюджет, фонды и др. В данном случае эти экономические категории выступают как конкретные инструменты управления в системе финансового механизма, выступая в качестве финансовых рычагов.

Финансовый механизм включает широкий круг финансовых рычагов, с помощью которых осуществляется распределение и перераспределение денежных средств. К финансовым рычагам относятся прибыль, дивиденды, процентные ставки, дисконт, нормы, лимиты и т.п.

Основными целями государственного финансового менеджмента в условиях рынка являются:

- расчет потребностей государства в финансовых ресурсах, необходимых для реализации государственных функций, стратегических и тактических задач государства;
- формирование оптимальных механизмов по привлечению необходимых финансовых ресурсов;
- эффективное и результативное использование привлеченных финансовых ресурсов.

Главная задача государственного финансового менеджмента – обеспечение оптимальных результатов финансовой политики государства с учетом существующей социально-экономической и политической ситуации. Общепринятые критерии оценки результативности деятельности государства:

- темпы роста валового внутреннего продукта страны;
- объем инвестиций в % к валовому внутреннему продукту;
- уровень безработицы;
- валовой внутренний продукт на душу населения ;
- уровень инфляции;
- государственный долг в % к валовому внутреннему продукту;
- сальдо текущего счета платежного баланса страны;
- показатели состояния и уровень развития банковского сектора государства.

В зависимости от сфер управления, государственный менеджмент подразделяется на:

- бюджетный государственный менеджмент;
- налоговый государственный менеджмент;
- антикризисный государственный менеджмент;
- инвестиционный государственный менеджмент;
- государственный риск-менеджмент;
- банковский государственный менеджмент;
- отраслевой государственный менеджмент;
- валютный государственный менеджмент;
- страховой государственный менеджмент;
- кадровый государственный менеджмент.

Принятие управленческих финансовых решений по формированию и использованию государственных финансовых ресурсов должно быть направлено на высококачественное удовлетворение общественных потребностей при установленных объемах государственных расходов.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

1. Подходы к определению «финансовая система» в экономической литературе?
2. Институциональный подход определения финансовой системы в зарубежной литературе?
3. Перечислите субъектов финансовых отношений?
4. Отличия в подходах разных научных школ по проблемам определения, названия сфер и звеньев финансовой системы?
5. Финансы домохозяйств и необходимость ее включения в состав финансовой системы?
6. Выделение звена финансы финансовых посредников?
7. Рассмотрите понятие и содержание финансовой политики.
8. Рассмотрите основные цели финансовой политики.
9. Раскройте содержание видов и типов финансовой политики.
10. Что такое дискреционная и недискреционная финансовая политика, политика экономического роста и стабилизации, политика снижения темпов роста?
11. Финансовая политика и государственное финансовое регулирование.
12. Дайте определение финансового механизма в трактовке разных авторов.
13. Рассмотрите финансовый механизм как средство реализации финансовой политики.
14. Звенья и элементы финансового механизма. Количественные параметры элементов финансового механизма, как наиболее динамическая его часть.
15. Дискуссионные вопросы состава финансового механизма.
16. Финансовые кризисы и ликвидация их последствий.
17. Финансовая политика на современном этапе.
18. Распределение и аллокация как виды государственного регулирования.

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
2	2	1,2	1,2,3,4

Тема 3. Финансовые проблемы развития предпринимательской деятельности в России

Цель - охарактеризовать развитие малого предпринимательства в России на современном этапе его развития, выявить его специфические особенности и обозначить наиболее острые финансовые проблемы стоящие перед отечественным малым бизнесом.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать:

- особенности малого предпринимательства в России
- актуальные проблемы и перспективы развития малого бизнеса в России
- проблемы финансового характера современного малого бизнеса в России

Уметь:

- определить факторы, определяющие отказ малых предприятий от кредитов
- оценить факторы, ограничивающие инвестиционную деятельность
- провести анализ обеспеченности предпринимательской деятельности субъектами финансово-кредитной инфраструктуры в территориальном разрезе

Владеть:

- способностью осуществлять консультирование экономических агентов по составлению финансового плана и формированию целевого инвестиционного портфеля (ПК-1)

Актуальность темы: Повышение конкурентоспособности отечественного бизнеса рассматривается как условие устойчивого развития российской экономики. Формирование конкурентной среды, позволяющей субъектам предпринимательской деятельности эффективно выполнять стоящие перед ними задачи, не может быть полноценным без развития соответствующей инфраструктуры, обеспечивающей равноценный доступ к финансовым ресурсам для всех хозяйствующих субъектов вне зависимости от их организационно-правовой формы и территориальной принадлежности.

В теоретической части рассматривается:

Сектор малого бизнеса является основой современной рыночной инфраструктуры, который обеспечивает конкурентную среду экономики. Предпринимательство как одна из конкретных форм проявления общественных отношений способствует повышению материального и духовного потенциала общества, создает благоприятную почву для практической реализации способностей и талантов каждого индивида.

В западной и отечественной экономической литературе трактовка понятия «малый и средний бизнес» несколько варьируется, однако, можно выделить общее. Так, под малым и средним бизнесом в различных странах понимается совокупность хозяйствующих субъектов (коммерческие организации - юридические лица и индивидуальные предприниматели - физические лица), отнесенных законодательством на основании определенных критериев к субъектам малого и среднего бизнеса, деятельность которых связана с получением прибыли.

Малый бизнес в странах с рыночной экономикой оказывают непосредственное влияние на темпы экономического роста и структуру ВВП, насыщает рынок товарами и услугами, заполняет экономические ниши, которые не под силу заполнить крупным предприятиям. Кроме того, эффективное развитие малого предпринимательства позволяет

решать принципиально важные задачи, в числе которых диверсификация экономики, создание новых рабочих мест, повышение уровня жизни населения. Занимаясь собственным делом, энергичные и предприимчивые граждане проявляют свои способности и потенциал, увеличивая долю среднего класса, обеспечивая рост социальной стабильности в обществе.

Этому способствует следующие положительные эффекты на уровне макроэкономики, которые следуют от развития малого предпринимательства в стране:

- 1) способствует увеличению уровня занятости в стране;
- 2) повышение экспортного потенциала;
- 3) государство может косвенно развивать те направления деятельности, которые не могут быть поставлены в разряд государственных приоритетов;
- 4) предприятия малого бизнеса могут выступать главными поставщиками сырья и комплектующих для больших предприятий;
- 5) наличие большого количества малых предприятий улучшает конкурентную среду в государстве, что, в конечном итоге, сказывается на качестве предлагаемых товаров и среднем уровне цен.

Малое предпринимательство, оперативно реагируя на изменение конъюнктуры рынка, придает рыночной экономике необходимую гибкость. Эта черта малого бизнеса приобретает в современных условиях особую значимость в силу быстрой индивидуализации и дифференциации потребительского спроса, ускорения научно-технического прогресса, возрастания номенклатуры производимых товаров и услуг. Кроме того, малый бизнес мобилизует значительные финансовые и производственные ресурсы населения (в том числе трудовые и сырьевые), которые в его отсутствие не были бы использованы.

Предприятия с небольшой численностью работающих и самозанятые граждане обеспечивают гибкость и устойчивость экономической системы региона, приближают ее к потребностям конкретных потребителей и, одновременно, выполняют важную социальную роль, предоставляя рабочие места и обеспечивая источники дохода для значительного количества населения.

В РФ 95 % коммерческих организаций составляют субъекты малого и среднего бизнеса. Практика показывает, что крупным предприятиям трудно заполнить все экономические ниши и полностью удовлетворить потребности рынка в товарах и услугах, поэтому малый бизнес берет эту роль на себя, тем самым оказывая непосредственное влияние на темпы экономического роста и структуру ВВП.

Малый и средний бизнес (МСП) играет важную роль в экономиках развивающихся и развитых стран. В Китае на сектор малого и среднего бизнеса приходится 97,9% всех компаний, 53,4% всех активов и 64,3% прибыли. В развитых странах вклад малых предприятий в ВВП составляет около 50-60% (Франция, Япония, США и Германия), в РФ - около 15%. Количество малых предприятий во Франции составляет около 2,0 млн. ед., в Германии – 2,3 млн. ед., в Великобритании – 3,0 млн. ед., в Италии – 5,0 млн. ед., в Японии – 5,7 млн. ед. (99% от общего числа предприятий), в США – 20 млн. ед. [17]. Доля малого предпринимательства в ЕС составляет 99,8% предприятий и 85% рабочих мест.

На сегодняшний день в России существует два основных источника данных по числу малых предприятий и численности занятых в них: Росстат и Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.

Проследим динамику количества малых предприятий (включая микропредприятия) и основных показателей их деятельности в РФ за 2010-2019гг.

Таблица 1 - Динамика развития малых предприятий в России за 2010-2019 г.

Год	Количество малых предприятий, ед.	Численность занятых, тыс. чел.	Оборот, млрд. руб.	Инвестиции в основной капитал, млрд. руб.
2019	-	11340,5	52963,9	-
2018	2659943	11819,8	53314,2	1057,4
2017	2754577	11986,3	48459,1	998,5
2016	2770562	11040,1	38877,0	801,6

2015	2222372	11330,7	44124,3	936,3
2014	2103780	11744,1	26392,6	664,4
2013	2063126	11695,7	24781,3	574,9
2012	2003038	11683,9	23463,7	521,5
2011	1836432	11480,4	22610,2	431,5
2010	1644269	11149,0	18933,8	520,3

Итоги деятельности малого бизнеса за период 2010-2019гг. в целом позитивны. В РФ за этот период наблюдался рост основных показателей: количество малых предприятий, среднесписочная численность занятых на малых предприятиях, оборот малых предприятий и инвестиции в основной капитал. Снижение численности занятых и оборота малых предприятий наблюдается в 2019г. За период 2010-2019гг. количество малых предприятий увеличилось на 1015,7 тыс. ед., инвестиций в основной капитал – 537,1 млрд. руб.; за 2010-2020гг. численность занятых в сфере малого предпринимательства – на 191,5 тыс. чел., оборот – на 34030,1 млрд. руб. Малый бизнес обеспечивает рабочие места более 11 млн. чел., выплачивает заработную плату и тем самым поддерживает потребительский спрос. Постоянно увеличивающаяся сумма инвестиции в основной капитал создает инвестиционный климат страны и регионов, обеспечивает развитие новых технологий, увеличивает конкурентоспособность предприятий. В тоже время можно отметить, что значения инвестиций в основной капитал в расчете на одного работника по средним предприятиям существенно (почти в два раза) превышают этот показатель по малым предприятиям. Средние предприятия, как правило, технически лучше оснащены по сравнению с малыми предприятиями и микропредприятиями и, соответственно, требуют больших затрат на модернизацию и обеспечение производственной деятельности.

Финансовые механизмы стимулирования предпринимательства в России:

Финансовые меры поддержки МСП предусматривают применение следующих прямых и косвенных методов:

- *использование различных видов льготного кредитования.* Этим занимаются фонды поддержки предпринимательства. Условия и ставки в каждом фонде собственные. Как правило, ставки ниже для предпринимателей, занимающихся инновациями, производством и социально ориентированным бизнесом. Выдаваться займы могут как для пополнения оборотных средств, так и для приобретения основных средств;
- *предоставление поручительств (гарантий) по банковским кредитам.* При нехватке залога для получения необходимого объема кредита предприниматель может обратиться в гарантийный фонд за помощью. В случае положительного решения гарантийный фонд становится поручителем предпринимателя по банковскому кредиту и несет материальную ответственность, если обнаружится неплатежеспособность клиента;
- *субсидирование части затрат.* Субсидии предоставляются, как правило, производственным организациям для покрытия затрат на оплату лизинговых платежей или процентов по кредитам, взятых для строительства или приобретения основных средств;
- *предоставление грантов* инновационным компаниями и начинающим предпринимателям (рис.).

Реализация этих направлений осуществляется на основе:

- выдачи финансовыми компаниями — у частниками Национальной гарантийной системы (далее — НГС) ссуд субъектам МСП с обеспечением в виде гарантий или поручительств;
- привлечения специализированной финансовой организацией средств в рамках сделок секьюритизации;
- предоставления поручительств и гарантий участников НГС на обязательства субъектов МСП, исполняемые по заключенным договорам и контрактам;
- выдачи уполномоченными банками Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (далее — Корпорация МСП), являющейся государственной структурой и координирующей оказание финансовой и иной поддержки

малому и среднему бизнесу, кредитов субъектам МСП в соответствии с Программой стимулирования кредитования субъектов МСП;

- выдачи субъектам МСП кредитов банком «МСП Банк».

Дальнейшее развитие дополнительных форм гарантийной поддержки субъектов МСП осуществляется посредством организации новых гарантийных продуктов Корпорации МСП, что позволяет обеспечивать доступность операций по договорам лизинга, факторинга для субъектов МСП.

В соответствии с Программой стимулирования кредитования субъектов МСП Корпорация МСП закрепляет процентную ставку по кредитам в объеме не менее 3 млн руб. в размере до 8,5% годовых. Субъектами кредитования по этой программе могут быть:

- организации МСП, которые соответствуют критериям Закона № 209-ФЗ;
- лизинговые компании, связанные договорами лизинга с субъектами МСП;
- микрофинансовые организации, предоставляющие микрозаймы субъектам

МСП.

Денежные средства, предоставляемые в рамках этой программы, распределяются следующим образом: на текущие расходы — не более 30%; на покрытие капитальных затрат — не менее 70%.

Программой стимулирования кредитования могут воспользоваться субъекты, занимающиеся:

- сельскохозяйственным производством;
- обрабатывающим производством;
- производством и распределением электроэнергии, газа и воды;
- строительством;
- деятельностью, связанной с транспортом и связью;
- туристской деятельностью;
- научной деятельностью.

Программа стимулирования кредитования субъектов МСП является новым инструментом государственной поддержки кредитования субъектов МСП, которые осуществляют инвестиционные проекты в приоритетных видах экономической деятельности.

Нефинансовые меры поддержки предпринимательства

Нефинансовые меры поддержки МСП включают:

- консультационные услуги по вопросам ведения бизнеса, финансового планирования (разработка бизнес-планов, маркетинг, патентно-лицензионное сопровождение, правовое обеспечение деятельности);
- организация конференций, форумов, круглых столов для малого бизнеса;
- оказание помощи в продвижении товаров на экспорт;
- проведение обучающих тренингов и семинаров;
- организация выставок для товаров малого бизнеса;
- другие (рис.).

Нефинансовые меры поддержки предпринимательства подразумевают консультационные услуги и оказание помощи в подготовке документов. В последнее время государство осуществляет информационное обеспечение субъектов МСП на основе использования официальных сайтов, на которых отражаются нормативная информация, сведения по поддержке предпринимательства различными фондами в рамках разработанных программ. Поддержка субъектов МСП осуществляется через инфраструктуру поддержки бизнеса, которая представлена различными организациями.

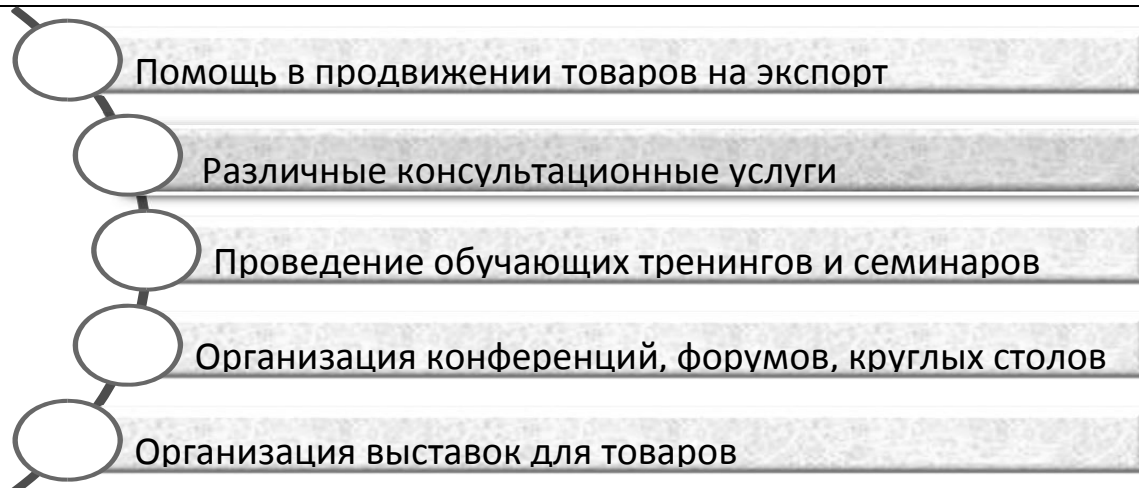


Рис. Нефинансовые меры поддержки предпринимательства

Наиболее важную роль в организации поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства выполняет Корпорация МСП, которая обеспечивает доступное финансирование субъектов МСП, оказывает им информационную, имущественную и правовую поддержку по правовым вопросам.

Поддержка малого и среднего предпринимательства считается одной из наиболее важных проблем российской экономики. В России степень развития МСП не соответствует имеющемуся потенциалу, это, в свою очередь, замедляет решение проблем экономического и социального характера, которые воздействуют на уровень жизни населения страны. Сектор малого и среднего бизнеса в России имеет меньший удельный вес в ВВП, чем во многих экономически развитых странах. Однако в национальном проекте «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» была поставлена цель по достижению роста вклада сектора МСП в ВВП России, так чтобы удельный вес данного показателя составил 32,5% к 2024 году.

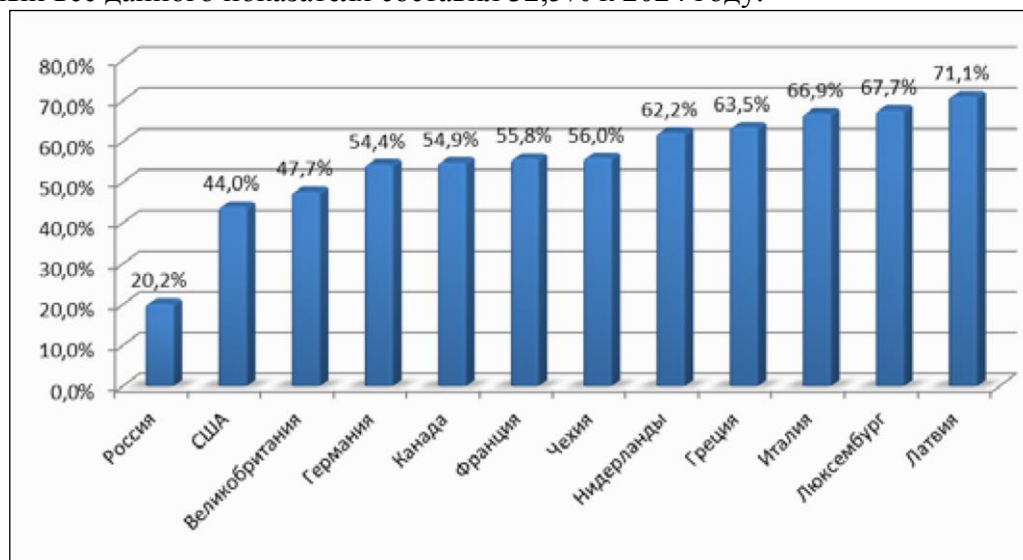


Рис. 1. Удельный вес малых и средних предприятий в ВВП стран мира

Согласно сведениям Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства, взятым в период с августа по ноябрь 2020 года, в России насчитывается около 5,67 млн МСП. В августе в РФ по итогам предшествующих 12 месяцев закрылось 1, 095 млн малых (в т. ч. микро) и средних предприятий. Если рассматривать показатели прошлого года, то за данный период в России закрылся каждый пятый бизнес. Но, стоит учесть, что за это же время в стране появилось 848,5 тыс. новых предприятий МСП. В результате за год общее количество малых и средних предприятий сократилось более чем на 246 тыс., или на 4,2%. Количество микропредприятий уменьшилось на 4,3% (до 5,35 млн), малых – на 3,3% (до 218,5 тыс.), средних стало больше на 5,2% (17,6 тыс.).

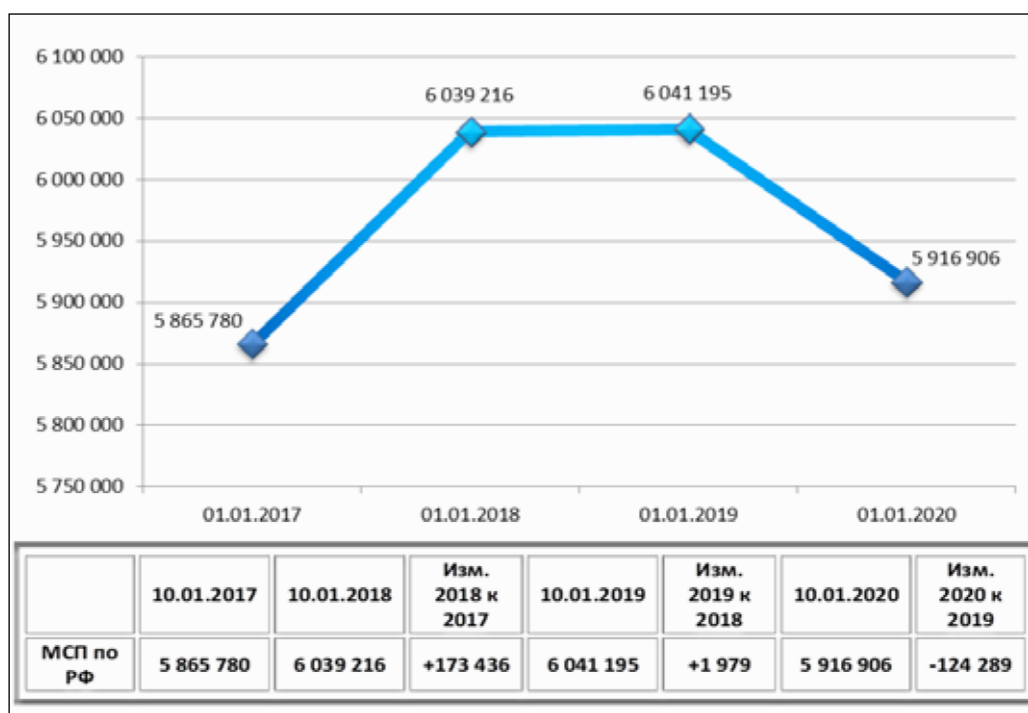
Негативное влияние на предпринимательство и замедление экономической активности за данный период во многом было вызвано распространением коронавирусной инфекции COVID-19. Однако количество субъектов малого и среднего предпринимательства начало сокращаться еще до пандемии. Так, в 2019 году произошло снижение числа МСП по сравнению с 2018 и с 2017 годом на 124,3 тыс. единиц. Это связано с такими проблемами, как падение реальных доходов населения, вследствие чего происходит снижение спроса на товары и услуги МСП; усиление налогового контроля; повышением НДС; теневой бизнес.

В то же время во внимание следует принять тот факт, что количество занятых в МСП за год, если рассматривать показатели на ноябрь 2020 года по отношению к 2019 году, не уменьшилось, а возросло на 144 тыс. человек, до 15,516 млн человек. Однако по сравнению с показателями 2017 и 2018 года данное значение снизилось. Для сравнения, в 2018 году насчитывалось 16,1 млн, а в 2017 году – 15,7 млн человек, занятых в МСП.

Самое большое количество зарегистрированных субъектов малого и среднего бизнеса в РФ приходится на Центральный федеральный округ (1706,9 тыс. предприятий или 30,5%), за ним идет Приволжский федеральный округ (1000,1 тыс. предприятий или 17,9%). Затем Южный и Северо-Западный округа, доля каждого из которых составляет порядка 12% (666,8 и 649,3 тыс. предприятий соответственно). Тем не менее, лидерами в числе регионов по сокращению численности организаций малого и среднего бизнеса в 2020 году являются: Центральный (-6,3%) и Северо-Западный (-6,2%) федеральные округа.

Согласно анализу, проведенному в рамках проекта «СберДанные», продолжительность существования около 70% организаций в России составляет три полных года и более. В мире средним показателем работы для 50% небольших компаний является срок до пяти лет, а для трети предприятий – от пяти до десяти лет.

К действующим в РФ предприятиям МСП, которые с высокой вероятностью достигают



вероятностью достигают трехлетнего срока работы, относятся компании, осуществляющие деятельность в таких сферах, как здравоохранение (94,1%), металлургия (92,4%), добыча полезных ископаемых

Рис. 2. Число субъектов малого и среднего предпринимательства в России

(92,2%). В список предприятий с низкой вероятностью продолжения своей работы свыше 36 месяцев входят организации в сфере сухопутного транспорта (58,4%), страхование (59,8%), строительство (60,6%). В строительном секторе 11,5% регистрируемых компаний закрываются уже в течение полугода [11].

Большая доля МСП в России занята в сфере услуг (здравоохранение, образование, торговля). На долю потребительского сектора приходится около половины функционирующих в стране малых и средних предприятий.

В настоящий момент уровень предпринимательской активности в России является невысоким. По результатам исследования, проведенного Министерством экономического развития (МЭР) и Аналитическим центром НАФИ в 2020 году, были получены данные, согласно которым только 7% опрошенных граждан планируют открыть собственное дело в ближайшие три года. Данный показатель снизился по сравнению с 2019 годом, когда его значение составило 9,3%. Число предприятий малого и среднего бизнеса, осуществляющих предпринимательскую деятельность на рынке более 3,5 лет, достигло 5,1% взрослого трудоспособного населения России.

В исследовании также уделяется внимание мнению респондентов относительно условий ведения бизнеса в регионах. В итоге данного опроса позиции опрошенных людей разделились: 51% опрошенных считает, что предпринимательская среда благоприятная, 49% считают условия ведения бизнеса в стране неудовлетворительными.

В процессе работы субъекты малого и среднего бизнеса сталкиваются с различными экономическими факторами, которые усложняют ведение хозяйственной деятельности. Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) на основе проведенного опроса выделил ряд наиболее значимых проблем, негативно воздействующих на развитие предпринимательства в России.

К основным проблемам, сдерживающим текущее развитие субъектов МСП в стране, относят: высокую налоговую нагрузку (4 балла из 5), неопределенность экономической ситуации (4 балла), снижающийся спрос на рынке внутри страны (3,8 балла), высокие ставки по кредитам (3,5 балла).

Большинство организаций малого и среднего предпринимательства считают главным препятствием для роста своего бизнеса слишком высокую налоговую нагрузку. Динамику налоговой нагрузки за прошедшие несколько лет можно увидеть на рынке добычи полезных ископаемых, в строительном секторе, на рынке управления недвижимостью, в сфере общественного питания. Так, за 2019 год среднеотраслевой показатель налоговой нагрузки в РФ составил 11,2%, значение данного показателя в 2018 году равнялось 11%. В 2019 году на снижение индекса деловой активности повлияло повышение ставки НДС с 18% до 20%, отмена пониженных тарифов страховых взносов для определенных категорий предприятий.

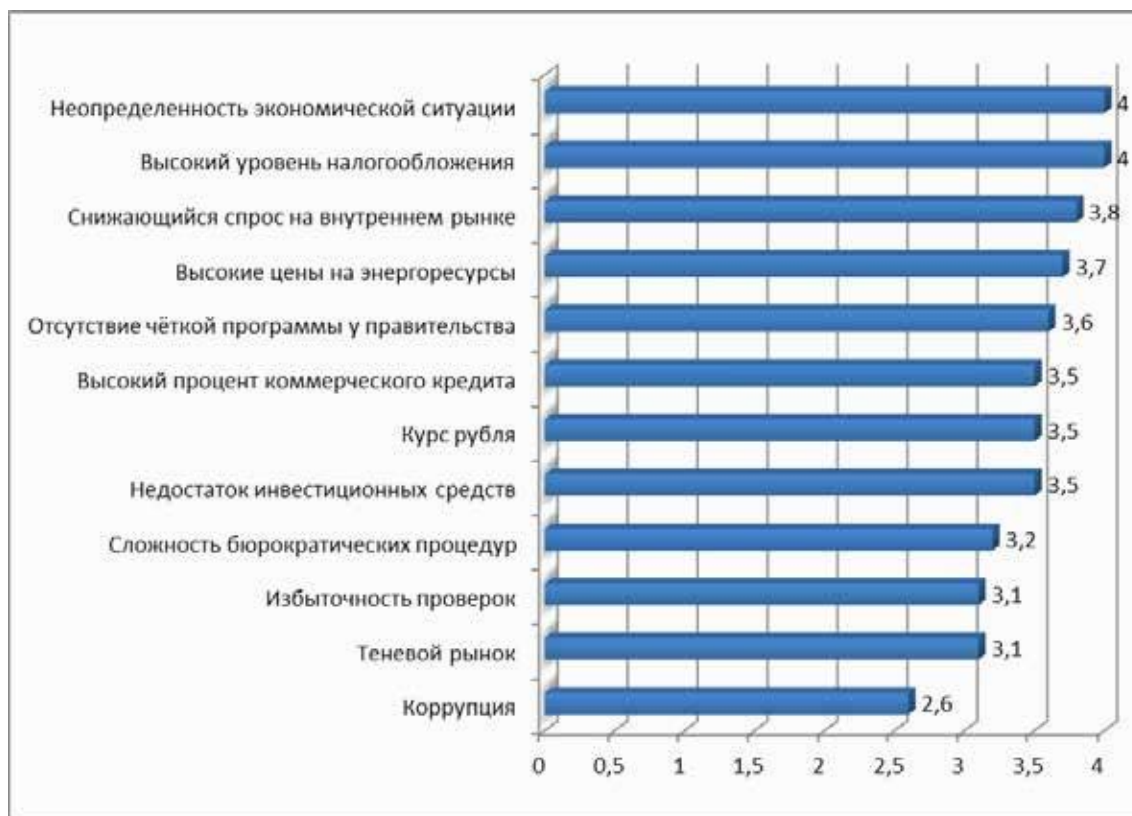


Рис. 3. Рейтинг проблем, сдерживающих развитие субъектов МСП

Изменения в налоговом законодательстве является одной из главных причин, которая оказывает негативное влияние на настроение предпринимателей, так как в таких условиях субъекты малого и среднего бизнеса не чувствуют себя уверенно. Высокая налоговая нагрузка приводит к тому, что субъектам малого и среднего предпринимательства становится всё сложнее развиваться, это, в свою очередь, подталкивает их к уходу в теневой бизнес.

К основным проблемам, тормозящим развитие МСП, относится также и недостаток финансовых ресурсов. Организации малого и среднего бизнеса по сравнению с большими компаниями считаются недостаточно надежными относительно своих обязательств по кредитам, так как существует большая вероятность не выплаты заемных денежных средств. Поэтому из-за высокого риска банки не стремятся выделять средства для малого предпринимательства. Кроме того, условия кредитования, выдвигаемые банками, иногда становятся для хозяйствующих организаций серьезными преградами из-за высоких ставок. Это значительно уменьшает вероятность использования заемных средств субъектам МСП.

Несмотря на то, что объем финансовой поддержки в 2019 году субъектам МСП – 1,1 триллиона рублей, данная программа выполнена не полностью. В том же году была запущена программа льготного кредитования, однако кредит по сниженной процентной ставке может получить средний бизнес со стабильным доходом и высокими оборотами. В то время как многие небольшие предприятия такой возможности лишены, так как они не попадают под критерии, или же в силу того, что не все банки в стране работают по данной программе.

Неопределенные экономические ситуации тоже оказывает негативное влияние на функционирование малого и среднего бизнеса. В 2020 году пандемия и неопределенность с длительностью карантинных мер стали одними из главных барьеров для предпринимательства. В условиях карантина и падения спроса многие небольшие компании не смогли справиться с кризисом. Однако государственные антикризисные меры поддержки

занятости оказали положительное влияние на данную ситуацию, хоть и не могли в полной мере компенсировать снижение доходов в сегменте МСП.

Еще одной актуальной проблемой для малого и среднего бизнеса является бюрократия. Для осуществления своей деятельности предприниматель должен собирать множество справок, печатей, разрешительных документов. В настоящее время число административных барьеров уменьшается, однако положение по-прежнему нестабильно и требует много затрат, которые часто превышают у некоторых субъектов МСП их затраты на ведение хозяйственной деятельности.

К существенным преградам для развития малого и среднего предпринимательства относятся также высокая арендная плата, повышение цен на сырье и тарифы. К проблемам МСП можно отнести и дефицит квалифицированных кадров на рынке труда, так как небольшим предприятиям конкурировать с крупными организациями в плане заработной платы. Кроме того, часто наблюдается недостаточная финансовая грамотность руководителей компаний. Так, многие предприниматели не знают о введенных государством упрощенных формах сертификации и лицензирования, бесплатных юридических консультациях и налоговых каникулах.

В России для поддержки МСП осуществляется ряд государственных программ, цель которых – содействие субъектам предпринимательства. Консолидированный объем финансовой поддержки малого и среднего бизнеса в 2020 году в рамках национальной гарантийной системы согласно данным на 30 ноября составил 399,4 млрд рублей.

В ходе осуществления национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» разрабатываются мероприятия, нацеленные на всестороннюю поддержку субъектов МСП. Так, в рамках проекта реализуется:

- совершенствование законодательства РФ, развитие делового климата, способствующие снижению существующих преград нормативного характера при ведении бизнеса;
- повышение объемов государственных закупок у представителей малого и среднего бизнеса до 5 трлн. рублей;
- оказание финансовой поддержки МСП в объеме 10 трлн рублей;
- развиваются в регионах микрофинансовых и гарантийных учреждений, которые обеспечивают доступ к финансовым ресурсам на льготных условиях;
- осуществление консультационной поддержки субъектов МСП через единые точки входа, такие как центры «Мой бизнес»;
- предоставление льготного доступа субъектов малого и среднего бизнеса к производственным площадям и помещениям;
- популяризацию предпринимательства путем проведения ряда мероприятий по вовлечению в предпринимательскую деятельность в субъектах РФ.

Правительство готовится понизить процентную ставку по льготным кредитам для МСП с 8,5% до 7% и выдать по этой ставке не менее 700 млрд рублей в 2021 году. Социальному бизнесу планируют предоставить поддержку в виде грантов.

Кроме того, для субъектов МСП предусмотрены специальные налоговые режимы: УСН 6% от дохода или 15% от прибыли, чтобы снизить налоговую нагрузку и облегчить ведение отчетности; ПСН 6%; ЕСХН 6% для предприятий, являющимися производителями сельскохозяйственной продукции. Также к мерам поддержки можно отнести государственные гарантии и участие в госзакупках, надзорные каникулы, освобождающие начинающих бизнесменов от плановых проверок в первые несколько лет.

Однако, несмотря на осуществление государством мероприятий, направленных на всестороннюю поддержку предпринимателей, рассмотренные ранее проблемы субъектов МСП, свидетельствует о том, что этих мер недостаточно. Для развития малых и средних предприятий необходимо дальнейшее совершенствование системы государственной поддержки предпринимателей, основанное на создании более благоприятных условий для ведения бизнеса. Для этого нужно снижать налоговую нагрузку, смещая акцент налоговой

политики в отношении субъектов малого и среднего бизнеса с фискальной функции на стимулирующую. Кроме этого, целесообразно устранить административные и организационные барьеры, упростить процедуру регистрации и сократить число проверок. Также важно упростить доступ субъектов МСП к льготным кредитам.

Существенным моментом является улучшение делового климата в стране, а также модернизация системы инвестиций, осуществляющая формирование фондов прямых инвестиций в малый и средний бизнес.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

1. Почему в современных экономических условиях носителем предпринимательства выступает коммерческая организация?
2. Что такое нестабильность и неопределенность?
3. Факторы, относящиеся к факторам внутренней среды предпринимательской деятельности?
4. Характеристика каждого из трех направлений, которые определяют задачи предпринимательской деятельности?
5. Разработайте алгоритм действий предпринимателя при реализации предпринимательского проекта.
6. Приведите примеры, в чем проявляется переменчивость всех ситуационных факторов внутренней среды предпринимательской организации.
7. Опишите элементы внешней среды какого-либо направления предпринимательской деятельности в вашем регионе.
8. Охарактеризуйте какую-либо цель предпринимательской деятельности с помощью трех элементов: атрибута, средства измерения и задачи определенного значения.
9. Составьте схему взаимодействия интрапренера с руководством и другими работниками организации
10. Параметры, необходимые для обоснования при формировании предпринимательской сети.
11. В чем суть сервисного производства в строительстве?
12. Характерные особенности успешной деятельности кластеров?
13. Необходимые условия создания кластеров, их краткая характеристика.
14. На каких взаимоотношениях строится деятельность в предпринимательских сетях и кластерах? Их принципиальное отличие.

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
2	2	1,2	1,2,3,4

Тема 4. Финансовые аспекты функционирования некоммерческих организаций

Цель - изучение тенденций и проблем развития малого предпринимательства в Российской Федерации.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать:

- принципиальные особенности некоммерческих организаций
- характерными признаками финансов некоммерческих организаций
- особенности механизма некоммерческого хозяйствования

Уметь:

- проводить анализ формирования и источников поступления финансовых ресурсов некоммерческих организаций

- сформировать механизм повышения эффективности деятельности некоммерческих организаций

Владеть:

- готовностью руководить коллективом в сфере своей профессиональной деятельности, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия (ОПК-2);
- способностью анализировать и использовать различные источники информации для проведения экономических расчетов (ПК-9)

Актуальность темы: необходимость дальнейшего изучения особенностей финансов института малого предпринимательства, совершенствования механизма государственной финансовой поддержки, а также необходимость разработки практических рекомендаций по расширению круга применяемых инструментов финансовой поддержки и других форм стимулирующего воздействия.

В теоретической части рассматривается:

Термин «некоммерческая организация» был впервые введен в нашей стране лишь в 1991г. Основами гражданского законодательства СССР.

Актуальное определение некоммерческой организации приведено в ст. 2 Федерального Закона от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях»: «Некоммерческой организацией является организация, не имеющая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками.

Некоммерческие организации могут создаваться для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных и управленческих целей, в целях охраны здоровья граждан, развития физической культуры и спорта, удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей граждан, защиты прав, законных интересов граждан и организаций, разрешения споров и конфликтов, оказания юридической помощи, а также в иных целях, направленных на достижение общественных благ».

Следует отметить, что данное определение ни разу не менялось за 18 лет существования Федерального Закона "О некоммерческих организациях", несмотря на то, что с 14.10.2014 г. действует уже его сорок пятая редакция.

Определение некоммерческих организаций в Гражданском Кодексе РФ представлено в п. 1 ст. 50 ГК РФ: «Юридическими лицами могут быть организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности (коммерческие организации) либо не имеющие извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяющие полученную прибыль между участниками(некоммерческие организации)».

ГК РФ с 01.09.2014г. разделяет все юридические лица, в том числе некоммерческие организации на корпоративные (с институтом членства) и унитарные. Доля коммерческих организаций значительно превалирует: на одну некоммерческую организацию приходится приблизительно семь коммерческих организаций.

Приведенные выше определения являются официальными трактовками понятия «некоммерческая организация», они выделяют три принципиальные особенности некоммерческих организаций:

- не имеют главной целью деятельности получение прибыли;
- прибыль не распределяется между участниками;
- создаются и работают для достижения общественных благ.

Следует обратиться к определениям некоммерческих организаций, приведенным в различных экономических словарях (таблица 1).

Таблица 1 – Определения понятия «некоммерческая организация» в экономических словарях

Определения понятия «некоммерческая организация» в экономических словарях⁵

Автор	Словарь	Определение
Литвинцева Г.П.	Словарь терминов по институциональной экономике. Раздел «Словарь терминов институциональной экономики» [69, с.320]	Некоммерческая (бесприбыльная) организация (часто корпорация), доход от деятельности которой за вычетом расходов должен оставаться в самой организации и использоваться для достижения стоящих перед организацией целей. Часто используется как форма организации благотворительной деятельности. Некоммерческая организация не имеет собственников, то есть претендентов на остаточный доход.
Копорулина В.Н.	Новый экономический словарь [85, с.222]	Некоммерческая организация (бесприбыльная) - организация, которая не ставит основной целью своей деятельности получение прибыли. К некоммерческим организациям принадлежат общественные, религиозные, благотворительные организации, фонды содействия науке, культуре, образованию, охране здоровья, спорта, ассоциации и союзы, учреждения. Они имеют право заниматься предпринимательской деятельностью только в границах, необходимых для выполнения их уставных целей.
Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б.	Современный экономический словарь [91, с.260]	Некоммерческая организация - организация, не ставящая в качестве основной цели своей деятельности получение, извлечение прибыли. К таковым относятся общественные, религиозные, благотворительные организации, фонды содействия и помощи науке, культуре, образованию, здравоохранению, спорту, ассоциации и союзы, учреждения. Некоммерческие организации обладают правом заниматься предпринимательской деятельностью в пределах, необходимых для выполнения их уставных целей.

Поскольку процесс формирования некоммерческого сектора в России протекает достаточно противоречиво и трудно, это обуславливает необходимость комплексного изучения такой экономической категории как «некоммерческая организация» в качестве основополагающего элемента обеспечения социально справедливых перераспределительных процессов в государстве и поступательного развития гражданского общества.

Российские некоммерческие организации участвуют в решении многих социальных проблем, которые характерны для различных групп населения: это проблемы здоровья, социального сиротства, проблемы развития и качества инфраструктуры здравоохранения, образования и ряда других социальных сфер; проблемы материального неблагополучия, незащищенности прав граждан, социальной некомпетентности и социальной реабилитации; проблемы профилактики и рецидива попадания в трудную жизненную ситуацию и т.д.

К основным характеристикам НКО относятся:

- наличие институционально закреплённой структуры;
- независимость от государственного и коммерческого секторов экономики благодаря множественности источников финансирования;
- вся получаемая прибыль идет на реализацию уставных целей, а не на выплаты учредителям;
- самоуправляемость;

- добровольчество; широко используется труд добровольцев.

Особенности механизма некоммерческого хозяйствования выражаются в следующем:

- Деятельность некоммерческих организаций не нацелена на получение прибыли;
- прибыль служит средством достижения общественно значимых задач.
- Вся получаемая прибыль направляется на достижение целей, прописанных в Уставе организации.

➤ В деятельности некоммерческой организации сочетаются экономическая эффективность рынка с социальной эффективностью государства.

➤ К преимуществам механизма некоммерческого хозяйствования можно отнести следующие:

1) Децентрализация управления. Некоммерческие организации могут более эффективно выполнять социально важные программы.

2) Смешанное финансирование. В некоммерческий сектор привлекаются не только различные виды финансовых потоков (субсидии, гранты, пожертвования...), но и трудовые ресурсы (добровольцы).

3) Относительная независимость, определенная устойчивость. Некоммерческие организации благодаря множественности источников финансирования независимы и устойчивы.

4) Адресность. Услуги, предоставляемые некоммерческими организациями, носят адресный характер в силу близости к потребителям.

5) Вневедомственный подход. Услуги некоммерческого сектора более разнообразны, менее стандартизованы, чем в государственном секторе.

6) Гибкость.

Некоммерческие организации, образуясь для осуществления конкретных целей, могут довольно легко формироваться и расформировываться.

Некоммерческие организации быстро принимают решения и оперативно откликаются на любые потребности.

НКО меняют характер обслуживания согласно индивидуальным требованиям, что обеспечивает высокий уровень диверсификации услуг.

Некоммерческий сектор в оказании услуг ориентирован не на массовое, а на индивидуальное потребление. Только некоммерческие организации способны удовлетворить глубоко структурированные потребности, тем самым привлекая общество к своей деятельности. Человек, который ещё вчера был клиентом организации, может сегодня стать волонтером или другом организации.

Таким образом, можно сказать о том, что некоммерческая организация, представляет собой субъект экономической деятельности по производству общественно-полезных благ, функционирование которого характеризуется специфическими особенностями, связанными, прежде всего, с целями деятельности НКО.

Количество возможных инструментов финансирования в некоммерческом секторе необъятно. Так инструменты финансирования по происхождению капитала различаются на внутреннее и внешнее финансирование. При внешнем финансировании средства направляются в некоммерческую организацию от третьих лиц (физических или юридических). Типичными инструментами выступают субсидии, пожертвования или дотации. При внутреннем финансировании средства возникают у самой организации. Это могут быть заработанные средства от предпринимательской деятельности, членские взносы или средства от продажи имущества.

По частоте финансирования выделяется *однократное, периодическое и текущее финансирование*. *Однократное финансирование* зачастую связано с особыми событиями в некоммерческой организации, такими как создание филиала или начало крупного проекта. *Периодическое финансирование* основывается на эпизодически происходящих событиях (например, годовое массовое мероприятие, приобретение оргтехники). Оно может быть как регулярное, так и нерегулярное. *Текущее финансирование* требует непрерывное привлечение средств. Оно находится во взаимосвязи с созданной инфраструктурой, требующей

постоянного содержания (например, заработная плата штатных сотрудников, арендная плата, коммунальные платежи).

Наконец, источники финансирования и инвестиции могут быть классифицированы по продолжительности предоставления капитала или замораживания средств. Срочные средства в противоположность бессрочным имеются в распоряжении у организации на ограниченный период времени.

По сроку выделяются следующие виды финансирования с определенными временными горизонтами: Краткосрочное; продолжительность составляет меньше года. Среднесрочное; продолжительность финансирования от одного до пяти лет. Долгосрочное; продолжительность больше пяти лет.

Источниками финансирования служат собственные, заёмные и привлечённые средства.

Денежные поступления можно разделить на две составляющие:

- 1) внешние источники – средства, полученные от фондов, благотворителей, банков
- 2) внутренние источники – средства, имеющиеся в организации и ее деятельность, которая приносит дополнительный доход.

Как правило, внешние источники финансирования составляют преобладающую долю в структуре поступлений. Внутренние же источники, как правило, неразвиты в российских организациях, лишь малая доля некоммерческих организаций опирается на внутренние доходы.

Деятельность по привлечению и аккумулированию внешних источников финансирования в организацию представляет собой фандрайзинг, который дословно в переводе с английского языка означает привлечение средств.

Выделяют четыре субъекта внешнего финансирования:

1. государство (органы государственной власти и местного самоуправления),
2. бизнес или корпоративное сообщество,
3. частные (физические) лиц,
4. международные и национальные фонды.

Механизмы взаимодействия некоммерческого сектора и органов государственной власти экономического характера в России аналогичны тем, которые действуют в международной экономической практике. В ст.31 Федерального Закона от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» приведены формы поддержки некоммерческих организаций органами государственной власти и органами местного самоуправления.

История государственного финансирования третьего сектора экономики в России берет свое начало с 2005 г. На заседании Совета по содействию развитию институтов гражданского общества и правам человека Президент России В. В. Путин заявил: «Мы понимаем, что некоммерческие организации нуждаются в поддержке. Давайте подумаем над формами решения этой проблемы». С этой даты можно начать отсчет построения в России системы поддержки НКО со стороны государства.

В 2006 г. были впервые распределены гранты Президента России. Это год начала системной финансовой господдержки НКО, участвующих в развитии институтов гражданского общества. Из федерального бюджета было выделено 500млн руб.

В 2007 г. механизм финансирования НКО был изменен. Распоряжением Президента РФ от 30.06.2007 № 367-рп «Об обеспечении в 2007 г. государственной поддержки некоммерческих неправительственных организаций, участвующих в развитии институтов гражданского общества» были определены 14 НКО, получивших адресную поддержку на сумму 4,2млн руб., и 1224 НКО по итогам конкурсов получили 1,2 млрд руб.

В 2008 г. развитие сектора НКО в сфере оказания социальных услуг определено в качестве одного из приоритетных направлений долгосрочной политики социальной поддержки населения в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г.

В 2009 г. было принято решение финансово поддерживать именно социально ориентированные НКО (далее — СО НКО), которые возьмут на себя часть государственных функций по оказанию социальных услуг населению и будут содействовать решению наиболее актуальных социальных задач, развитию гражданского общества.

В 2010 г. был принят закон № 40-ФЗ от 5.04.2010 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций», который дал определение социально ориентированных НКО и описал предназначенные для них виды поддержки.

Федеральным законом «О федеральном бюджете на 2013 год и плановый период 2014–2015 годов» предусмотрено увеличение бюджетных ассигнований на поддержку некоммерческого сектора в 2013 г. до 8,285 млрд руб. На финансирование СО НКО в 2013–2020 гг. планируется выделить финансирование на сумму 13,5 млрд руб. (таблица 6).

Таблица 2

**Финансирование социально
ориентированных НКО в 2013–2020 гг.**

Год	Сумма, тыс. руб.
2013	1 678 499,60
2014	1 573 499,60
2015	1 603 499,60
2016	1 643 499,60
2017	1 683 499,60
2018	1 723 499,60
2019	1 763 499,60
2020	1 813 499,60
2013–2020	13 482 996,80

Государственное финансирование осуществляется в виде прямого бюджетного финансирования по конкретным проектам, приоритетным направлениям в форме целевых субсидий; возмездное оказание услуг в рамках государственного заказа; через контракты, гранты; софинансирование.

Органы государственной власти и местного самоуправления могут предоставлять и не денежные ресурсы в виде писем поддержки, рекомендаций, помещений или транспорта. Они финансируют общественно-полезные проекты, имиджевые для государства; проекты с большим количеством благополучателей или проекты, которые быстро дают результаты. Органы местного самоуправления предпочитают выделять финансирование на проекты, ориентированные на местное население конкретной территории.

Прямое бюджетное финансирование является одним из традиционных источников дохода некоммерческих организаций. Однако, регулярно получая субсидирование из государственного бюджета, некоммерческие организации могут быть не заинтересованы в развитии. В большинстве западных стран применение данной формы финансирования существенно сократилось.

Государственный заказ выдается государственными органами и оплачивается из средств государственного бюджета на изготовление продукции, проведение работ, выполнение услуг, в которых государство заинтересовано. Он выдается на конкурсной основе и представляет собой финансирование на основе договора и под конкретный

результат. Данная форма финансирования стимулирует конкуренцию за бюджетные средства со стороны некоммерческих организаций.

Реализация государственных ресурсов на конкурсной основе может осуществляться через предоставление грантов и заключение контрактов. Государственный грант заимствован из зарубежной правовой практики. Суть гранта может быть определена как целевые средства, безвозмездно передаваемые грантодателем грантополучателю на выполнение конкретных общественно-полезных программ с последующим отчетом об их использовании. Важная особенность гранта в том, что грантополучатель не имеет прямого материального интереса в результатах выполнения работ по гранту, поскольку действует не в своих интересах, а, как правило, в интересах третьих лиц или неограниченного круга лиц – больных, детей, бездомных.

Государственный контракт заключается на основе государственного заказа и им же более ограничен, т.е. нет возможности для осуществления инноваций. Контракт способствует планированию и повышению эффективности в работе организации. Контракт дает организации право предъявлять иск и быть защищенной.

Под софинансированием понимается как система смешанного финансового участия, так и такая схема финансирования, согласно которой каждая денежная единица частной помощи сопровождается выделением определенного объема государственной помощи. Существенное преимущество данной схемы финансирования состоит в том, что некоммерческий сектор финансируется не только государством, но и стимулируется приток частных инвестиций в третий сектор, развивается социально ответственный бизнес.

Софинансирование в нашей стране находится на пути развития, в то время как в Великобритании она достаточно широко используется последние 30 лет.

Государство стимулирует деятельность некоммерческих организаций через экономические инструменты налогового и неналогового характера. Налоговые льготы, стимулирующие развитие «третьего сектора», подразделяются на две категории: льготы для некоммерческих организаций и льготы для доноров, т.е. для тех, кто безвозмездно участвует в процветании сектора.

Повышению эффективности деятельности некоммерческих организаций способствует предоставление налоговых льгот по НДС (ст.149 НК РФ), налогу на прибыль (ст.251 НК РФ), государственной пошлине (ст.333.33 НК РФ), налогу на имущество (ст.381 НК РФ).

Законами субъектов РФ могут быть предусмотрены и другие налоговые льготы в отношении некоммерческих организаций, а также основания для их использования налогоплательщиками. Размер налоговых льгот зависит от установленных в стране приоритетов государственной экономической политики и экономического состояния. Страны, которые стимулируют развитие третьего сектора, активно применяют практику налогового поощрения.

Для стимулирования развития третьего сектора экономики государство, исходя из международной практики, предоставляет налоговые льготы физическим и юридическим лицам, которые направляют свои финансовые средства в некоммерческие организации. Отсутствие льгот существенно не влияет на развитие некоммерческих организаций, однако это свидетельствует о том, что государство безучастно к деятельности третьего сектора экономики. Только для доноров – физических лиц, являющихся налоговыми резидентами, установлена налоговая льгота на федеральном уровне через предоставление социального вычета по налогу на доходы физических лиц (пп.1 п.1 ст.219 НК РФ). За последние годы значительно расширился круг благополучателей, кому может жертвовать физическое лицо, получая при этом социальный вычет. Ограничение состоит лишь в том, что вычет составляет общую сумму фактически произведенных расходов, которая не превышает 25 % от суммы дохода, который был получен в отчетном налоговом периоде и подлежащего налогообложению. Данный социальный налоговый вычет предоставляется при подаче налоговой декларации в налоговый орган налогоплательщиком по окончании налогового периода.

В ближайшей перспективе для решения проблем социальной сферы необходима реализация межсекторного партнерства. Оно должно обеспечить синергетический эффект в решении социально важных задач, так как в настоящее время превалирует взаимодействие общественного сектора с некоммерческим в виде обмена информацией и участия в общественных советах. Правовые условия, в которых существуют организации третьего сектора, традиционно наводят на две основные идеи. С одной стороны, они представляют собой пользу для общества, определенную государством, которую слишком часто интерпретируют как пользу для государственного управления; с другой стороны, они выражены в государственном контроле, который находит свое выражение в законодательстве.

Основным источником финансирования называют субсидии из региональных и местных бюджетов – в структуре финансирования данный источник имеется у 52,6% опрошенных НКО; далее следуют пожертвования частных лиц (49,5%) и бизнеса (41,2%). Субсидии из федерального бюджета называют в качестве основного источника финансирования 36,1 % НКО.

Следует подчеркнуть, что основная форма финансирования организаций «третьего сектора» в мире - это государственная поддержка. В среднем, по совокупной оценке, в развитых странах государственное финансирование социально-ориентированных НКО составляет 48% их дохода (в развивающихся государствах - 22%, в РФ - 5%), доходы от деятельности, включая членские взносы - 35% (в развивающихся государствах — 61%, в РФ - 22%), пожертвования бизнеса, граждан и зарубежных фондов - 17% (в развивающихся государствах - 17%, в РФ - 73%)

Таким образом, можно сказать, что в России структура финансовых ресурсов значительно отличается от подобной структуры как в развитых, так и в развивающихся странах. В данном контексте напрашивается вывод о том, что нужно повышать долю государственного финансирования деятельности НКО, однако не всегда легко определить, что точно является «интересом» для государства. Поскольку многие направления деятельности НКО не обеспечиваются средствами федерального и местного бюджета, поэтому необходимо развивать взаимодействие НКО и бизнеса, которое в нашей стране пока недостаточно развито. Доля поступлений от коммерческих структур в общих поступлениях по сравнению с этим показателем в развитых странах высока. Однако необходимо более рационально подходить к использованию данных финансовых ресурсов и направлять их на социально-значимые мероприятия.

Выделяют следующие виды финансовой поддержки от коммерческого сектора:

- прямое финансирование организации / проекта в виде благотворительной помощи или пожертвований,
- оплаты части расходов по проводимым мероприятиям,
- предоставление рабочего времени своих сотрудников (корпоративное добровольчество),
- предоставление собственных услуг, продукции / оборудования или помещения на безвозмездной основе.

Большинство компаний занимаются благотворительностью, преследуя экономические выгоды: улучшение имиджа в обществе, демонстрация социальной ответственности, реклама своего товара с целью увеличения его продажи, привлечение новых сотрудников. Коммерческие организации занимаются спонсорством, исходя из маркетинговой стратегии. Спонсорство – продвижение компании в обмен на рекламу и публицити. Спонсор оценивает эффективность инвестиций с точки зрения узнаваемости бренда, количества потребителей, получивших информацию о спонсоре. Участниками спонсорства выступают две стороны: компания, предоставляющая денежные средства / товары / услуги, и некоммерческая организация, их получающая в обмен на определенные привилегии. Компании выступают спонсорами в целях продвижения и развития собственного бизнеса. Они спонсируют некоммерческую организацию до тех пор, пока это отвечает их целям.

Из вышеперечисленных внешних источников финансирования необходимо выделить наиболее доступные для привлечения некоммерческой организацией. Финансовая поддержка некоммерческих организаций государством занимает лидирующую позицию не только в России, но и в Европе. Однако, государственное финансирование не так легко получить: необходимо подготовить большой объем документации, а также составить заявку на финансирование, которая в первую очередь удовлетворяла бы целям государственной поддержки и была бы сопоставима с уставными целями.

Более доступным источником финансирования выступает поддержка со стороны бизнеса. Главное, чтобы цели, на которые просит деньги некоммерческая организация, совпадали с целями, которые готова финансировать коммерческая организация. Она всегда оценивает такое взаимодействие с позиции положительного влияния на свой имидж, укрепления своей рыночной позиции и наличия социального эффекта.

Самым доступным источником финансирования выступают пожертвования от физических лиц. В данном случае некоммерческим организациям не надо собирать документацию и писать заявки, нужно лишь найти ту целевую аудиторию, которая была бы заинтересована в реализации проектов и мероприятий, которые есть у организации. Люди, которые жертвуют деньги организации, прежде всего, заинтересованы в развитии ее проектов, им важен результат.

Как правило, некоторые из них жертвуют не только деньги, но и время, если их волнует судьба проекта или организации. Предпринимательская деятельность способствует исполнению текущих обязательств, которые возникают практически ежедневно у любой некоммерческой организации. Ведь внешнее финансирование относительно нестабильно.

Существуют также и препятствия, которые мешают некоммерческим организациям заниматься предпринимательской деятельностью. Основными являются: изменчивость и ужесточение законодательства; незнание и боязнь заниматься предпринимательской деятельностью. Соответствие предпринимательской деятельности сущности и ценностям некоммерческой организации является неоднозначным вопросом, и каждая организация это определяет самостоятельно.

Обобщая вышеизложенное, можно отметить, что некоммерческая организация может привлекать тот или иной источник финансирования в зависимости от организационно-правовой формы; предусмотренных уставом видов деятельности; особенностей своей бюджетной политики; возможности ведения предпринимательской деятельности. Чем разнообразнее источники финансирования, тем в организацию регулярнее поступают финансовые ресурсы, и, следовательно, ее положение становится более устойчивым. Однако, несмотря на изобилие источников финансирования, многие организации испытывают временные трудности с ликвидностью. Для того чтобы этого не происходило в организации должны работать такие специалисты, как фандрайзер и финансовый менеджер, которые обеспечат не только существование, но и долгосрочное развитие организации.

Таким образом, высокая финансовая стабильность и эффективность некоммерческой организации должны основываться на разнообразии источников финансирования, вместе с этим необходимо рациональное их использование, что невозможно без построения эффективной модели управления финансами некоммерческой организации.

Условием реализации приносящей доход деятельности должно являться обязательная регистрация в органах ФНС России, осуществляющих налоговый контроль, доведение кодов видов основной и дополнительной (предпринимательской) деятельности и неукоснительное соблюдение требования о целевом использовании любых видов финансирования.

Вместе с тем необходимо отметить, что функционирование некоммерческих организаций в России сопровождается несовершенной законодательной базой, регулирующей ее деятельность. Также одной из ключевых проблем можно назвать определение необходимых объемов производства общественных благ, а также затрат для их производства, поэтому представляется целесообразным определить современные тенденции взаимодействия некоммерческих организаций с различными секторами экономики.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

1. Особенности налогообложения НКО и уплаты ими обязательных взносов в государственные внебюджетные фонды?
2. Особенности организации финансового планирования в НКО?
3. Отличительные особенности форм НКО?
4. Основные препятствия на пути к укреплению финансово-экономической устойчивости НКО?
5. Что представляют «финансы некоммерческих организаций» как экономическая категория?
6. Перечислите характерные признаки финансов некоммерческих организаций?
7. Дайте определение понятию финансов и финансовых ресурсов некоммерческих организаций?
8. Источниками формирования имущества НКО являются?
9. Финансы НКО в зарубежной практике?

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
2	2	1,2	1,2,3,4

Тема 5. Перспективы развития финансового рынка России

Цель - на основе анализа зарубежного опыта определить направления и цели регулирования финансовых рынков в России.

В результате освоения темы обучающийся должен:

Знать:

- теоретические и методические аспекты функционирования и регулирования финансовых рынков

Уметь:

- провести сравнительный анализ основных показателей финансового рынка России

Владеть:

- способностью осуществлять консультирование экономических агентов по составлению финансового плана и формированию целевого инвестиционного портфеля (ПК-1)

Актуальность темы: Усиление межнациональных связей происходит на фоне опережающего роста финансовых рынков стран с быстроразвивающейся экономикой и концентрации основной части денежных ресурсов в конгломератах, стремительная экспансия которых нередко сопровождается ростом неустойчивости и рискогенности финансовых рынков.

В теоретической части рассматривается:

ОСНОВНЫМИ НАПРАВЛЕНИЯМИ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ФИНАНСОВОГО РЫНКА:

1. СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ УСИЛЕНИЯ РОЛИ ФИНАНСОВОГО РЫНКА В ФИНАНСИРОВАНИИ ТРАНСФОРМАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Задача 1. Участие банков в финансировании экономического развития

Задача 2. Развитие инструментов долгосрочных сбережений и инвестиций для граждан

Задача 3. Развитие рынка капитала и иных механизмов для долгосрочного финансирования экономического развития

В предыдущие годы рынок капитала активно развивался, возросла его роль как источника финансовых ресурсов для бизнеса наряду с банковским кредитованием. В 2022 году под влиянием внешних шоков произошло сжатие рынка ценных бумаг и снижение доверия к нему. Важно обеспечить восстановление рынка капитала как источника долгового и долевого финансирования для бизнеса. В ситуации ухода зарубежного инвестора и опоры в основном на внутренние ресурсы необходимо создать условия и стимулы для направления инвестиционных ресурсов в первую очередь на финансирование проектов и компаний, вносящих вклад в трансформацию российской экономики, улучшение качества жизни. При соответствующей информационной и образовательной поддержке это может способствовать восстановлению интереса отечественного частного инвестора к рынку капитала.

Задача 4. Расширение вклада финансового рынка в достижение целей устойчивого развития и ESG-трансформации российского бизнеса

Задача 5. Развитие корпоративных отношений и корпоративного управления, раскрытие информации

Задача 6. Развитие рынка страхования

Задача 7. Обеспечение устойчивости и развитие регулирования финансовых организаций

3.2. ЗАЩИТА ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ И ИНВЕСТОРОВ, ПОВЫШЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ ДОСТУПНОСТИ ДЛЯ ГРАЖДАН И БИЗНЕСА

Задача 1. Повышение защищенности потребителей финансовых услуг и инвесторов, повышение финансовой грамотности

Задача 2. Повышение доступности финансовых услуг для граждан, малого и среднего бизнеса

3.3. ЦИФРОВИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО РЫНКА И РАЗВИТИЕ ПЛАТЕЖНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Задача 1. Развитие регулирования

Задача 2. Реализация инфраструктурных проектов

Задача 3. Регулирование экосистем

Задача 4. Внедрение SupTech- и RegTech-решений

Банк России будет проводить последовательную цифровизацию регулирования и надзора в рамках реализации Основных направлений развития технологий SupTech и RegTech на период 2021–2023 годов. Применение технологий в сфере регулирования и надзора позволит оптимизировать текущие процессы, повысить эффективность надзорной и регуляторной деятельности, сократить затраты и нагрузку как на поднадзорные организации, так и на регулятора. Банк России продолжит изучение, разработку и внедрение SupTech- и RegTech-решений в следующих направлениях:

- анализ и управление рисками;
- совершенствование процедур допуска на финансовый рынок;
- выявление неправомерных действий на финансовом рынке;
- совершенствование информационного взаимодействия с финансовыми организациями и иными лицами, в том числе введение единого реестра участников финансового рынка (ЕРУФР);
- внедрение элементов датацентричного подхода;
- разработка подходов к внедрению машиночитаемого регулирования;
- автоматизация отдельных элементов надзора за участниками финансового рынка;
- оптимизация работы с обращениями в Банке России;
- обеспечение информационной безопасности;
- развитие решений на финансовом рынке для реализации регуляторных и надзорных требований;
- противодействие отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма;

– совершенствование процедур идентификации с использованием биометрических технологий.

Реализация мероприятий в сфере SupTech и RegTech позволит повысить эффективность и цифровизацию деятельности как Банка России, так и участников финансового рынка.

Задача 5. Развитие экспериментальных правовых режимов

Задача 6. Обеспечение технологической независимости и информационной безопасности

Банком России совместно с заинтересованными государственными органами, Ассоциацией ФинТех и участниками рынка будет реализован комплекс мероприятий по импортозамещению программного обеспечения и оборудования в финансовой сфере. Планируется создание центра компетенций с целью поиска, анализа и тестирования существующего на российском рынке системного программного обеспечения, систем управления баз данных и инструментов аналитики, а также разработка плана по импортозамещению программного обеспечения и оборудования в финансовой сфере, создание национального репозитория программного обеспечения. Одними из важных задач также являются оценка влияния киберрисков на финансовую устойчивость и операционную надежность СЗКО, финансовых объединений, финансовых экосистем, а также мониторинг и выявление указанных киберрисков. Банк России планирует создание киберполигона, на базе которого будет проводиться оценка защищенности и возможности финансовых организаций противостоять атакам. В дальнейшем с целью совершенствования риск-ориентированного надзора необходимо осуществить интеграцию процесса проведения киберучений в рамках проверочных мероприятий Банка России. С целью дальнейшего развития цифрового предоставления услуг важно обеспечить возможность использования клиентами финансовых организаций (физическими и юридическими лицами) усиленной квалифицированной электронной подписи (УКЭП), а также усиленной неквалифицированной электронной подписи Единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА). Для обеспечения всех организаций финансового рынка сертификатами ключей УКЭП был создан удостоверяющий центр Банка России. Банк России продолжит реализацию мероприятий, направленных на формирование среды доверия при удаленном предоставлении финансовых услуг и сервисов, создавая для финансовых организаций правовую, технологическую и методологическую основу повышения качества аутентификации клиентов.

3.5. ОБЕСПЕЧЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

Задача 1. Содействие девальютизации

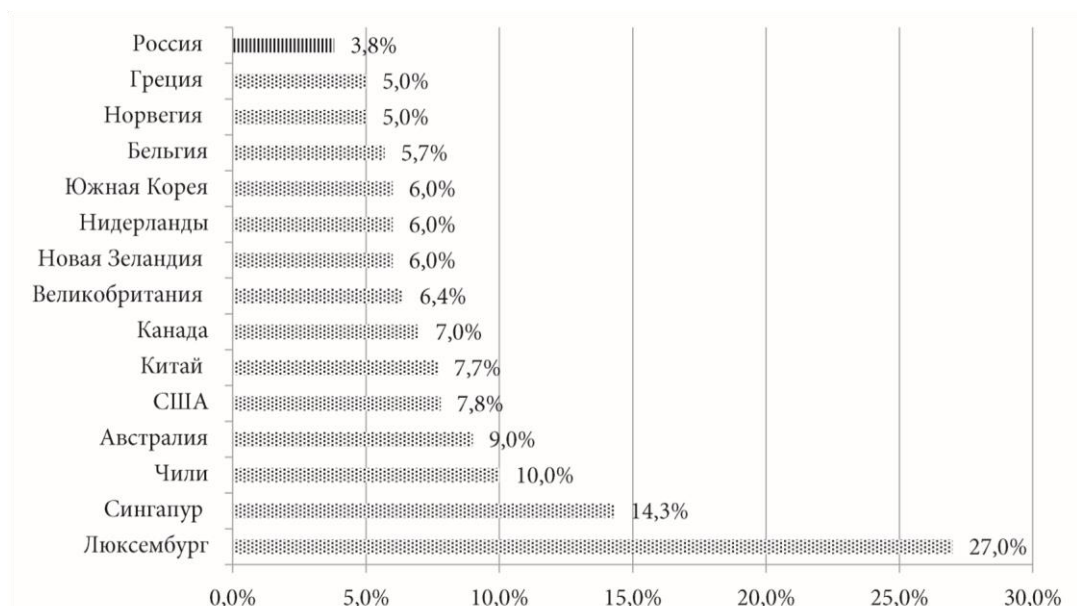
Задача 2. Развитие макропруденциального регулирования

Задача 3. Создание условий и стимулов для управления рыночными рисками участниками рынка

Задача 4. Развитие национальной системы индикаторов и их администраторов

В последние годы в мировой экономике наблюдается неуклонный рост финансового сектора: уже в 2019 г. в экономически развитых странах его доля в ВВП в среднем находилась в диапазоне от 6% (Великобритания) до 8% (США), максимальное значение данного показателя было достигнуто в Люксембурге – 27% (рис. 1).

Рисунок 1 Доля финансового сектора в ВВП стран ОЭСР в 2019 г.



В период 2011–2020 гг. доля финансового сектора в ВВП Сингапура, США и Китая постоянно увеличивается, особенно повысилось значение данного показателя в Сингапуре (увеличившись в два раза). Анализ показал, что в 2020 г. среди развитых стран наименьшая доля финансового сектора в ВВП наблюдалась в Бельгии (5,94%). В России этот показатель за последние 10 лет остается практически неизменным (3,8% ВВП).

Динамика доли финансового сектора в ВВП в период 2011–2020 гг. представлена в Таблице 1.

Таблица 1 Изменение доли финансового сектора в ВВП стран в 2011–2020 гг., %

Года	Сингапур	США	Великобритания	Китай	Бельгия	Россия
2011	9.77	6.60	6.72	6.24	5.04	3.42
2012	10.00	7.00	6.73	6.30	5.30	3.23
2013	10.59	6.70	6.56	6.55	5.20	3.61
2014	11.18	7.20	6.66	6.96	5.48	3.93
2015	11.78	7.50	6.66	7.28	5.69	3.91
2016	11.81	7.40	6.10	8.17	5.67	3.21
2017	12.46	7.80	6.46	8.03	5.78	3.97
2018	13.26	7.90	6.35	7.79	5.82	3.94
2019	14.34	7.80	6.41	7.68	5.76	3.85
2020	20.60	7.70	6.10	7.78	5.94	3.80

Результаты проведенного авторами корреляционного анализа показывают сильную положительную корреляционную связь темпа роста финансового сектора с ВВП во всех странах мира: значение этого показателя, как правило, находится в диапазоне от 0,796 (Великобритания) до 0,992 (Китай), в России – 0,978. Результаты корреляционного анализа позволили установить темп прироста ВВП при однопроцентном увеличении доли в нем финансового сектора в разных странах мира. Так, например, увеличение доли финансового сектора на 1% ежегодно в Сингапуре может обеспечить прирост ВВП на 0,2%, в России – на

0,04%. Таким образом, высокая доля финансового сектора в ВВП может обеспечить его существенный прирост.

Исследование показало, что в 2020 г., несмотря на отрицательное влияние пандемии COVID-19 на все отрасли национальной экономики, финансовый сектор в реальном выражении увеличился на 7,9%, что существенно замедлило темпы падения ВВП – 3,1%, т.е. фактическое значение данного показателя оказалось более чем в два раза выше прогнозных оценок МВФ. Подобный рост финансового сектора объясняется ускорением тенденции к переходу от традиционных банковских депозитов к альтернативным финансовым инструментам с потенциально более высокой доходностью.

Оценка результатов реформ финансового сектора России продемонстрировала наличие в нем ряда существенных проблем, основные из них – низкая доля финансового сектора в национальной экономике по сравнению с глобальным уровнем, высокий уровень концентрации банковского капитала, отсутствие стратегий развития финансовой системы в долгосрочной перспективе. То есть сама структура финансовой системы в ее нынешнем состоянии стала тормозом развития сегментов национального финансового рынка, став причиной снижения эффективности перераспределения инвестиционных ресурсов и серьезным препятствием роста финансового сектора в целом в досанкционный период.

Несмотря на то что в условиях ужесточения санкционного режима (и прежде всего финансовых санкций) для Российской Федерации регулирование государством финансового сектора приобретет особое значение, до сих пор недостаточно проработанными остаются вопросы, касающиеся как состава такого инструментария регулирования, так и сфер его применения.

Таким образом, для Российской Федерации актуализируется потребность поиска государственного инструментария стимулирования ускоренного развития наиболее важных элементов финансового сектора в условиях расширения санкционных ограничений. Решение такой масштабной задачи потребовало определения ряда требований к составу такого инструментария, который должен включать совокупность взаимосвязанных методов государственного регулирования, моделей и стратегий, применяемых на финансовых рынках для обеспечения эффективного выполнения функций финансовых институтов в условиях экстраординарного усиления нестабильности внешней и внутренней институциональной финансовой среды.

Проблемы финансового развития в последнее время находятся в центре научных дискуссий, при этом и по сей день ученым не удалось предложить инструментарий, который может использоваться для повышения эффективности функционирования финансового сектора как развитых стран, так и стран с формирующимися рынками.

Во всех странах мира регуляторный инструментарий активно применяется в целях:

- 1) минимизации трансакционных издержек проведения финансовых операций;
- 2) осуществления контрольных и надзорных мероприятий в отношении участников финансовых рынков для снижения уровня рисков.

Рамки и ограничения, финансовый контроль и надзор, финансовая и техническая помощь по сути представляют собой инструменты финансовых регуляторов, используемые для оптимизации движения финансовых потоков в национальных экономиках. Неослабевающий интерес академического сообщества к этим вопросам свидетельствует о значимости роли финансового регулирования в финансовом развитии.

Совершенствование системы государственного регулирования финансового сектора исследуется многими зарубежными и российскими учеными (например: Hausmann et al., 2005; Гурвич, 2006; Law, AzmanSaini, 2008; Goldsmith, 2008; Deaton, 2008; Mishkin, 2009; Shabnam, Hersh, 2010; Wright, 2012; Берзон, 2013; Leus, 2013; Masciandaro, Quintyn, 2016; Fernandez, Tamayo, 2015; Иванов, Сахарова, 2015; Воронов, 2016; Игонина, 2016; Cargill, 2017).

В работах А. Дитона (Deaton, 2008) и Д. Леуса (Leus, 2013) рассматриваются проблемы формирования и совершенствования инструментария экономического и финансового развития. Заслуживает внимания исследование П. Иванова и Г. Сахаровой

(2015), посвященное использованию инструментария для повышения финансовой стабильности региональных финансовых систем в условиях роста финансовых и бюджетных рисков.

В то же время М. Шабнам и С. Херш (Shabnam, Hersh, 2010) считают изменения, происходящие под влиянием политических и психологических факторов в кризисных условиях, в системе государственного регулирования финансового сектора инструментами прогнозирования и оценки финансовых рисков на финансовых рынках. М. Донато и К. Марк (Donato, Marc, 2016) сам процесс эволюции финансового надзора рассматривают как инструмент государственного финансового регулирования в отдельных странах – как развитых, так и развивающихся.

По мнению Т. Каргила (Cargill, 2017), государственное финансовое регулирование и надзор, осуществляемые национальными регуляторами, являются одними из главных компонентов финансового и денежного режима страны вследствие их значительного влияния на развитие финансового сектора.

В этих исследовательских работах приводятся доказательства, что увеличение государственного финансового регулирования в части усиления надзора и влияния центрального банка в финансовом секторе экономики позволяет снизить вероятность финансового кризиса.

В России действует интегрированная система государственного регулирования финансового рынка, где Центральный банк играет роль мегарегулятора. По мнению Блэка и Джекобсона (Black, Jacobzone, 2009), государственное регулирование не только используется как инструмент минимизации рисков в финансовом секторе, особенно в посткризисном периоде, но и оказывает воздействие на финансовое развитие. В целом подобный подход отражает мировой тренд расширения применения различных регуляционных мер, направленных на рост финансового сектора и повышение его конкурентоспособности.

Во многих исследованиях приводятся доказательства, что усиление государственного регулирования обеспечивает стабильность финансовой системы, защиту интересов потребителей финансовых услуг и прозрачность национальных финансовых рынков. Так, например, в исследовательской работе Сереса и др. (Serres et al., 2006) на примере стран ОЭСР показывается позитивная взаимосвязь уровня регулирования кредитного рынка и финансового развития.

В частности, авторами было выявлено, что 1) усиление антиконкурентного регулирования приводит к снижению значения показателя, определяемого уровнем активов кредитных организаций к ВВП; 2) более низкие показатели развития кредитного рынка негативно связаны с регулированием иностранного участия на кредитном рынке. Что касается рынка ценных бумаг, то в странах ОЭСР показатели регулирования рынка ценных бумаг влияют на финансовое развитие: более жесткое регулирование приводит к росту показателя рыночной капитализации рынка акций и объема корпоративных облигаций к ВВП.

Изменение политики государства и регуляционных практик национальных финансовых институтов может:

- препятствовать движению финансового капитала или стимулировать его;
- увеличить или уменьшить объем операций на финансовых рынках;
- повысить или понизить уровень защиты прав собственности;
- оказать положительное или негативное воздействие на объем депозитов в пострадавших от санкционных ограничений банковских организациях и объем кредитования реального сектора экономики.

В последние годы появилось много исследований, в которых на примере разных стран убедительно доказывается непосредственная связь между развитием финансового сектора и темпами экономического роста (см., например: Puatwoe, Pia buo, 2017; Swamy, Dharani, 2018; Guo, He, 2020; Tang, 2020; Xu, Qamruzzaman, Adow, 2021; Anser et al., 2021; Adam, 2020; AsafoAdjei et al., 2021; Phan et al., 2021).

При этом некоторые исследователи, например, М. Мелески и А. Подпиера (Melesky, Podpiera, 2018), рассматривая методы финансового развития, обратили внимание на перспективность стратегического инструментария для развития структурных элементов национальной финансовой системы.

Эти исследовательские работы подтверждают позицию авторов, что в состав государственного инструментария развития финансового сектора следует включить регуляционный (совершенствование регуляционных практик), применение которого может сократить транзакционные издержки, понизить уровень финансовых рисков и повысить доверие экономических субъектов к финансовым рынкам. Это позволит оказать позитивное влияние на сформированность институциональной среды финансовой системы и (тем самым) содействовать повышению эффективности функционирования ее ключевых элементов (сегментов финансового рынка), что становится критически важным для нейтрализации действия санкционных ограничений коллективного Запада.

Более того, проведенное исследование доказывает, что для достижения целевого значения доли финансового сектора в ВВП целесообразно активнее использовать потенциал государственного стратегического инструментария.

Государственный стратегический механизм развития финансового сектора позволяет регуляторам и структурам, разрабатывающим антикризисную финансовую политику, сформировать релевантное представление о потребностях финансового развития в текущих санкционных реалиях и предложить его направления, а также выявить системный риск, связанный с различными стратегиями развития, провести оценку альтернатив финансового развития и выбрать наиболее перспективную для защиты российской банковской системы.

Качественно разработанная государственная стратегия финансового развития объединяет внутренние и внешние ресурсы страны, укрепляет сотрудничество между органами государственного управления и частным сектором, что улучшает выполнение финансовой системой функции перераспределения капитала, обеспечивает стабильность и будет способствовать развитию финансового сектора страны.

Из анализа теоретических источников и эмпирических данных можно сделать вывод, что совершенствование существующих принципов и методик государственного управления финансовым развитием позволяет а) оптимизировать надзорную практику в банковской деятельности, б) повысить эффективность управления финансовыми рисками, в) выявить наиболее проблемные зоны финансового сектора, а также г) определить тенденции в развитии финансовых рынков.

В условиях санкционных ограничений в финансовой сфере применение подобного государственного инструментария позволит нейтрализовать серьезные риски, вызванные непропорциональным развитием рынка банковского кредита и рынка капитала, высоким уровнем концентрации банковского капитала, тормозящие развитие сегментов национального финансового рынка и препятствующие эффективному функционированию финансового сектора в целом.

Вопросы для обсуждения на практических занятиях:

1. Из каких сегментов состоит финансовый рынок и в чем пред назначение каждого сегмента?
2. Какой критерий лежит в основе деления финансового рынка на рынок денег и рынок капитала?
3. Назовите основные этапы эмиссии ценных бумаг?
4. Какие источники информации о ситуации на финансовом рынке и его участниках являются открытыми
5. Какие фондовые биржи в настоящее время существуют за рубежом и в России

6. Может ли непрерывный клиринг В чем принципиальная разница между функциональными и институциональными подходами формирования финансового центра быть двусторонним
7. Как соотносятся друг с другом мировой, международный и национальный финансовые рынки?
8. Когда начал формироваться международный кредитный рынок?

Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
2	2	1,2	1,2,3,4

3.ВОПРОСЫ ДЛЯ СОБЕСЕДОВАНИЯ

1. Этапы развития отечественной финансовой науки
2. Московская школа развития финансов
3. Санкт-Петербургская школа развития финансов
4. Поволжская школа развития финансов
5. Структура категории «финансы»
6. Звенья системы финансов
7. Виды управления финансами
8. Подсистемы финансового механизма
9. Финансовая стратегия государства
10. Финансовая тактика государства
11. Политика экономического роста
12. Политика стабилизации
13. Политика ограничения
14. Современные цели налоговой политики
15. Инструменты таможенной политики
16. Признаки бюджета
17. Современные функции государственного бюджета
18. Причины и последствия дефицита бюджета
19. Причины и последствия профицита бюджета
20. Современные принципы формирования налоговой системы РФ
21. Система государственного управления налогообложением
22. Элементы налогового механизма
23. Три типа налоговой политики
24. Методы налогового регулирования в современной России
25. Принципы организации финансов предприятий
26. Проблемы управления нефтегазовыми доходами
27. Взгляды на финансовую политику зарубежных экономистов
28. Значение предпринимательства в развитии экономики государства
29. Финансовые механизмы стимулирования предпринимательства в России
30. Оценка финансового состояния предпринимательской деятельности в России
31. Факторы, сдерживающие развитие предпринимательства в России
32. Теоретические подходы к определению финансов некоммерческих организаций
33. Основная и предпринимательская деятельность некоммерческих организаций
34. Особенности финансов и финансовых ресурсов некоммерческих организаций
35. Анализ формирования и источников поступления финансовых ресурсов некоммерческих организаций
36. Механизмы формирования финансовых ресурсов некоммерческих организаций в России и зарубежных странах

37. Оценка современного состояния финансового рынка в России и его трансформация в условиях финансовой глобализации.
38. Основные направления дальнейшего развития финансового рынка в России.
39. Оценка взаимосвязи финансового обеспечения расширенного воспроизводства с уровнем развития финансового рынка в России.
40. Перспективы создания международного финансового центра в Москве

4. СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Основная литература:

1. Лазарова Л.Б. Современные концепции финансов и кредита: учебное пособие для магистрантов / Л. Б. Лазарова, Ф.А. Каирова. - М.: Промитей, 2020. - 496 с.: ил. ISBN978-5-00172-065-2
2. Финансовые и денежно-кредитные методы регулирования экономики. Теория и практика : учебник для вузов / М. А. Абрамова [и др.] ; под редакцией М. А. Абрамовой, Л. И. Гончаренко, Е. В. Маркиной. - 3-е изд., испр. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2021. - 508 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-13530-5. - Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/464392>

2. Дополнительная литература:

1. Нешитой, А.С. Финансы : учебник / А.С. Нешитой. – 12-е изд., стер. Москва : Дашков и К°, 2020. – 352 с. : ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573339> Федеральный закон Российской Федерации «Об образовании в Российской Федерации» (от 29.12.2012 № 273-ФЗ); Режим доступа <https://login.consultant.ru/>.
2. Исакова, Н.Ю. Финансы и финансовая система государства : учебное пособие / Н.Ю. Исакова, Ю.А. Долгих, А.Г. Лачихина ; под общ. ред. канд. экон. наук, доц. Н.Ю. Исаковой ; Мин-во науки и высшего образования РФ. - 2-е изд., перераб. и доп.- Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2019. - 124 с. ISBN 978-5-7996-2779-9

3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

1. <https://www.gks.ru/> - официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.
2. <https://stavstat.gks.ru/> - Управление Федеральной службы государственной статистики по Северо-Кавказскому федеральному округу.
3. <https://www.minfin.ru/ru/> - официальный сайт Министерства финансов РФ
4. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» - <http://biblioclub.ru>
5. Научная электронная библиотека e-library – www.elibrary.ru
6. Международная реферативная база данных - www.scopus.com

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) СКФУ

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ
по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине
«Современные концепции финансов»
для студентов направления подготовки 38.04.01 Экономика

Пятигорск 2024

СОДЕРЖАНИЕ

	С.
1 Введение	4
2 Общая характеристика самостоятельной работы студента при изучении дисциплины	5
3 План-график выполнения самостоятельной работы	5
4 Методические указания по изучению теоретического материала	6
5 Список рекомендуемой литературы	14

Введение

Цель дисциплины «Современные концепции финансов» расширить полученные студентами знания по теории финансов, объединив их с современными проблемами практики, тем самым сформировать компетенции по анализу современной финансовой политики государства и перспективам ее совершенствования. Изучение дисциплины «Современные концепции финансов» направлено развитие у студентов аналитических и исследовательских навыков в области финансов.

Задачи дисциплины «Современные концепции финансов»:

- выявление и анализ основных дискуссионных вопросов развития финансовых отношений в России и зарубежом;
- изучение актуальных проблем развития финансовой системы, финансовых отношений в Российской Федерации и зарубежных стран в условиях глобализации;
- приобретение новых знаний о развитии налоговой системы, рынка ценных бумаг, государственного кредита, банковского дела, страхования и вексельного обращения;
- развитие методологии обоснования предложений в области решения современных актуальных проблем финансов;
- развитие навыков работы с финансовой информацией, нормативными правовыми актами, отражающими организацию финансовых отношений в разных сферах и звеньях финансовой системы, формирование и использование финансового механизма и финансовых ресурсов;
- развитие навыков профессиональной речи.

2. Общая характеристика самостоятельной работы студента при изучении дисциплины

Самостоятельная работа студентов по дисциплине «Современные концепции финансов» предусматривает следующие виды: самостоятельное изучение литературы.

Цели самостоятельной работы:

- овладение новыми знаниями, а также методами их получения;
- развитие умения приобретения научных знаний путем личного поиска и переработки информации;
- сбор и систематизация знаний по конкретной теме или проблеме

Задачи самостоятельной работы:

- формирование умений использовать справочную документацию и специальную литературу; развитие познавательных способностей и активности студентов: творческой инициативы, самостоятельности, ответственности и организованности.
- систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений студентов; углубление и расширение теоретических знаний;
- формирование самостоятельности мышления, способностей к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации
- развитие исследовательских умений.

Цель самостоятельного изучения литературы – самостоятельное овладение знаниями, опытом исследовательской деятельности.

Задачами самостоятельного изучения литературы являются:

- углубление и расширение теоретических знаний;
- формирование умений использовать нормативную, правовую, справочную документацию и специальную литературу;
- развитие познавательных способностей и активности студентов.

Формируемые компетенции:

ПК-1	Способен осуществлять консультирование экономических агентов по составлению финансового плана и формированию целевого инвестиционного портфеля
------	--

3. План-график выполнения самостоятельной работы

Коды реализуемых компетенций, индикатора(ов)	Вид деятельности студентов	Средства и технологии оценки	Объем часов, в том числе (астр.)		
			СРС	Контактная работа с преподавателем	Всего
И-1 ПК-1	Самостоятельное изучение литературы с 1-5 темам	собеседование	61,2	6,8	68
Итого за 2 семестр			61,2	6,8	68
Итого			61,2	6,8	68

4. Методические указания по изучению теоретического материала

4.1. Рекомендации по организации работы с литературой

При работе с книгой необходимо подобрать литературу, научиться правильно ее читать, вести записи. Для подбора литературы в библиотеке используются алфавитный и систематический каталоги.

Правильный подбор учебников рекомендуется преподавателем, читающим лекционный курс. Необходимая литература может быть также указана в методических разработках по данной дисциплине.

Изучая материал по учебнику, следует переходить к следующему вопросу только после правильного уяснения предыдущего.

Особое внимание следует обратить на определение основных понятий дисциплины. Студент должен подробно разбирать примеры, которые поясняют такие определения, и уметь строить аналогичные примеры самостоятельно. Нужно добиваться точного представления о том, что изучаешь. Полезно составлять опорные конспекты. При изучении материала по учебнику полезно в тетради (на специально отведенных полях) дополнять конспект лекций. Там же следует отмечать вопросы, выделенные студентом для консультации с преподавателем.

Различают два вида чтения; первичное и вторичное. *Первичное* - это внимательное, неторопливое чтение, при котором можно остановиться на трудных местах. После него не должно остаться ни одного непонятного слова. Содержание не всегда может быть понятно после первичного чтения.

Задача *вторичного* чтения - полное усвоение смысла целого (по счету это чтение может быть и не вторым, а третьим или четвертым).

Самостоятельная работа с учебниками и книгами (а также самостоятельное теоретическое исследование проблем, обозначенных преподавателем на лекциях) – это важнейшее условие формирования у себя научного способа познания. Основные советы здесь можно свести к следующим:

- составить перечень книг, с которыми следует познакомиться;
- перечень должен быть систематизированным (что необходимо для семинаров, что для экзаменов, что пригодится для написания курсовых и дипломных работ).
- обязательно выписывать все выходные данные по каждой книге (при написании курсовых и дипломных работ это позволит очень сэкономить время).

- разобраться для себя, какие книги (или какие главы книг) следует прочитать более внимательно, а какие – просто просмотреть.

- при составлении перечней литературы следует посоветоваться с преподавателями и научными руководителями, которые помогут лучше сориентироваться.

- все прочитанные книги, учебники и статьи следует конспектировать, но это не означает, что надо конспектировать «все подряд»: можно выписывать кратко основные идеи автора и иногда приводить наиболее яркие и показательные цитаты.

- в работе с научной литературой следует выработать в себе способность «воспринимать» сложные тексты; для этого лучший прием – научиться «читать медленно», когда понятно каждое прочитанное слово (а если слово незнакомое, то либо с помощью словаря, либо с помощью преподавателя обязательно его узнать).

4.2. Задания для самостоятельной работы студентов

4.2.1. Вид самостоятельной работы студентов: самостоятельное изучение литературы.

Итоговый продукт самостоятельной работы: конспект.

Средства и технологии оценки: собеседование.

Порядок оформления и предоставления: оформляется в виде конспекта. При составлении конспекта необходимо внимательно прочитать текст. После этого выделить главное, составить план; кратко сформулировать основные положения текста; законспектировать материал, четко следуя пунктам плана. Записи следует вести четко, ясно.

В тексте конспекта желательно приводить не только тезисные положения, но и их доказательства. При оформлении конспекта необходимо стремиться к емкости каждого предложения. Мысли автора книги следует излагать кратко, заботясь о стиле и выразительности написанного. Овладение навыками конспектирования требует от студента целеустремленности, повседневной самостоятельной работы.

Конспект предоставляется в рукописном виде на практическом занятии.

Критерии оценивания: Оценка «отлично» ставится студенту, если он полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий; обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные; излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка.

Оценка «хорошо» ставится студенту, если он дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для отметки «отлично», но допускает ошибки, которые сам же исправляет, и имеются недочеты в последовательности и языковом оформлении излагаемого.

Оценка «удовлетворительно» ставится, если студент обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил; не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры; излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого.

Оценка «неудовлетворительно» ставится студенту, если студент он незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал.

ТЕСТЫ

Становление и развитие финансовой науки с 1917г. по 1930г. в России связано с именами:

а: Орлова М.Ф., Лебедева В.А., Озерова И.Х.

б: Дьяченко В.П., Вознесенский Э.А., Лавров В.В.

в: Родионова В.М., Дробозина Л.А., Сабанти Б.М.

Основные школы развития финансовой науки:

- а: Московская школа
- б: Санкт-Петербургская школа
- в: Поволжская школа
- г: все перечисленное

Значительный вклад в систематизацию финансовой науки в период средневековья внесли зарубежные ученые:

- а: Абдуллаев Ш.Э.
- б: Макиавелли Н., Дж.Ботеро
- в: Т.Гоббс, У. Петти
- г: Дейч Б.Д., Кругман П.

Производные категории экономической категории «финансы»:

- а: Государственные финансы, персональные финансы
- б: корпоративные финансы
- в: социальные фонды
- г: социально-экономические отношения

Финансы – это:

- а: всегда денежные отношения
- б: денежные отношения, обусловленные фактом существования государства и имеющие государственно-властную (принудительную) форму
- в: денежные отношения, посредством которых осуществляется перераспределение совокупного общественного продукта (СОП), категория «надстройки»
- г: все перечисленное

Основами свободного предпринимательства являются:

- а: рыночный механизм, частная собственность и совершенная конкуренция
- б: диалектическая взаимосвязь производительных сил, производственных отношений и хозяйственного механизма, действующих в условиях частной собственности на средства производства, свободы предпринимательства и свободной конкуренции
- в: Производительные силы, материальные и трудовые ресурсы, находящиеся в свободном для предпринимателей доступе

Направление, не являющееся формой государственной поддержки и регулирования предпринимательской деятельности:

- а. Совершенствование системы финансовой поддержки малого предпринимательства
- б. Формирование нормативно-правовой базы поддержки и развития предпринимательства
- в. Формирование государственной программы производства экологически чистых

Основные факторы, определяющие наличие на рынке нестратегических барьеров входа, могут быть разделены на следующие группы:

- а: технологические барьеры; барьеры, связанные с особенностями спроса на продукцию; административные барьеры, включая квоты и пошлины, ограничивающие появление иностранных фирм на рынке; институциональные барьеры; сезонность спроса или цикличность производства.
- б: барьеры, связанные с особенностями спроса на продукцию; административные барьеры, включая квоты и пошлины, ограничивающие появление иностранных фирм на рынке.
- в: производственные барьеры; технологические барьеры; барьеры, связанные с особенностями спроса на продукцию; сезонность спроса или цикличность производства.

5. Список рекомендуемой литературы

5.1 Основная литература:

1. Лазарова Л.Б. Современные концепции финансов и кредита: учебное пособие для магистрантов / Л. Б. Лазарова, Ф.А. Каирова. - М.: Промитей, 2020. - 496 с.: ил. ISBN978-5-00172-065-2
2. Финансовые и денежно-кредитные методы регулирования экономики. Теория и практика : учебник для вузов / М. А. Абрамова [и др.] ; под редакцией М. А. Абрамовой, Л. И. Гончаренко, Е. В. Маркиной. - 3-е изд., испр. и доп. - Москва : Издательство Юрайт, 2021. - 508 с. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-534-13530-5. - Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. - URL: <https://urait.ru/bcode/464392>

5.2. Дополнительная литература:

1. Нешиной, А.С. Финансы : учебник / А.С. Нешиной. – 12-е изд., стер.

Москва : Дашков и К°, 2020. – 352 с. : ил. – (Учебные издания для бакалавров). – Режим доступа: по подписке. – URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=573339> Федеральный закон Российской Федерации «Об образовании в Российской Федерации» (от 29.12.2012 № 273-ФЗ); Режим доступа <https://login.consultant.ru/>.

2. Исакова, Н.Ю. Финансы и финансовая система государства : учебное пособие / Н.Ю. Исакова, Ю.А. Долгих, А.Г. Лачихина ; под общ. ред. канд. экон. наук, доц. Н.Ю. Исаковой ; Мин-во науки и высшего образования РФ. - 2-е изд., перераб. и доп.- Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2019. - 124 с. ISBN 978-5-7996-2779-9

5.3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

7. <https://www.gks.ru/> - официальный сайт Федеральной службы государственной статистики.

8. <https://stavstat.gks.ru/> - Управление Федеральной службы государственной статистики по Северо-Кавказскому федеральному округу.

9. <https://www.minfin.ru/ru/> - официальный сайт Министерства финансов РФ

10. ЭБС «Университетская библиотека онлайн» - <http://biblioclub.ru>

11. Научная электронная библиотека e-library – www.elibrary.ru

12. Международная реферативная база данных - www.scopus.com