Документ подписан простой электронной подписью

Информация о документе

ФИО: Шебзухова Татьяна Александровна

Должность: Директор Пятигорского института (филиал) Северо-Кавказского

федерального университета

Дата подписания: 23.04.2024 10:05:29

Уникальный программный ключ:

d74ce93cd40e39275c3ba2f58486412a1c8ef96f

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение

высшего образования

«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Пятигорский институт (филиал) СКФУ

Методические указания

**по организации и проведению самостоятельной работы
по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»
для студентов специальности
38.05.02 «Таможенное дело»
Направленность (профиль)
«Таможенный контроль»**

СОДЕРЖАНИЕ

Введение

1. Общая характеристика самостоятельной работы студента при изучении дисциплины
2. Контрольные точки и виды отчетности по ним
3. Методические рекомендации по изучению теоретического материала
4. Методические рекомендации по видам самостоятельной работы

Список рекомендуемой литературы

Введение

Полное освоение материала учебного курса невозможно без активной самостоятельной работы студента. Как форма учебно-воспитательного процесса, самостоятельная работа студента обладает рядом особенностей по сравнению с аудиторными занятиями.

Во-первых, самостоятельная работа вырабатывает умение ориентироваться в потоке информации, способность к самообразованию и накоплению знаний.

Во-вторых, отличительной чертой самостоятельной работы является ее ярко выраженный индивидуальный характер. Самостоятельная работа – это важнейшая форма самовыражения личности, проявление ее индивидуальных возможностей и черт. В процессе самостоятельной работы раскрываются способности человека, формируются его качества как творческой личности.

В подготовке специалистов таможенного дела самостоятельная работа играет особую роль, так как позволяет приобрести не только знания, но и важнейшие навыки осмысления и анализа постоянно меняющейся экономико-политической ситуации.

Цель самостоятельной работы студентов – с помощью описанных в методических указаниях методик самостоятельно и в полной мере освоить учебный курс дисциплины. Самостоятельная работа студентов в рамках дисциплины имеет задачи:

- самостоятельно повышать уровень профессиональных знаний, реализуя специальные средства и методы получения нового знания;
- использовать приобретенные знания и умения в практической деятельности;
- анализировать и использовать различные источники информации;
- применять методы сбора и анализа данных ценовой информации.

Основная задача высшего образования заключается в формировании творческой личности специалиста, способного к саморазвитию, самообразованию, инновационной деятельности. Решение этой задачи вряд ли возможно только путем передачи знаний в готовом виде от преподавателя к студенту. Необходимо перевести студента из пассивного потребителя знаний в активного их творца, умеющего сформулировать проблему, проанализировать пути ее решения, найти оптимальный результат и доказать его правильность. В этом плане следует признать, что самостоятельная работа студентов (СРС) является не просто важной формой образовательного процесса, а должна стать его основой.

Самостоятельная работа студента - это любая деятельность, связанная с воспитанием мышления будущего профессионала. Любой вид занятий, создающий условия для зарождения самостоятельной мысли, познавательной активности студента связан с самостоятельной работой. В широком смысле под самостоятельной работой следует понимать совокупность всей самостоятельной деятельности как в учебной аудитории, так и вне ее, в контакте с преподавателем и в его отсутствие.

Самостоятельная работа реализуется в следующих видах:

1. Непосредственно в процессе аудиторных занятий - на лекциях, практических и семинарских занятиях.
2. В контакте с преподавателем вне рамок расписания - на консультациях по учебным вопросам, в ходе творческих контактов, при ликвидации задолженностей, при выполнении индивидуальных заданий и т.д.
3. В библиотеке, дома, на кафедре при выполнении студентом учебных и творческих задач.

Границы между этими видами работ достаточно размыты, а сами виды самостоятельной работы пересекаются.

Рассматривая вопросы самостоятельной работы студентов, особую роль отводят внеаудиторной работе. Следует отметить, что для активного владения знаниями в процессе аудиторной работы необходимо, по крайней мере, понимание учебного материала, а наиболее оптимально - творческое его восприятие.

При изучении дисциплины СРС должна представлять единство трех взаимосвязанных форм:

1. Внеаудиторная самостоятельная работа;
2. Аудиторная самостоятельная работа, которая осуществляется под непосредственным руководством преподавателя;
3. Творческая, в том числе научно-исследовательская работа.

1. Общая характеристика самостоятельной работы студента при изучении дисциплины

Виды внеаудиторной самостоятельной работы студентов, используемые в рамках данного курса дисциплины следующие:

- подбор и изучение и конспектирование литературных источников;
- подготовка к собеседованию;
- подготовка к выполнению практических заданий;
- подготовка к круглому столу.

Аудиторная самостоятельная работа реализуется при проведении практических занятий в следующих видах:

- самостоятельного изучения принципиальных схем, макетов, документов;
- работа в рамках круглого стола;
- выполнение практических заданий.

Аудиторная самостоятельная работа студентов позволяет сделать процесс обучения более интересным и поднять активность значительной части студентов в группе. Внеаудиторная имеет огромное значения для формирования знаний и навыков.

На первом этапе необходимо ознакомиться с рабочей программой дисциплины, в которой рассмотрено содержание тем практических занятий, темы и виды самостоятельной работы. По каждому виду самостоятельной работы предусмотрены определённые формы отчетности. Они изложены в Фонде оценочных средств и в Методических рекомендациях для студентов по организации самостоятельной работы по дисциплине. Для успешного освоения дисциплины, необходимо выполнить следующие виды самостоятельной работы.

Технологическая карта самостоятельной работы обучающегося

Код, формулировка компетенции	Код, формулировка индикатора	Планируемые результаты обучения по дисциплине (модулю), характеризующие этапы формирования компетенций, индикаторов
<i>ПК-12 Способен организовывать работу по внешнеэкономической деятельности, разрабатывать план внешнеэкономической деятельности организации и осуществлять контроль его выполнения</i>	<i>ИД-4ПК-12</i> Анализирует информацию о ценах мирового и национального рынков; производит обоснование цен внешнеторговых контрактов, а также расчет цены конкретного товара на основе различных методов.	Освоил методы, этапы и особенности формирования контрактных цен на товары во внешнеторговых сделках; освоил состав и структуру контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций; применяет механизмы формирования и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников; понимает влияние базисных условия поставок товаров (Инкотермс-2020) на контрактную цену; применяет методы расчета контрактных цен на экспортируемые товары; проводит анализ мировых цен, используя источники ценовой информации; владеет методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки; определять обоснованность контрактной цены внешнеторговой сделки в контексте контроля таможенной стоимости.

Виды и содержание самостоятельной работы студента; формы контроля **Виды и содержание самостоятельной работы студента; формы контроля**

№	Наименование разделов и тем дисциплины, их краткое содержание; вид самостоятельной работы	Форма контроля, продукт СРС
9 семестр		
1	<p>Особенности формирования контрактных цен во внешней торговле <i>Подготовка к круглому столу</i></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Множественность видов цен мирового рынка: 2. Основные черты рыночной экономики и методология анализа процесса ценообразования 3. государственное регулирование цен в Российской Федерации; 4. Особенности формирования и динамика мировых цен основных видов неэнергетического сырья. 5. Специфика ценообразования на основные виды сырьевых сельскохозяйственных товаров и доля ренты в их мировой цене; 6. Особенности формирования контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами. 7. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи товаров массового спроса. 8. Особенности формирования контрактных цен при поставке машинотехнической продукции. 	Собеседование, конспект
2	<p>Информация мирового рынка и базисные мировые цены <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i></p> <p>Понятие мировой цены и множественность цен мирового рынка. Виды цен мирового рынка, используемые для анализа ценовой информации. Источники ценовой информации для формирования внешнеторговых цен.</p>	Собеседование, конспект
3	<p>Методы определения уровня контрактной цены <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i></p> <p>Анализ ценовой информации мирового рынка. Метод расчета цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок. Разбор конкретного примера расчета цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок.</p> <p><i>Подготовка к круглому столу</i></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Сравнительные методы определения уровня контрактной цены. 2. Расчетные методы определения уровня контрактной цены. <ol style="list-style-type: none"> 1. Анализ ценовой информации мирового рынка. 2. Метод расчета цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок. 	Собеседование, конспект

4	<p>Этапы определения цены внешнеторговой сделки <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Учет конкретного базиса цены при формировании контрактных цен. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников, в которых приводятся справочные и преysкурантные цены, биржевые котировки, цены аукционов и торгов. Этап приведения контрактной цены. Документальное оформления расчета и обоснования контрактной цены. <i>Подготовка к круглому столу</i> 1. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников. 2. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием преysкурантных цен. 3. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием биржевых котировок, цен аукционов и торгов.</p>	Собеседование, конспект
5	<p>Влияние базисных условий поставки на уровень контрактной цены. <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Схема расчета цены в зависимости от базисных условий поставки. <i>Подготовка к круглому столу</i> 1. Влияние базисных условий поставки на уровень контрактной цены при ее формировании. 2. Классификация терминов Инкотермс 2000.</p>	Собеседование, конспект
6	<p>Внесение коммерческих поправок в контрактные цены <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Формирование контрактных цен при импорте товаров посредством внесения коммерческих поправок. Поправка на базисные условия поставки. Поправка на комиссионное вознаграждение посредника. Поправка на скользящие цены.</p>	Собеседование, конспект

	<p>Поправка на количество. Поправка на инфляцию. Поправка на комплектацию.</p> <p>Поправка на технико-экономические параметры изделий</p>	
7	<p>Принципы расчета экспортных цен <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Методы расчета контрактных цен на экспортируемые товары. Этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары.</p>	Собеседование, конспект
8	<p>Принципы расчета импортных цен. <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Этапы формирования контрактных цен на импортируемые товары. Особенности формирования контрактной цены при импорте товаров</p>	Собеседование, конспект
9	<p>Контрактная цена - база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей. <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Правовые основы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию РФ. Проблемы формирования эффективного механизма признания контрактной цены, как базы таможенной стоимости. Понятие и определение таможенной стоимости вывозимых товаров. <i>Подготовка к круглому столу</i> 1. Функции документов необходимых для подтверждения контрактной цены при декларировании товаров. 2. Счета и их виды. 3. Банковские платежные документы</p>	Собеседование, конспект
10	<p>Методы определения таможенной стоимости <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Определение таможенной стоимости товаров на основе: метода по цене сделки с ввозимыми товарами – (1 метод); метода по цене сделки с идентичными товарами – (2 метод); метода по цене сделки с однородными товарами – (3 метод); метода вычитания стоимости – (4 метод);</p>	

	метода сложения стоимости – (5 метод); резервного метода – (6 метод)	
11	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Методы контроля контрактных цен таможенными органами при осуществлении внешнеторговых сделок. Система обеспечения контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации. Контроль таможенной стоимости при декларировании товаров <i>Подготовка к круглому столу</i> Правовые основы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию РФ. Цель и функции контроля контрактных цен таможенными органами	
12	Корректировка таможенной стоимости <i>Самостоятельное изучение литературы по вопросам</i> Порядок корректировки таможенной стоимости. Процедура корректировки таможенной стоимости товаров. Правила заполнения формы корректировки таможенной стоимости и таможенных платежей. Разбор судебной практики по вопросам корректировки таможенной стоимости.	
Итого за 9 семестр		Зачет

3. Контрольные точки и виды отчетности по ним

В Текущий контроль работы студента проходит 3 раза в семестр. До контрольной точки студент должен выполнить все задания, предусмотренные графиком проведения практических занятий. Пройти собеседования по темам, принять участие в круглом столе, выполнить практические задания.

№ п/п	Вид деятельности студентов	Сроки выполнения	Количество баллов
1.	Практическое занятие № 6	5 неделя	10
2.	Практическое занятие № 10	10 неделя	15
3.	Практическое занятие № 16	15 неделя	30
Итого за 9 семестр			55
Итого			55

Максимально возможный балл за весь текущий контроль устанавливается равным **55**. Текущее контрольное мероприятие считается сданным, если студент получил за него не менее 60% от установленного для этого контроля максимального балла. Рейтинговый балл, выставляемый студенту за текущее контрольное мероприятие, сданное студентом в установленные графиком контрольных мероприятий сроки, определяется следующим образом:

Уровень выполнения контрольного задания	Рейтинговый балл (в % от максимального балла за контрольное задание)
Отличный	100
Хороший	80
Удовлетворительный	60

Изучение дисциплины завершается зачётом. Однако процедура зачета как отдельное контрольное мероприятие не проводится, оценивание знаний обучающегося происходит по результатам текущего контроля.

Зачет выставляется по результатам работы в семестре, при сдаче всех контрольных точек, предусмотренных текущим контролем успеваемости. Если по итогам семестра обучающийся имеет от 33 до 60 баллов, ему ставится отметка «зачтено». Обучающемуся, имеющему по итогам семестра менее 33 баллов, ставится отметка «не зачтено».

4. Методические рекомендации по видам самостоятельной работы

В процессе самостоятельной подготовки к практическим занятиям студент может пользоваться различными источниками. К главным из них относятся: рабочая программа дисциплины, лекции по соответствующей теме, учебники и учебные пособия. Начало самостоятельной работы – это ознакомление с рабочей программой дисциплины, затем следует повторить материал лекции. Продолжение самостоятельной работы – это изучение темы практического занятия по учебникам и учебным пособиям. Это важно и необходимо, так как в них ряд вопросов раскрыт более подробно, чем в лекции. Следует придерживаться списка рекомендованной литературы, который делится на основную и дополнительную. Однако в учебниках может не оказаться анализа современных экономических процессов, поэтому наряду с основным материалом при подготовке к семинару можно пользоваться дополнительными источниками, материалами, расположенными в глобальной сети Интернет, т.е. пользоваться Интернет-ресурсами.

После изучения основной и дополнительной литературы по конкретной теме наступает самый творческий этап процесса подготовки к семинарским занятиям – самостоятельное обдумывание материала. На этом этапе окончательно осваивается материал, информация приобретает форму знаний, а продолжение этого процесса приводит к вызреванию и формированию выводов.

Завершающий этап подготовки к практическим занятиям – это ответы на проверочные вопросы и выполнение заданий. Если пройдены все этапы самостоятельной работы, то на практическом занятии вы сможете углубить понимание темы, отвечая на контрольные вопросы, участвуя в круглом столе по различным научным проблемам.

Проверка полученных в ходе самостоятельной работы знаний, умений и навыков проводится в виде собеседования и проверки конспекта. Заключительным этапом освоения дисциплины является экзамен. Критерии оценивания ответов на вопросы приведены в Фонде оценочных средств по дисциплине.

При работе с книгой необходимо подобрать литературу, научиться правильно ее читать, вести записи. Для подбора литературы в библиотеке используются алфавитный и систематический каталоги.

Правильный подбор учебников рекомендуется преподавателем, читающим лекционный курс. Необходимая литература может быть также указана в методических разработках по данной дисциплине.

Изучая материал по учебнику, следует переходить к следующему вопросу только после правильного уяснения предыдущего.

Особое внимание следует обратить на определение основных понятий дисциплины. Студент должен подробно разбирать примеры, которые поясняют такие определения, и уметь строить аналогичные примеры самостоятельно. Нужно добиваться точного представления о том, что изучаешь. Полезно составлять опорные конспекты. При изучении материала по учебнику полезно в тетради (на специально отведенных полях) дополнять конспект лекций. Там же следует отмечать вопросы, выделенные студентом для консультации с преподавателем.

Различают два вида чтения; первичное и вторичное. *Первичное* - это внимательное, неторопливое чтение, при котором можно остановиться на трудных местах. После него не должно остаться ни одного непонятого слова. Содержание не всегда может быть понятно после первичного чтения. Задача *вторичного* чтения - полное усвоение смысла.

Самостоятельная работа с учебниками и книгами (а также самостоятельное теоретическое исследование проблем, обозначенных преподавателем на лекциях) - это важнейшее условие формирования у себя научного способа познания. Основные советы здесь можно свести к следующим:

- составить перечень книг, с которыми следует познакомиться;
- перечень должен быть систематизированным (что необходимо для семинаров, что для экзаменов, что пригодится для написания курсовых и дипломных работ).
- обязательно выписывать все выходные данные по каждой книге (при написании курсовых и дипломных работ это позволит очень сэкономить время).
- разобраться для себя, какие книги (или какие главы книг) следует прочитать более внимательно, а какие - просто просмотреть.
- при составлении перечней литературы следует посоветоваться с преподавателями и научными руководителями, которые помогут лучше сориентироваться.
- все прочитанные книги, учебники и статьи следует конспектировать, но это не означает, что надо конспектировать «все подряд»: можно выписывать кратко основные идеи автора и иногда приводить наиболее яркие и показательные цитаты.
- в работе с научной литературой следует выработать в себе способность «воспринимать» сложные тексты; для этого лучший прием - научиться «читать медленно», когда понятно каждое прочитанное слово (а если слово незнакомое, то либо с помощью словаря, либо с помощью преподавателя обязательно его узнать).

Самостоятельное изучение литературы по темам дисциплины можно подразделить на отдельные виды самостоятельной работы: изучение основной литературы, изучение дополнительной и методической литературы, а также конспектирование изученных источников. Следует отметить, что без конспектирования полноценное изучение литературы не возможно.

Самостоятельная подготовка к практическому занятию заключается в прочтении конспекта соответствующей лекции (если она читалась по данной теме), чтении соответствующего раздела учебника и первоисточников. Главными задачами этой подготовки обычно являются: повторение теоретических знаний, усвоенных в рамках аудиторной работы; расширение и углубление знаний по теме занятия. Знания, полученные в процессе такой самостоятельной работы, являются теоретической базой для обсуждения вопросов практического занятия.

В процессе самостоятельной подготовки к практическим занятиям студент может пользоваться различными источниками. К главным из них относятся: рабочая программа дисциплины, лекции по соответствующей теме, учебники и учебные пособия. Начало самостоятельной работы – это ознакомление с рабочей программой дисциплины, затем следует изучить материал лекции. Продолжение самостоятельной работы – это изучение темы практического занятия по учебникам и учебным пособиям. Это важно и необходимо, так как в них ряд вопросов раскрыт более подробно, чем в лекции. Следует придерживаться списка рекомендованной литературы, который делится на основную и дополнительную. Однако в учебниках может не оказаться анализа современных экономических процессов, поэтому наряду с основным материалом при подготовке к семинару можно пользоваться дополнительными источниками, материалами, расположенными в глобальной сети Интернет, т.е. пользоваться Интернет-ресурсами.

После изучения основной и дополнительной литературы по конкретной теме наступает самый творческий этап процесса подготовки к семинарским занятиям – самостоятельное обдумывание материала. На этом этапе окончательно осваивается материал, информация приобретает форму знаний, а продолжение этого процесса приводит к вызреванию и формированию выводов.

Если пройдены все этапы самостоятельной работы, то на практическом занятии вы сможете углубить понимание темы, отвечая на контрольные вопросы, участвуя в круглом столе по различным научным проблемам.

Проверка полученных в ходе самостоятельной работы знаний, умений и навыков проводится в виде собеседования и проверки конспекта.

4. Методические рекомендации по видам самостоятельной работы

Самостоятельное изучение литературы по темам дисциплины можно подразделить на отдельные виды самостоятельной работы: изучение основной литературы, изучение дополнительной и методической литературы, а также конспектирование изученных источников. Следует отметить, что без конспектирования полноценное изучение литературы не возможно.

Самостоятельная подготовка к практическому занятию заключается в прочитывании конспекта соответствующей лекции (если она читалась по данной теме), чтении соответствующего раздела учебника и первоисточников. Главными задачами этой подготовки обычно являются:

- повторение теоретических знаний, усвоенных в рамках аудиторной работы;
- расширение и углубление знаний по теме занятия.

Знания, полученные в процессе такой самостоятельной работы, являются теоретической базой для обсуждения вопросов практического занятия.

Для выполнения данного вида самостоятельной работы студентов, необходимо самостоятельно изучить отдельные вопросы из каждой темы дисциплины, пользуясь при этом рекомендованной литературой.

№ п/п	Темы для самостоятельного изучения	Рекомендуемые источники информации (№ источника)			
		Основная	Дополнительная	Методическая	Интернет-ресурсы
1	Особенности формирования контрактных цен во внешней торговле	1	1,2	1,2	1-5
2	Информация мирового рынка и базисные мировые цены	1	1,2	1,2	1-5
3	Методы определения уровня контрактной цены	1	1,2	1,2	1-5
4	Этапы определения цены внешнеторговой сделки	1	1,2	1,2	1-3
5	Влияние базисных условий поставки на уровень контрактной цены	1	1,2	1,2	1-3
6	Внесение коммерческих поправок в контрактные цены.	1	1,2	1,2	1-3
7	Принципы расчета экспортных цен	1	1,3	1,2	1-5
8	Принципы расчета импортных цен	1	1,2	1,2	1-3
9	Контрактная цена-база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей.	1	1,3	1,2	1-5
10	Методы определения таможенной стоимости	1	1,2	1,2	1-5
11	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами.	1	1,2	1,2	1-3
12	Корректировка таможенной стоимости	1	1,2	1,2	1-3

1. Перечень основной литературы

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Перечень дополнительной литературы

1. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

2. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

3)Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

3. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

1. Методические рекомендации для студентов по организации самостоятельной работы по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»

2. Методические указания по выполнению практических (семинарских) работ по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»

3. Фонд оценочных средств для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»

4. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.

2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.

3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал

Электронные библиотечные системы:

4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.

5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.

Профессиональные базы данных

6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.

7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Систематизировать прочитанное поможет ведение записей.

Существует несколько форм ведения записей — план (простой и развернутый), выписки, тезисы, аннотация, резюме, конспект.

План, являясь наиболее краткой формой записи прочитанного, представляет собой перечень вопросов, рассматриваемых в книге или статье. Планом, особенно развернутым, удобно пользоваться при подготовке текста собственного выступления или статьи на какую-либо тему. Каждый пункт плана раскрывает одну из сторон избранной темы, а все пункты в совокупности охватывают ее целиком.

Более сложной и совершенной формой записей являются **тезисы** — сжатое изложение основных положений текста в форме утверждения или отрицания. Тезисы составляются после предварительного знакомства с текстом, при повторном прочтении. Они служат для сохранения информации в памяти и являются основой для дискуссии.

Аннотация — краткое изложение содержания — дает общее представление о книге, брошюре, статье.

Резюме кратко характеризует выводы, главные итоги произведения.

Наиболее распространенной и желательной формой записей является **конспект**. Желательно начинать конспектирование после того, как все произведение прочитано и составлен его план. Основную ткань конспекта составляют тезисы, дополненные рассуждениями и доказательствами. Конспект может быть текстуальным, свободным или тематическим. Текстуальный конспект создается из отрывков подлинника — цитат, с сохранением логики и структуры текста. Свободный конспект основан на изложении материала в удобном для читателя порядке (например, мысли, разбросанные по всей книге, сводятся воедино). В тематическом конспекте за основу берется тема или проблема, он может быть составлен по нескольким источникам. Экономия времени при конспектировании дает использование различного рода сокращений, аббревиатуры и т. п.

Итоговый продукт самостоятельной работы: конспект.

Средства и технологии оценки: собеседование.

Порядок оформления и предоставления: оформляется в виде конспекта и предоставляется при собеседовании на практическом занятии.

Критерии оценивания: приведены в Фонде оценочных средств по дисциплине

Вид деятельности студента: *подготовка к практическому занятию (традиционный семинар) по темам 1-12*

Практические занятия являются важной составной частью учебного процесса в вузе. Практические занятия способствуют развитию познавательных способностей, самостоятельности мышления и творческой активности. Основная их цель — не взаимное информирование участников, а совместный поиск. Поиск качественно нового знания, вырабатываемого в ходе обсуждения поставленных проблем.

Важным фактором результативности данного вида занятий является процесс подготовки, основной формой которого является самостоятельная работа.

Планы практических занятий, их тематика, рекомендуемая литература сообщаются преподавателем на вводных занятиях или в методических указаниях по подготовке к практическим занятиям.

Традиционная форма проведения практического занятия подразумевает: выступления с ответами на вопросы, дополнения, участие в обсуждении затронутой проблемы.

Последовательность подготовки к практическому занятию:

1. Детально изучить план практического занятия, осмыслить содержание вопросов, выносимых для обсуждения; ознакомиться с методическими рекомендациями к семинару, списком предложенной литературы.

2. Внимательно прочитать текст лекции по соответствующей теме, что позволит полнее понять смысл и основное содержание вопросов, выносимых на обсуждение.

3. Найти соответствующий раздел в учебнике, ознакомиться с ним. Для полноценной подготовки к занятию чтения учебника может оказаться недостаточно — в учебных пособиях излагаются только принципиальные основы курса, в то время как в монографиях и статьях на ту или иную тему поднимаемый вопрос рассматривается достаточно подробно и глубоко, с разных ракурсов.

4. Подобрать в библиотеке или в информационных базах Интернета монографии, статьи, документы, которые рекомендованы для подготовки к занятию. Внимательно ознакомиться с содержанием книги или статьи, отметить те части текста, в которых вопросы семинара,

раскрываются наиболее глубоко и подробно. Еще раз прочитать отмеченный учебный материал, выделить главные мысли.

5. Продумать развернутые законченные ответы на предложенные вопросы, опираясь на материал лекции, учебника, расширяя и дополняя его данными из дополнительных источников.

6. Составить краткий письменный план-конспект ответа. Конспекты лучше всего делать в той же тетради, в которой ведутся лекции по данному предмету.

7. Если при подготовке выступления использовалась дополнительная литература не из перечня, предложенного преподавателем, необходимо отметить выходные данные источника с указанием номеров страниц.

8. Ввиду трудоемкости подготовку к практическому занятию нельзя откладывать на последний день. Накануне полезно еще раз внимательно прочитать уже готовый конспект по теме семинара, тщательно продумать свое устное выступление.

При подготовке к практическому занятию необходимо учитывать следующие требования:

1. Готовиться к семинару следует по всем без исключения вопросам.

2. Ответ должен строго соответствовать поставленному вопросу,

3. Выступление должно строиться свободно, убедительно и аргументированно. Этого можно добиться лишь при хорошем владении материалом. Выступление не должно сводиться к простому чтению конспекта.

4. По каждому вопросу семинара следует быть готовым высказать собственную точку зрения, собственное отношение к исторической проблеме.

5. Заканчивать выступление необходимо выводом, в котором должна прозвучать главная идея выступления. Например: «Подводя итог, следует отметить, что...»; «Изучение данного вопроса привело к следующим выводам...».

6. Время выступления не должно превышать трех — пяти минут. Замечания, возражения и дополнения следуют обычно по окончании текущего выступления.

Выполнение этих требований позволит рассмотреть поставленные вопросы в полном объеме и даст возможность всем желающим высказаться по проблеме. К участию в обсуждении проблемы, затронутой в выступлении, должен стремиться каждый студент. Для этого необходимо внимательно слушать выступающего, подмечать особенное в его суждениях, улавливать недостатки и возможные ошибки и, если нужно, выступить, не дожидаясь заключительного слова преподавателя. При этом обратить внимание на то, что еще не было сказано, или поддержать и развить высказанную интересную мысль.

В конце занятия преподаватель подведет итоги выступлений — выводы, сконструированные на практическом занятии, которые нужно обязательно отметить в своих конспектах и, если потребуется, внести в них исправления и дополнения. Таким образом, практическое занятие не пройдет для студентов даром, закрепление результатов занятия ведет к лучшему усвоению материала изученной темы. Вышеприведенная процедура должна практиковаться регулярно — стабильная и прилежная работа в течение семестра определяет успех на сессии.

Нетрадиционная форма проведения практического занятия подразумевает широкое использование в учебном процессе интерактивных форм.

Интерактивное обучение — это обучение, при котором преподаватель и студенты находятся в режиме диалога, что возможно в форме учебных игр и ситуаций. Цель интерактивного обучения состоит в создании комфортных условий обучения, при которых студент чувствует свою успешность, свою интеллектуальную состоятельность, что делает продуктивным познавательный процесс. В ходе занятий, проводимых с использованием активных форм обучения, не даются готовые знания, преподаватель побуждает студентов к самостоятельному поиску информации.

Подготовка к выполнению практических задач (заданий)

Практическое занятие — одна из основных форм организации учебного процесса, заключающаяся в выполнении студентами под руководством преподавателя комплекса учебных

заданий с целью усвоения научно-теоретических основ учебной дисциплины, приобретения практических умений и навыков, опыта творческой деятельности.

Одной из форм текущего контроля успеваемости обучающихся на практических занятиях являются практические задания.

Цель практического задания – приобретение умений и навыков практической деятельности по изучаемой дисциплине.

Задачи практических заданий: закрепление, углубление, расширение и детализация знаний студентов при решении конкретных задач; развитие познавательных способностей, самостоятельности мышления, творческой активности; овладение новыми методами и методиками изучения конкретной учебной дисциплины; обучение приемам решения практических задач; выработка способности логического осмысления полученных знаний для выполнения заданий; обеспечение рационального сочетания коллективной и индивидуальной форм обучения. При выполнении практических заданий имеется возможность сочетать разнообразные виды деятельности обучаемых: фронтальную, групповую, занятия по парам, индивидуальную. Это создает условия для дифференциации и индивидуализации работы с отдельными студентами, а также для отработки и закрепления разнообразных умений и навыков.

По характеру выполняемых студентами заданий практические задания подразделяются на: ознакомительные, проводимые с целью закрепления и конкретизации изученного теоретического материала; аналитические, ставящие своей целью получение новой информации на основе формализованных методов; творческие, связанные с получением новой информации путем самостоятельно выбранных подходов к решению задач.

1. Выполнение расчетных заданий. Расчетное задание представляет собой четко сформулированную математическую задачу с указанием конкретных параметров, расчеты которых необходимо произвести. Например, найти область определения функций, вычислить общий интеграл дифференциального уравнения, решить систему линейных уравнений с помощью обратной матрицы и др. Разновидностью расчетных заданий являются расчетно-графические задания. Например, построить график функции; провести полное исследование функций и построить их графики.

2. Выполнение расчетно-аналитических заданий: рассчитать и проанализировать показатели (социальные, экономические, финансовые), сделать соответствующие выводы, дать оценку ситуации, определить влияние отдельных факторов и условий на развитие ситуации.

3. Выполнение аналитических заданий: проанализировать факторы, характеризующие определенную ситуацию, составить аналитическую записку, дать оценку этой ситуации.

Практические задания могут выполняться как индивидуально, так и небольшими группами. При выполнении практических заданий следует руководствоваться следующими общими рекомендациями.

Для выполнения практического задания необходимо внимательно прочитать задание, повторить лекционный материал по соответствующей теме, изучить рекомендуемую литературу, в т.ч. дополнительную; если задание выдается по вариантам, то получить номер варианта исходных данных у преподавателя, либо подобрать исходные данные самостоятельно, используя различные источники информации (по конкретной организации, региону, виду деятельности и т.п.).

Для выполнения практического задания может использоваться метод малых групп. Работа в малых группах предполагает решение определенных образовательных задач в рамках небольших групп с последующим обсуждением полученных результатов. Этот метод развивает навыки сотрудничества, достижения компромиссного решения, аналитические способности. Он предусматривает распределение в рамках группы ролей: ведущего (организатор работы группы), секретаря (записывает результаты обсуждения), докладчика (представляет результаты коллективного анализа проблемы). Смысл работы заключается не только в том, чтобы сформулировать решение какой-либо задачи, но и объективно оценить как свою работу, так и результаты работы других. Результаты работы групп оцениваются по выработанной заранее шкале баллов.

Для выполнения расчетных заданий обучающемуся необходимо: – составить алгоритм решения, при выполнении обосновывать каждый этап решения, исходя из теоретических положений курса; – решение записывать подробно, вычисления располагать в строгом порядке; – довести решение до окончательного ответа, которого требует условие задания.

Выполнение расчетно-аналитических заданий осуществляется в следующей последовательности: – изучить показатели, характеризующие определенную ситуацию, и формулы для их расчета; – выявить, какие факторы влияют на величину этих показателей; – найти числовые значения показателей; – сделать соответствующие выводы.

Для выполнения аналитических заданий необходимо: определить, какой методикой можно воспользоваться, чтобы выполнить задание, изучить эту методику; – определить, какую информацию необходимо собрать для выполнения задания; – подготовить исходные данные для их анализа; – проанализировать собранную информацию, сделать соответствующие выводы; – дать оценку ситуации. Например, для того, чтобы провести оценку потенциала территории, необходимо ознакомиться с понятием потенциала территории и его составляющими, факторами, его определяющими; изучить методики его оценки; подобрать информацию для выполнения практического задания по конкретной территории (регион, муниципальное образование).

Итоговый продукт самостоятельной работы: конспект.

Средства и технологии оценки: собеседование.

Порядок оформления и предоставления: оформляется в виде конспекта и предоставляется при собеседовании на практическом занятии.

Критерии оценивания: приведены в Фонде оценочных средств по дисциплине

Вид самостоятельной работы студентов: *подготовка к практическому занятию в форме круглого стола по темам № 1,3,4,5,9,11*

На практических занятиях используются следующая интерактивная форма обучения – круглый стол.

Круглый стол — это метод активного обучения, одна из организационных форм познавательной деятельности, позволяющая закрепить полученные ранее знания, восполнить недостающую информацию, сформировать умения решать проблемы, укрепить позиции, научить культуре ведения дискуссии. Характерной чертой «круглого стола» является сочетание тематической дискуссии с групповой консультацией.

Основной целью проведения «круглого стола» является выработка у учащихся профессиональных умений излагать мысли, аргументировать свои соображения, обосновывать предлагаемые решения и отстаивать свои убеждения. При этом происходит закрепление информации и самостоятельной работы с дополнительным материалом, а также выявление проблем и вопросов для обсуждения.

Важной задачей при организации «круглого стола» является:

- обсуждение в ходе дискуссии одной-двух проблемных, острых ситуаций по данной теме;
- иллюстрация мнений, положений с использованием различных наглядных материалов (схемы, диаграммы, графики, аудио-, видеозаписи, фото-, кинодокументы);
- тщательная подготовка основных выступающих (не ограничиваться докладами, обзорами, а высказывать свое мнение, доказательства, аргументы).

При проведении «круглого стола» необходимо учитывать некоторые особенности:

а) нужно, чтобы он был действительно круглым, т.е. процесс коммуникации, общения, происходил «глаза в глаза». Принцип «круглого стола» (не случайно он принят на переговорах), т.е. расположение участников лицом друг к другу, а не в затылок, как на обычном занятии, в целом приводит к возрастанию активности, увеличению числа высказываний, возможности личного включения каждого учащегося в обсуждение, повышает мотивацию учащихся, включает невербальные средства общения, такие как мимика, жесты, эмоциональные проявления.

б) преподаватель также располагался в общем кругу, как равноправный член группы, что создает менее формальную обстановку по сравнению с общепринятой, где он сидит отдельно от

студентов они обращены к нему лицом. В классическом варианте участники адресуют свои высказывания преимущественно ему, а не друг другу. А если преподаватель сидит среди студентов, обращения членов группы друг к другу становятся более частыми и менее скованными, это также способствует формированию благоприятной обстановки для дискуссии и развития взаимопонимания между преподавателем и студентами.

«Круглый стол» целесообразно организовать следующим образом:

- 1) Преподавателем формулируются (рекомендуется привлечь и самих студентов) вопросы, обсуждение которых позволит всесторонне рассмотреть проблему;
- 2) Вопросы распределяются по подгруппам и раздаются участникам для целенаправленной подготовки;
- 3) Для освещения специфических вопросов могут быть приглашены специалисты (юрист, социолог, психолог, экономист);
- 4) В ходе занятия вопросы раскрываются в определенной последовательности.

Выступления специально подготовленных студентов обсуждаются и дополняются. Задаются вопросы, студенты высказывают свои мнения, спорят, обосновывают свою точку зрения.

Основную часть «круглого стола» по любой тематике составляют дискуссия и дебаты. **Дискуссия** - это всестороннее обсуждение спорного вопроса в публичном собрании, в частной беседе, споре. Другими словами, дискуссия заключается в коллективном обсуждении какого-либо вопроса, проблемы или сопоставлении информации, идей, мнений, предложений. Цели проведения дискуссии могут быть очень разнообразными: обучение, тренинг, диагностика, преобразование, изменение установок, стимулирование творчества и др.

В основе «круглого стола» в форме **дебатов** - свободное высказывание, обмен мнениями по предложенному студентами тематическому тезису. Участники дебатов приводят примеры, факты, аргументируют, логично доказывают, поясняют, дают информацию и т.д. Процедура дебатов не допускает личностных оценок, эмоциональных проявлений. Обсуждается тема, а не отношение к ней отдельных участников.

Основное отличие дебатов от дискуссий состоит в следующем: эта форма «круглого стола» посвящена однозначному ответу на поставленный вопрос – да или нет. Причем одна группа (утверждающие) является сторонниками положительного ответа, а другая группа (отрицающие) – сторонниками отрицательного ответа. Внутри каждой из групп могут образовываться 2 подгруппы, одна подгруппа – подбирает аргументы, а вторая – разрабатывает контраргументы.

Дебаты формируют:

- умение формировать и отстаивать свою позицию;
- ораторское мастерство и умение вести диалог;
- командный дух и лидерские качества.

«Круглый стол» в форме дебатов развивает способности и формирует необходимые навыки для ведения диалога:

- развитие критического мышления (рациональное, рефлексивное и творческое мышление, необходимое при формулировании, определении, обосновании и анализе обсуждаемых мыслей и идей);
- развитие коммуникативной культуры, навыков публичного выступления;
- формирование исследовательских навыков (приводимые аргументы требуют доказательства и примеров, для поиска которых необходима работа с источниками информации);
- формирование организационных навыков (подразумеваются не только организацию самого себя, но и излагаемых материалов);
- формирование навыков слушания и ведения записей.

В дебатах принимают участие две команды (одна утверждает тезис, а другая его отрицает). Команды в зависимости от формата дебатов состоят из двух или трех игроков (спикеров). Суть игры заключается в том, чтобы убедить нейтральную третью сторону, судей, в том, что ваши аргументы лучше (убедительнее), чем аргументы вашего оппонента.

Итоговый продукт самостоятельной работы: конспект доклада.

Средства и технологии оценки: собеседование.

Порядок оформления и предоставления: доклад оформляется в виде конспекта и предоставляется при собеседовании на практическом занятии.

Критерии оценивания: приведены в Фонде оценочных средств по дисциплине

Список рекомендуемой литературы

1. Перечень основной литературы

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Перечень дополнительной литературы

1. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

2. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

3)Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

3. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

1.Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»

2. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине «Практикум по контролю контрактных цен»

5. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.

2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.

3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал

Электронные библиотечные системы:

4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.

5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.

Профессиональные базы данных

6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.

7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Информационные справочные системы

Справочно-правовая система **Консультант Плюс.**

Перечень программного обеспечения

1. Microsoft Windows 7 Профессиональная
2. Microsoft Office

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«СЕВЕРО-КАВКАЗСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Пятигорский институт (филиал) СКФУ

Методические указания
по выполнению практических работ по дисциплине
«Практикум по контролю контрактных цен»
для студентов специальности
38.05.02 «Таможенное дело»
Направленность (профиль)
«Таможенный контроль»

г. Пятигорск, 2024

Содержание

Введение

Описание практических занятий

Список рекомендуемых источников информации

Введение

Практические занятия в высшей школе являются одной из важных форм процесса освоения студентом вузовского учебного курса.

Следует иметь в виду, что каждая форма учебного процесса выполняет свою специфическую методологическую роль и собственную методическую функцию, что позволяет различным формам достраивать друг друга в общей концепции системного изучения дисциплины. Естественно, что только в органичном, взаимодополняющем единстве всех форм учебного процесса можно надеяться на достижение полноценного результата в освоении учебного курса.

Именно в обсуждении конкретных тематических проблем учебного курса дисциплины происходит не только текущий контроль знаний студентов, но и реальное формирование системы знаний по специальности.

Между тем, сама методическая система проведения практических занятий полагает и одновременно выступает как реализация комплекса самостоятельной подготовки студента к практическому занятию.

В этой связи, следует подчеркнуть, что процесс обучения в высшей школе, это в первую очередь освоение инструментария и методологии самостоятельного анализа закономерностей изменяющегося мира явлений. Можно сказать - основное требование к процессу обучения в ВУЗе это формирование будущего специалиста как специфической социальной системы, способной адаптироваться к постоянно изменяющемуся массиву требований.

Совершенно очевидно, что в современной концепции обучения подготовка к практическим занятиям одно из базовых основ освоения курса учебной дисциплины. Методика организации этой работы включает в себя следующие элементы:

- изучение материала курса, выделение логики, ключевых моментов;
- работа с рекомендованной литературой, наполнение массива знаний по дисциплине правовой конкретикой нормативных актов, материалом из учебной литературы, монографиями и статьями в периодических изданиях;
- системная структуризация знаний, представление материала темы в форме структурно – логической взаимосвязи;
- самопроверкой знаний на основе рекомендованных вопросов для обсуждения на семинаре.

Рассматриваемая в рамках дисциплины тематика призвана сформировать у студентов современную методологию восприятия основных теоретических проблем внешнеторгового ценообразования, необходимые навыки для свободного ориентирования в широком круге актуальных вопросов современной практики формирования и применения цен во внешнеторговой деятельности, освоение конкретных методов формирования внешнеторговой цены субъектами ВЭД.

Поэтому основными задачами изучения дисциплины являются:

- обеспечение достаточного уровня теоретико-методологических познаний и практических навыков студентов в области внешнеторгового ценообразования;
- приобретение практических навыков по формированию контрактных цен;
- приобретения навыка контроля заявленной таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС на основании контрактной цены.

Вопросы, выносимые на практические обсуждения, преследуют своей целью достижение поставленных ориентиров. Важно подчеркнуть, что сложный, структурированный план практического занятия дает возможность более содержательно представить внутреннюю логику рассматриваемых вопросов, т. е. несет в себе как содержательную, так и структурно-логическую нагрузку.

Описание практических занятий

Тема: 1. Особенности формирования контрактных цен во внешней торговле.

Практическое занятие №1

Цель: Изучить основные элементы и структуру контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций, что позволит развить аналитическое и экономическое мышление, необходимое для определения контрактных цен во внешней торговле на основе ценовой информации мирового рынка.

Знать: состав и структуру контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций;

Уметь: применять методы расчета контрактных цен на экспортируемые товары; определять основные элементы контрактной цены.

Владеть: методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: практического занятия связана с необходимостью понимания будущими специалистами таможенного дела роли цены контракта в осуществлении внешнеторговой сделки, знания основных элементов контрактной цены для успешного осуществления работы по ее контролю.

Организационная форма занятия: круглый стол

Теоретическая часть:

Контрактная цена - это конкретная цена, которую согласовали между собой продавец и покупатель в ходе переговоров, фиксируемая в сделке по купле-продаже товара (контракта), в том числе при внешнеторговых операциях. Контрактные внешнеторговые цены могут существенно отличаться от внутренних цен, а также от цен предложений. Внешнеторговые переговоры подразумевают уторговывание цены контракта, что делает итоговую контрактную цену ниже предложения поставщика.

Вопрос установления цены на товар во внешнеторговом контракте является чрезвычайно важным, так как он определяет экономическую эффективность внешнеторговых сделок.

Контрактная цена – это количество денежных единиц, которое должен заплатить покупатель продавцу в той или другой валюте за весь товар или единицу товара, доставленные продавцом на базисных условиях в указанный в контракте географический пункт.

Исходя из приведенного определения, при установлении цены товара в контракте купли-продажи определяются ее основные элементы: единица измерения цены, базис цены, валюта цены, способ ее фиксации и уровень.

При установлении цены, прежде всего, определяется единица измерения (штука, тонна и т.д.), за которую устанавливается цена. Порядок определения единицы измерения цены зависит от характера товара и от практики, сложившейся в торговле данным товаром на мировом рынке.

В контракте цена устанавливается:

- за определенную количественную единицу товара, указанную в обычно применяемых в торговле данным товаром единицах измерения (единицы массы, площади, объема, штук, комплектов и т.д.);

- за счетную единицу, т.е. определенное количество единиц (десяток, сотня, дюжина и т.д.);

- за весовую единицу исходя из базисного содержания вещества в товаре;

- за весовую единицу в зависимости от колебания веса, содержания посторонних примесей и влажности;

- за единицу сделки, минимальное количество товара, необходимое и достаточное для совершения сделки.

Базис цены устанавливается в зависимости от того, входят ли транспортные, страховые, складские и другие расходы по доставке товара в его цену. Обычно для этого применяется соответствующий термин международных правил толкования коммерческих терминов Инкотермс с указанием названия пункта сдачи товара.

Цена в контракте может быть выражена в валюте страны-экспортера, страны-импортера или третьей страны. При выборе валюты на массовые товары большое значение имеют торговые обычаи, существующие в торговле этими товарами. Например, в контрактах на каучук, цветные металлы, уголь принято указывать цены в фунтах стерлингов, в контрактах на нефтепродукты и пушнину - в американских долларах.

Уровень цены определяется в соответствии с мировыми ценами на тот или иной товар.

Специфика мировых цен на товары с высокой долей добавленной стоимости определяется необходимостью учета следующих факторов: уровнем и динамикой прогресса технологий, удешевляющих в стоимость единицы полезного эффекта, стоимостью и эффективностью использования факторов производства (в первую очередь рабочей силы), маркентиговой стратегией доминирующих на мировом рынке компаний.

Со спецификой мировых цен на товары с высокой долей добавленной стоимости этими обстоятельствами связано и использование в контрактах так называемой скользящей цены. Скользящая цена (цена, фиксируемая путем скольжения) — состоит из двух частей. Первая — базисная цена, которая аналогична фиксированной цене. Вторая — основная часть — ресурсная модель, которая отражает отношение долей основных ресурсов на производство. Она определяется в контрактах на поставку товаров, требующих длительного срока изготовления (суда, технологические линии, комплектное оборудование и т.д.), в течение которого изменяются издержки их производства.

Данная цена определяется по формуле, разработанной Экономической комиссией ООН, следующим образом:

$$P_1 = \frac{P_0}{100} \left(a + b \frac{M_1}{M_0} + c \frac{S_1}{S_0} \right),$$

где P_1 — окончательная цена, фиксируемая путем скольжения;

P_0 — базисная цена, установленная на момент подписания контракта;

M_1 — средняя (арифметическая или взвешенная) цена (индекс цены) на сырье и материалы;

M_0 — цена (индекс цены) на сырье подписания контракта;

S_1 — средняя (арифметическая или взвешенная) зарплата (индекс зарплат);

S_0 — зарплата (индекс зарплат) на момент подписания контракта;

a, b, c — коэффициенты удельных весов элементов цены.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении тем докладов на круглый стол:

Подготовка к круглому столу

9. Множественность видов цен мирового рынка.
10. Основные черты рыночной экономики и методология анализа процесса ценообразования
11. государственное регулирование цен в Российской Федерации;
12. Особенности формирования и динамика мировых цен основных видов неэнергетического сырья.
13. Специфика ценообразования на основные виды сырьевых несельскохозяйственных товаров и доля ренты в их мировой цене;
14. Особенности формирования контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами.
15. Особенности формирования контрактных цен при заключении сделок купли-продажи товаров массового спроса.
8. Особенности формирования контрактных цен при поставке машинотехнической продукции.

Практическое задание

1) Студентам раздаются материалы с выдержками из контрактов купли-продажи с различными формулировками контрактной цены. Задача студентов: определить какой способ фиксации цены использовался.

Для выполнения практического задания студенту необходимо знать способы фиксации внешнеторговой контрактной цены. Особенности применения того или иного способа в зависимости от предмета сделки и условий контракта.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема: 2. Информация мирового рынка и базисные мировые цены.

Практическое задание №2

Цель: Изучить виды цен мирового рынка, используемые для анализа ценовой информации, что позволит развить у студентов аналитическое и экономическое мышление, необходимое для определения контрактных цен во внешней торговле на основе ценовой информации мирового рынка.

Знать: состав и структуру контрактных цен, применяемых в практике внешнеторговых операций; виды цен мирового рынка.

Уметь: проводить анализ мировых цен, пользоваться источниками ценовой информации.

Владеть: методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки.

Формируемые компетенции: ИД-4_{ПК-12}

Актуальность темы: практического занятия связана с необходимостью заложить основы знаний и умений необходимых для развития у студентов аналитического и экономического

мышления, в области формирования контрактных цен и их контроля.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

При подготовке внешнеторговых контрактов (как импортных, так и экспортных) необходимо ориентироваться на уровень мировых цен. Для уяснения специфики мировых цен отметим ряд обстоятельств.

1. Уровень текущих цен на мировом рынке отражает сложившееся на данный момент соотношение совокупного предложения и спроса на тот или иной товар. Вместе с тем на уровень цен могут оказывать существенное влияние многие другие конъюнктурообразующие факторы экономического и внешнеэкономического характера.

2. Существуют разные типы мировых товарных рынков, отличающиеся количеством субъектов торговли и степенью свободы конкуренции. Выделяют следующие типы рынков: совершенной конкуренции, чистой монополии, монополистической конкуренции, олигополии.

3. На многих товарных рынках, как правило, не существует однозначной величины мировой цены, которая признавалась бы во всем мире. Целесообразно ориентироваться преимущественно на цены, складывающиеся в тех странах, которые являются основными производителями или потребителями соответствующих товаров и услуг, а также учитывать уровень «местных» цен в том регионе и стране, где намечается продать или купить товар.

4. Для современного мирового рынка характерна высокая подвижность цен на многие товары и услуги.

5. Нередко наблюдается разрыв между ценами, публикуемыми в официальных справочниках, бюллетенях, прейскурантах, и ценами реальных сделок.

Итак, современному мировому рынку присущи множественность цен, их подвижность по времени и пространственным параметрам.

Отметим три основные особенности мировых цен:

1) цены, складывающиеся на основных «страновых» рынках данного товара, т.е. в центре мировой торговли этим товаром, причем в этих странах обычно сосредоточено его производство или потребление;

2) цены крупных реальных сделок на данный товар, включая внешнеторговые сделки, в которых задействованы ведущие экспортеры (товаропроизводители) и (или) импортеры (потребители), занимающие значительную долю в мировом производстве или потреблении и (или) в мировой торговле.

3) Цены обязательно определяются в свободно конвертируемой валюте, поскольку уровень цен в замкнутых валютах, а также в расчетах по товарообмену (по клирингу) обычно выше.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Понятие мировой цены и множественность цен мирового рынка.

Виды цен мирового рынка, используемые для анализа ценовой информации.

Источники ценовой информации для формирования внешнеторговых цен.

Практическое задание

1. Студентам раздаются различные источники ценовой информации. Задача определить диапазон цены на определенный товар.
2. Анализ источников ценовой информации в сети Интернет на определенный товар.

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа:

<http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

4.Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема: 3. Методы определения уровня контрактной цены.

Практическое занятие №3

Цель: Изучить методы определения уровня контрактной цены, что необходимо для выработки комплексного подхода к процессу формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен.

Знать: методы, этапы и особенности формирования контрактных цен на товары во внешнеторговых сделках;

Уметь: определять уровень контрактной цены с помощью методов анализа ценовой информации мирового рынка.

Владеть: методикой определения уровня контрактной цены с помощью методов анализа ценовой информации мирового рынка.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: заключается в том, что цены являются **основой** всех экономических измерений, оказывают значительное влияние на затраты и результаты деятельности всех хозяйствующих субъектов. Цены определяют эффективность внешнеэкономической деятельности. Изучить особенности формирования контрактных цен во внешней торговле представляется весьма актуальным в рамках компетенций дисциплины.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

Сравнительный метод определения уровня контрактной цены предлагает:

- анализ биржевых котировок;
- анализ аукционных цен;
- анализ справочных и прейскурантных цен.

Применение сравнительного метода возможно при наличии достаточной ценовой информации, которая систематизируется и приводится в состояние, позволяющее сделать обоснованный вывод об уровне цен на момент заключения и исполнения сделки.

Наиболее простой метод анализа цен – изучение уровня биржевых котировок на основных биржах и их динамики за определенный период, чтобы определить соответствующие тенденции на будущее. При этом желательно также иметь данные о ценах реальных сделок. Биржевые цены сравнительно точно соответствуют среднему уровню цен мирового рынка, поскольку на биржах заключается значительное количество сделок (десятки, сотни тысяч в день). Существенно и то, что, поскольку биржа работает постоянно, биржевые котировки можно получать регулярно – на начало, середину и конец дня. Такой метод анализа цен довольно эффективен и в коммерческой практике себя оправдал.

Расчетный метод обычно применяется при недостатке или отсутствии информации о ценах и заключается в расчете по специальным формулам возможного уровня цен с учетом цен на аналогичные изделия, затрат на производство и других показателей.

Из расчетных методов наиболее часто используются методы удельной стоимости и приближенной калькуляции.

Удельная стоимость – стоимость технико-экономической единицы товара: единицы веса, мощности и т. д. – весьма приближенный показатель, и базироваться только на нем нельзя. Он может служить лишь для предварительного сравнения цен, главным образом на оборудование, которое имеет одну определяющую техническую характеристику. При расчете цены оборудования по удельной стоимости принимают во внимание так называемый коэффициент торможения цены, т. е. отношение удельной стоимости машины или агрегата большей производительности к удельной стоимости однотипной машины или агрегата меньшей производительности. Цена любой машины при прочих равных условиях изменяется в зависимости от ее производительности. Однако изменение цены не прямо пропорционально изменению производительности. Обычно изменение удельной стоимости машины с возрастанием мощности происходит по нисходящей кривой, т. е. чем выше мощность, тем меньше удельная стоимость единицы мощности.

В некоторых случаях для определения и проверки цен на товар используют метод приближенной калькуляции. Он применяется, когда о цене товара вообще нет информации (новый товар, первая сделка), а также в случае дополнительной проверки данных, полученных другими методами.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Анализ ценовой информации мирового рынка.

Сравнительные методы определения уровня контрактной цены.

Метод расчета цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок.

Разбор конкретного примера расчета цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок.

Расчетные методы определения уровня контрактной цены.

Практическое задание

Самостоятельное решение задач по расчету цен на биржевые товары с использованием анализ биржевых котировок.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

4.Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема: 4. Этапы определения цены внешнеторговой сделки.

Практическое занятие №4

Цель: Изучить последовательность формирования контрактной цены, что составит фундамент для выработки комплексного подхода к процессу формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен.

Знать: методы, этапы и особенности формирования контрактных цен на товары во внешнеторговых сделках.

Уметь: определять обоснованность контрактной цены внешнеторговой сделки; последовательно формировать контрактную цену.

Владеть: методикой обоснования контрактной цены на основе документальной информации и применения ее для контроля таможенной стоимости.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: заключается в том, что цены являются **основой** всех экономических измерений, оказывают значительное влияние на затраты и результаты деятельности всех хозяйствующих субъектов. Цены определяют эффективность внешнеэкономической деятельности. Изучить особенности формирования контрактных цен во внешней торговле представляется весьма актуальным в рамках компетенций дисциплины.

Организационная форма занятия: круглый стол, традиционный семинар

Теоретическая часть:

Определение оптимального уровня контрактной цены считается одним из самых ответственных элементов всей работы по подготовке сделки.

Первым шагом в расчете контрактных цен является учет конкретного базиса цены для данного контракта. Базис цены показывает, входят ли расходы, связанные с доставкой товара от продавца покупателю, в цену товара.

Следующий этап связан с расчетом контрактной цены. Расчет производится на основе проведенного ценового анализа уровня текущих мировых цен на товар, выбранный объектом экспортно-импортной операции. Расчет цены выполняется в два этапа: 1) расчет приведенной базовой цены; 2) расчет цены для конкретных условий сделки.

На первом этапе подбирают не менее трех показателей цены из имеющегося множества, которые были бы представительными и являлись бы ценами на изделия-аналоги, принципиально отличающиеся друг от друга по технико-экономическим параметрам.

На следующем этапе вся ценовая информация приводится к единой базе путем внесения определенных поправок на сопоставление технических характеристик, а также с учетом различия в коммерческих условиях сделок и тенденции изменения цен во времени. Такая работа называется *приведением цен*.

После введения технических поправок получают окончательно приведенные цены конкурентов, на основе которых формируются цены предстоящих экспортных и импортных сделок.

Далее следует документальное оформление расчета и обоснования контрактной цены. Ценовой анализ и расчет цен по экспорту и импорту в практике специализированных внешнеторговых организаций оформляются путем заявления *конкурентного лист, расчета цены или обоснования цены*. Эти документы готовятся специалистами фирмы до проведения переговоров.

Последним этапом определения контрактной цены по внешнеторговым сделкам являются переговоры, в ходе которых цена уторговывается и приводится к конечной цифре.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Учет конкретного базиса цены при формировании контрактных цен.

Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников, в которых приводятся справочные и преysкурантные цены, биржевые котировки, цены аукционов и торгов.

Этап приведения контрактной цены.

Документальное оформление расчета и обоснования контрактной цены.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении тем докладов на круглый стол:

Подготовка к круглому столу

4. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников.
5. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием преysкурантных цен.
6. Формирование и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием биржевых котировок, цен аукционов и торгов.

Практическое задание

На основании предоставленных материалов студенты оформляют такие документы расчета и обоснования импортной контрактной цены, как конкурентный лист и расчет цены. А так же следующие документы расчета экспортной цены: обоснование цены, расчет цены по экспорту. Документ, выступающий в качестве доказательной базы, - это конкурентный лист. Конкурентный лист является обязательным элементом/документом в рамках международной торговли готовой продукции. Он предполагает отражение экспортером не только составных элементов цены собственного экспортного продукта, но также требует приведения не менее 3-4 цен на аналогичную или идентичную продукцию его потенциальных конкурентов на мировой рынке. Конкурентный лист предполагает выделение экспортером в составе общей суммы цены ее составляющих:

- базовую цену;
- стоимость поправки (с учетом спецификации продукции);
- изменения с учетом базисных условий контракта и валютно-финансовых условий;

- делает поправку или очищает цену с учетом периодов и сроков поставки
- использование типа свободно конвертируемой валюты, поскольку отличие или использование разных типов валют влечет за собой неодинаковые курсовые изменения в период поставки; отражается база по ценам за несколько лет (не менее, чем за 5 лет с учетом изменения индексов мировых цен).

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема: 5 Влияние базисных условий поставки на уровень контрактной цены.

Практическое занятие №5,6

Цель: Научится учитывать базисные условия поставки при формировании контрактной цены, что позволит выработать комплексный подход к процессу формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен.

Знать: влияние базисных условия поставок товаров (Инкотермс-2020) на контрактную цену.

Уметь: производить расчет контрактной внешнеторговой цены при импорте и экспорте товаров; выбирать наиболее приемлемые базисные условия поставок.

Формируемые компетенции: ИД-4пк-12

Актуальность темы: практического занятия связана с высокой степенью влияния условий поставки внешнеторговых сделок на уровень контрактной цены. Необходимость понимания зависимости уровня контрактных цен от базисных условий поставки Инкотермс 2020, имеет важное значение для выработки навыка контроля таможенной стоимости на основе данных о цене сделки.

Организационная форма занятия: круглый стол, традиционный семинар

Теоретическая часть:

Классификация цен в зависимости от условий поставки и продажи товаров занимает особое место, так как она широко применяется не только на внутренних, но и на внешних

рынках, в практике международной торговли. В основе классификации лежат способы и порядок включения транспортных расходов в цену продукции в зависимости от того, кто (покупатель или продавец) берет на себя их оплату и в каком объеме.

Термин франкирование применяется при оплате перевозки груза от производителя к потребителю. Термин франко означает, до какого пункта на пути продвижения товара от производителя к потребителю транспортные расходы включаются в состав цены.

В зависимости от выбранного сторонами сделки базисного условия поставки определяются «границы» перехода рисков и обязанностей по оплате и осуществлению определенных этапов процесса доставки внешнеторгового груза от экспортера к импортеру.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении тем круглого стола:

Влияние базисных условий поставки на уровень контрактной цены при ее формировании.

Классификация терминов Инкотермс 2010.

Схема расчета цены в зависимости от базисных условий поставки.

Практическое задание

Расчет контрактной цены при использовании различных базисных условий поставки Инкотермс 2010

Тема 6. Внесение коммерческих поправок в контрактные цены.

Практическое занятие №7

Цель: Изучить процесс формирования контрактных цен товаров посредством внесения коммерческих поправок, что послужит основой для выработки комплексного подхода к процессу формирования и обоснования внешнеторговых контрактных цен.

Знать: условия формирования контрактных цен при импорте товаров посредством внесения коммерческих поправок; особенности формирования контрактных цен товаров посредством внесения коммерческих поправок.

Уметь: производить расчет контрактной внешнеторговой цены при импорте и экспорте товаров; производить формирование контрактных цен товаров посредством внесения коммерческих поправок.

Владеть: методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки; методикой обоснования контрактной цены на основе документальной информации и применения ее для контроля таможенной стоимости.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: заключается в том, что цены являются **основой** всех экономических измерений, оказывают значительное влияние на затраты и результаты деятельности всех хозяйствующих субъектов. Цены определяют эффективность внешнеэкономической деятельности. Изучить особенности формирования контрактных цен во внешней торговле

представляется весьма актуальным в рамках компетенций дисциплины.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

Вся ценовая информация по конкурентным сделкам приводится к единой базе путем внесения определенных поправок на сопоставление технических характеристик, а также с учетом различия в коммерческих условиях сделок и тенденции изменения цен во времени. Такая работа называется *приведением цен*.

За базу сопоставления цен принимаются технические характеристики товара и другие условия планируемой внешнеторговой операции.

Внесение поправок при определении контрактных цен осуществляется в строгой последовательности.

1. Цены на конкурирующие товары приводятся к масштабу цен базового товара по количественным показателям — рассчитывается цена одного изделия (весовой единицы и т. п.). При этом необходимо учесть скидку за объем заказа (она может варьировать в пределах от 10 до 40%).

2. Поправка на комплектацию поставки особенно важна при покупке (продаже) сложного комплектного оборудования. В этом случае из цены за комплектное оборудование исключают цены тех комплектующих изделий, которые будут получены иным путем (например, закуплены у отечественных предприятий).

3. Пересчет цен конкурентов в цены, выраженные в валюте предстоящей сделки, осуществляется по курсу соответствующих валют на момент сделки.

4. Цену, пересчитанную в валюту предстоящей сделки, приводят к сроку предстоящей сделки, чтобы учесть изменения цен при удорожании товаров, мировой инфляции и изменении курсов валют. Эти изменения учитываются при приведении цен по времени официальных индексов.

5. Условия платежа оказывают влияние на расчетные экспортную и импортную цены. Цена товара при платеже наличными, как правило, ниже, чем при продаже в кредит, на величину банковского процента кредитуемой части цены и на скрытые в кредитной контрактной цене затраты продавца а связи с кредитом.

6. Приведение по базису поставки осуществляется с учетом разницы между затратами по предстоящей сделке и возможными затратами конкурентов на фрахт при условиях СИФ* (*CIF*) — и на страхование грузов. В практике российских внешнеторговых организаций принято приводить цены конкурентов для экспортных поставок к условиям FOB (*FOB*, российский порт, для импортных — FOB (*FOB*) страна поставщика).

7. Поправка на уторговывание применяется чаще всего при расчете импортной цены, поскольку обычно продавец, приславший коммерческое предложение, выдвигает в нем несколько завышенную цену. Покупатель же старается получить скидку, абсолютная величина которой определяется на основе длительной практики коммерческой работы с фирмами-продавцами.

8. Поправка на технико-экономические различия. Так как обычно изделия фирм, приславших свои предложения, различаются по технико-экономическим параметрам, заявленные этими фирмами цены поставок должны быть скорректированы, т. е. следует учесть достоинства и недостатки этих изделий. Этой цели служат поправки на технико-экономические различия.

После введения технических поправок получают окончательно приведенные цены конкурентов, на основе которых формируются цены предстоящих экспортных и импортных сделок.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Формирование контрактных цен при импорте товаров посредством внесения коммерческих поправок.

Поправка на базисные условия поставки.

Поправка на комиссионное вознаграждение посредника.

Поправка на скользящие цены.

Поправка на условия платежа.
Поправка на количество.
Поправка на инфляцию.
Поправка на комплектацию.
Поправка на технико-экономические параметры изделий.

Практическое задание

Расчет коэффициента поправок на коммерческие условия.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> - Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 7. Принципы расчета экспортных цен.

Практическое занятие №8

Цель: Изучить принципы расчета внешнеторговых цен в процессе организации экспортных сделок.

Знать: механизмы формирования и обоснование контрактных цен на основе информации о международной торговле, с использованием статистических источников; принципы расчета экспортных цен.

Уметь: применять методы расчета контрактных цен на экспортируемые товары; проводить анализ мировых цен, пользоваться источниками ценовой информации;

- *Владеть:* методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки; методикой обоснования контрактной цены на основе документальной информации и применения ее для контроля таможенной стоимости;

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: практического занятия связана с необходимостью формирования у

студента комплексного подхода к процессу расчета внешнеторговых контрактных цен. Это не возможно без изучения основных принципов расчета экспортных цен.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

Понятно, что конкуренция на внешнем рынке постоянно заставляет экспортеров в различных странах искать и изобретать все новые и новые средства и направления для удешевления производства. Тщательная калькуляция издержек производства и поиск основных путей их сокращения составляют основу механизма ценообразования для изготовителей продукции.

Чтобы привлечь интерес покупателей к продукции, экспортерами часто используется *стратегия заниженной цены на новый товар*. Она предпринимается для возможно большего привлечения покупателей и увеличения доли рынка. Такую ценовую политику могут разрешить себе крупные фирмы, которые имеют устойчивое финансовое положение на рынке. Ценовая стратегия может иметь различные формы, но она всегда носит характер безубыточности, т.е. цена всегда должна включать издержки по производству, продаже, маркетингу плюс прибыль.

Как правило, продажная цена определяется двумя путями:

1) средние издержки плюс реально возможная прибыль в виде определенной наценки на себестоимость товара;

2) издержки производства, обращения, накладные расходы плюс желаемая прибыль.

В практике внешнеторгового ценообразования установление окончательной контрактной цены проходит ряд последовательных этапов, начиная с расчета основы цены до ее уторгования между экспортером и импортером.

За основу, как правило, берется цена предложения, которая рассчитывается экспортером с помощью основных моделей расчета: а) на базе издержек производства; б) с учетом существующего уровня спроса; в) с учетом состояния конкуренции на рынке. Но при использовании всех перечисленных моделей предварительно всегда определяется объем минимальной цены, на которую можно пойти, столкнувшись с конкуренцией или затовариванием.

Минимальная цена складывается из себестоимости товара и минимально допустимой для фирмы долей прибыли в цене.

Если в качестве расчета использована модель на базе издержек производства, то в качестве производственных затрат могут быть использованы полные затраты, средние (стандартные) или предельные издержки производителя (затраты по производству и реализации последней партии товара из всех выпущенных). Данную форму расчета всех производственных затрат по изготовлению и реализации используют обычно на те товары, на рынках которых конкуренция ограничена или отсутствует, например при продаже новых, уникальных видов продукции, оказании каких-либо специфических нетрадиционных услуг.

При определении *средних (стандартных) издержек* экспортер исходит обычно из общепринятых норм расхода за ряд лет, т.е. это общепринятые нормы расхода сырья, материалов и т.д. Этот способ расчета целесообразно применять к товарам, производство которых отличается стабильностью, а рынок реализации – сложившейся структурой и системой конкуренции.

Способ учета *маржинальных затрат* используется в случаях, когда существует устойчивая взаимосвязь между издержками производства и его объемом.

При выборе модели расчета цены с учетом существующего уровня спроса на рынке необходимо, прежде всего, изучить состояние рынка данного товара: его сегментацию, ценовую эластичность спроса и другие многочисленные факторы, которые влияют на поведение покупателей. В этом случае издержки производства служат в качестве ориентира для расчета минимально возможного уровня цены.

При расчете цены исходя из уровня рыночной конкуренции очень трудно одновременно сохранить устойчивое положение в соотношении между ценой товара, издержками производства

и уровнем рыночного спроса на него. В данной модели на первый план выступает позиция конкурентов: их цены, издержки производства, предлагаемые ими условия поставки, формы расчетов и платежей. Можно в качестве ориентира выбрать лидера, т.е. основного поставщика на рынке данного товара. В данной ситуации необходимо ориентироваться, прежде всего, на цену основного конкурента, попытаться сделать контрактные условия, сервисное обслуживание более привлекательными и выгодными, чем у конкурентов.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Методы расчета контрактных цен на экспортируемые товары.

Этапы формирования контрактных цен на экспортируемые товары.

Особенности формирования контрактной цены при экспорте товаров.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 8. Принципы расчета импортных цен.

Практическое занятие №9

Цель: Изучить принципы расчета внешнеторговых цен в процессе организации импортных сделок.

Знать: условия формирования контрактных цен при импорте товаров посредством внесения коммерческих поправок; принципы расчета импортных цен.

Уметь: производить расчет контрактной внешнеторговой цены при импорте товаров; определять обоснованность контрактной цены внешнеторговой сделки.

Владеть: методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям

сделки.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: практического занятия связана с необходимостью формирования у студента комплексного подхода к процессу расчета внешнеторговых контрактных цен. Это не возможно без изучения основных принципов расчета импортных цен.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

Расчет импортной цены состоит из следующих этапов.

1. Запрашивают предложения о поставке у основных фирм-производителей нужного товара. Для этого в адрес изготовителей направляются технико-экономические требования на желаемый товар и основные условия поставки.

2. Получив в ответ коммерческое предложение (оферту), заносят в заранее подготовленную таблицу все технико-экономические параметры предлагаемого товара, на которые были выдвинуты требования, а также условия поставки и цены, предложенные фирмами.

3. Приводят все указанные сведения по каждой фирме к единому базису с помощью поправок, получив в конечном итоге приведенную цену товара каждой фирмы.

4. Минимальная из имеющихся в таблице цен служит основой для уторгования и используется при проведении переговоров в целях сбивания более высокой цены до привлекательного уровня импортной цены.

Все таблицы расчетов цен делаются каждой фирмой отдельно с учетом специфики формирования экспортной и импортной цены товара и контрагентов коммерческого оборота.

Определив базисную цену, т.е. цену на дату предложения, фирма в процессе многочисленных переговоров устанавливает уровень базисной цены и другие коммерческие условия, которые меняются относительно первоначального предложения. В случае использования скользящей цены в контракте окончательно фиксируются согласованные в переговорах: базисная цена и удельные веса составляющих ее элементов (расходы на материалы, стоимость рабочей силы и неизменная часть цены); цены материалов и ставки заработной платы (или индексы цен) во время выполнения заказа в соответствии с условиями контракта, а также порядок определения этих величин для установленных периодов; источники, на основе которых выявляются изменения цен материалов и ставок заработной платы или соответствующих индексов цен.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Этапы формирования контрактных цен на импортируемые товары.

Особенности формирования контрактной цены при импорте товаров.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

3.Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.

2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 9. Контрактная цена - база для определения таможенной стоимости и таможенных платежей.

Практическое занятие №10,11

Цель: изучить правовую базу определения таможенной стоимости товаров, что позволит обучить практическим навыкам контроля контрактных цен в современной таможенной практике Таможенного союза.

Знать: правовые основы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых в страну путем применения одного из шести методов определения таможенной стоимости; понятие таможенной стоимости товаров и правовую базу, определяющую методологию и регламентирующую механизм определения таможенной стоимости.

Уметь: проводить проверку правильности определения таможенной стоимости товара; определять таможенную стоимость товаров и осуществлять ее корректировку на основании обоснованной контрактной цены;

Владеть: навыком грамотного применения нормативно-правовых актов при проведении контроля таможенной стоимости товаров на основании контрактных цен.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: занятия связана с тем, что обучить практическим навыкам контроля контрактных цен в современной таможенной практике невозможно без полного владения знаниями о нормативно-правовых основах определения таможенной стоимости товаров, и навыками их практической реализации.

Организационная форма занятия: круглый стол, традиционный семинар

Теоретическая часть:

Под таможенной стоимостью товара понимается специфическая величина, определяемая в установленном законодательством порядке и используемая в целях таможенного обложения, то есть в качестве исходной расчетной базы (основы) для исчисления адвалорных (исчисляемых в процентах) таможенных платежей. Кроме того, исчисление таможенной стоимости прямо или косвенно необходимо также для иных таможенных целей, таких, как таможенная статистика, контроль за соблюдением устанавливаемых стоимостных квот.

Российское законодательство заимствовало методы определения таможенной стоимости, выработанные в рамках ГАТТ. Для определения таможенной стоимости импортируемых в Российскую Федерацию товаров используются в заданном порядке шесть методов: по цене сделки с ввозимыми товарами; по цене сделки с идентичными товарами; по цене сделки с однородными товарами; вычитания стоимости; сложения стоимости; резервный метод.

Поскольку алгоритм применения методов основан на указанной последовательности применения методов (которая не может быть изменена, за исключением методов 4 и 5), то контроль контрактных цен выступает базовой составляющей процесса определения таможенной стоимости как основы целого ряда векторов таможенной политики (фискального, регулятивного, статистического).

Необходимо отметить, что элемент, входящие в структуру таможенной стоимости, могут быть различны, в зависимости от того, стоимость это ввозимых или вывозимых товаров.

Долгое время методы оценки таможенной стоимости в разных государствах значительно отличались друг от друга. В 1950 году была заключена Конвенция о создании унифицированной методологии определения таможенной стоимости товаров (так называемая Брюссельская таможенная стоимость). В ней таможенная стоимость была определена как нормальная цена, по

которой товар может быть продан в стране назначения в момент приема таможенной декларации. В 1979 году принято Соглашение о применении статьи VII ГАТТ, иначе именуемое Кодексом о таможенной стоимости ГАТТ. Оно является тем международно-правовым стандартом, которому должно соответствовать российское таможенное законодательство. Кодекс о таможенной стоимости ГАТТ закрепляет в качестве основного принципа таможенной оценки использование цены сделки, под которой понимается цена, реально уплаченная за импортируемые товары.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Правовые основы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию РФ.

Проблемы формирования эффективного механизма признания контрактной цены, как базы таможенной стоимости.

Понятие и определение таможенной стоимости вывозимых товаров.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении тем докладов на круглый стол:

Подготовка к круглому столу

4. Функции документов необходимых для подтверждения контрактной цены при декларировании товаров.
5. Счета и их виды.
6. Банковские платежные документы

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
- 4.Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 10. Методы определения таможенной стоимости.

Практическое занятие №12,3

Цель: изучить основные принципы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию, что позволит приобрести практические навыки контроля контрактных цен в современной таможенной деятельности.

Знать: правовые основы определения таможенной стоимости товаров, ввозимых в страну путем применения одного из шести методов определения таможенной стоимости;

Уметь: проводить проверку правильности определения таможенной стоимости товара; определять таможенную стоимость товаров и осуществлять ее корректировку на основании обоснованной контрактной цены;

Владеть: навыком определения таможенной стоимости товаров; методикой обоснования контрактной цены на основе документальной информации и применения ее для контроля таможенной стоимости.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: занятия связана с тем, что обучить практическим навыкам контроля контрактных цен в современной таможенной практике невозможно без глубокого понимания студентами основных принципов определения таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию.

Организационная форма занятия: круглый стол, традиционный семинар

Теоретическая часть:

Статьи 39-45 ТК ЕАЭС рассматривают методологию определения таможенной стоимости. Методов определения таможенной стоимости всего 6: Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1) ; Метод по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3) ; Метод вычитания (метод 4); Метод сложения (метод 5); Резервный метод (метод 6).

В соответствии со стандартами ГАТТ-ВТО в праве ЕАЭС установлен приоритет использования стоимости сделки с ввозимыми товарами в качестве основы определения таможенной стоимости (метод 1). В случае невозможности использования данного метода последовательно используются метод по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2) и метод по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3). При невозможности использования методов 2 и 3 используются расчетные методы, сущность которых заключается в вычитании из цены товаров на таможенной территории ЕАЭС произведенных для их ввоза расходов (метод вычитания или метод 4) и сложении расходов, понесенных для ввоза товаров на таможенную территорию ЕАЭС (метод сложения или метод 5). Очередность применения методов 4 и 5 имеет право определять декларант (таможенный представитель). Если методы 1-5 не могут быть использованы, таможенная стоимость определяется с помощью резервного метода (метод 6), заключающегося в гибком использовании 1-5 методов. Принцип законности, единообразия и беспристрастности при определении таможенной стоимости раскрывается в Соглашении узко, а именно исключительно через запрет использования произвольной или фиктивной таможенной стоимости о товарах для определения таможенной стоимости.

Метод 1 основан на определении таможенной стоимости на основе цены сделки с товарами с учетом дополнительных начислений и вычетов обозначенных в ст 40 ТК ЕАЭС. Условия его применения :

- отсутствие ограничений в отношении прав покупателя на пользование и распоряжение товарами
- Отсутствие условий, влияние которых на цену не может быть определено
- Никакая часть дохода или выручки от последующей продажи, распоряжения иным способом или использования товаров покупателем не должна прямо или косвенно причитаться продавцу
- Продавец и покупатель не должны являться взаимосвязанными лицами.

Метод 2 определяет таможенную стоимость товара на основе цены за идентичные товары.

Идентичные товары – товары, одинаковые во всех отношениях, в том числе по физическим

характеристикам, качеству и репутации. Незначительные расхождения во внешнем виде не являются основанием для непризнания товаров идентичными. Метод 3 определяет таможенную стоимость по цене сделки с однородными товарами. Однородные товары - товары, не являющиеся идентичными во всех отношениях, но имеющие сходные характеристики и состоящие из схожих компонентов, произведенных из таких же материалов, что позволяет им выполнять те же функции, что и оцениваемые (ввозимые) товары, и быть с ними коммерчески взаимозаменяемыми. При определении, являются ли товары однородными, учитываются такие характеристики, как качество, репутация и наличие товарного знака.

Такие товары должны быть проданы для вывоза на таможенную территорию Союза и ввезены на таможенную территорию Союза в сопоставимый период времени с оцениваемыми товарами (тот же или соответствующий период времени, но не ранее чем за 90 календарных дней).

Метод 4 определяет таможенную стоимость по стоимости сделки с товарами, реализуемыми на таможенной территории ЕАЭС из которой вычитаются расходы: 1) вознаграждение посреднику (агенту), обычно выплачиваемое или подлежащее выплате, либо надбавка к цене, обычно производимая для получения прибыли и покрытия общих расходов (коммерческих и управленческих расходов) в размерах, обычно имеющих место в связи с продажей на таможенной территории Союза товаров того же класса или вида; 2) обычные расходы на осуществленные на таможенной территории Союза перевозку (транспортировку) и страхование и иные связанные с такими операциями расходы; 3) таможенные пошлины, налоги, сборы и применяемые в соответствии с законодательством государства - члена Союза иные налоги, подлежащие уплате в связи с ввозом и (или) продажей товаров на территории этого государства - члена Союза, включая налоги и сборы субъектов этого государства - члена Союза и местные налоги и сборы.

Основа для определения таможенной стоимости при применении метода 5 – сложение расходов на изготовления товара: 1) расходов по изготовлению или приобретению материалов и расходов на производство, а также на иные операции, связанные с производством оцениваемых (ввозимых) товаров; 2) суммы прибыли и общих расходов (коммерческих и управленческих расходов), эквивалентной той величине, которая обычно учитывается при продажах товаров того же класса или вида, что и оцениваемые (ввозимые) товары, которые производятся в стране экспорта для вывоза на таможенную территорию Союза; 3) расходов, указанных на перевозку, погрузку и связанное с ними страхование.

Резервный 6 метод строится на основе гибкого применения всех вышестоящих методов. При этом таможенная стоимость товаров не должна определяться на основе: 1) цены на товары на внутреннем рынке таможенного союза, произведенные на таможенной территории Таможенного союза; 2) системы, предусматривающей принятие для таможенных целей более высокой из двух альтернативных стоимостей; 3) цены на товары на внутреннем рынке страны вывоза; 4) иных расходов, нежели расходы, включенные в расчетную стоимость, которая была определена для идентичных или однородных товаров 5) цены товаров, поставляемых из страны их вывоза в третьи страны; 6) минимальной таможенной стоимости; 7) произвольной или фиктивной стоимости.

В настоящее время используются практически только два из методов: первый и шестой.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Определение таможенной стоимости товаров на основе: метода по цене сделки с ввозимыми товарами – (1 метод);

метода по цене сделки с идентичными товарами – (2 метод); метода по цене сделки с однородными товарами – (3 метод); метода вычитания стоимости – (4 метод);

метода сложения стоимости – (5 метод); резервного метода – (6 метод)

Практическая часть.

Решение задач по определению таможенной стоимости с помощью применения метода по цене сделки с ввозимыми товарами

Решение задач по определению таможенной стоимости с помощью применения методов 2-6

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 11. Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами.

Практическое занятие №14,15

Цель: обеспечение достаточного уровня теоретико-методологических познаний и практических навыков в области проверки обоснованности контрактных цен таможенными органами

Знать: методы определения таможенной стоимости товаров; систему обеспечения контроля таможенной стоимости товаров, на основе документальной информации заявленной в таможенной декларации и декларации таможенной стоимости; принципы и методы проверки обоснованности контрактных цен таможенными органами.

Уметь: осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства союза и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении контроля таможенной стоимости на основе цены контракт; соблюдать порядок заполнения декларации на товар, декларации таможенной стоимости и проведения корректировки таможенной стоимости товаров;

Владеть: навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов, в части информации о цене и стоимости внешнеторговой сделки.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: Необходимость и значимость контроля контрактных цен как инструмента таможенно-тарифной политики обусловлены статусом контрактной цены в механизме определения таможенной стоимости товара и начисления таможенных платежей.

Организационная форма занятия: традиционный семинар

Теоретическая часть:

Актуальность контроля контрактных цен предопределена методологией Соглашения о применении статьи VII ГАТТ в котором четко декларирован принцип определения основы для начисления таможенных платежей по адвалорным ставкам: таможенной стоимостью импортируемых товаров является цена сделки, т.е. цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары, проданные на экспорт в страну импорта, скорректированная в соответствии с положениями статьи 8 Соглашения о применении статьи VII ГАТТ, при условии, что нет ограничений в отношении распоряжения товарами или их использования покупателем, что продажа или цена не связаны с какими-либо условиями или обязательствами, стоимость которых в отношении оцениваемых товаров не может быть определена, что никакая часть выручки от какой-либо последующей перепродажи, распоряжения или использования товаров покупателем не перейдет прямо или косвенно продавцу, и что покупатель и продавец не связаны между собой.

В этом аспекте контрактная цена, указанная в счет-фактуре как платежном требовании, выступает базовым основанием методики контроля декларирования таможенной стоимости.

Заметим, что целью контроля является не борьба с занижением цены контракта и таможенной стоимости, а достижение адекватности декларирования действительной стоимости ввезенного товара, поскольку в различных теневых схемах в зависимости от целей нарушения могут использоваться как занижение цены сделки, так и ее завышение.

Документы, необходимые для декларирования таможенной стоимости ввозимых товаров:

- учредительные документы.
- договор купли-продажи (контракт) и дополнительные соглашения к нему (если они предусмотрены).
- декларация таможенной стоимости (ДТС- 1- или ДТС-2).
- декларация на товар
- счет-фактура (инвойс) или счет-проформа (для условно-стоимостных сделок) .
- транспортные документы.
- импортная лицензия для товаров, ввоз которых осуществляется по лицензиям.
- страховой полис (основной транспорт).
- сертификат происхождения товара, сертификат качества.
- упаковочный лист.

Для проверки правильности исчисления и подтверждения таможенной стоимости таможенный орган может дополнительно затребовать от покупателя (декларанта) следующие документы:

- контракты с третьими лицами, имеющими отношение к сделке;
- счета за платежи третьим лицам в пользу продавца;
- счета за комиссионные, брокерские услуги, имеющие отношение к оцениваемому товару;
- лицензионные или авторские соглашения;
- калькуляцию фирмы-изготовителя (если фирма согласна представить калькуляцию российскому покупателю);
- экспортные лицензии;
- прайс-листы продавца;
- сведения по установленным формам отчетности и финансово-хозяйственной деятельности и иные сведения.

Декларация таможенной стоимости ДТС-1 предназначена для заявления таможенной стоимости по

методу 1 (метод по цене сделки с ввозимыми товарами).

Декларация таможенной стоимости ДТС-2 предназначена для заявления таможенной стоимости по методам 2-6 (метод по цене сделки с идентичными товарами, метод по цене сделки с однородными товарами, метод на основе вычитания стоимости, метод на основе сложения стоимости, резервный метод).

Форма декларации состоит из двух листов: первого - лицевого листа и листа 2, в которых указываются сведения о таможенной стоимости и ее элементах. Добавочными являются листы декларации таможенной стоимости, начиная с третьего листа.

В условиях нестабильной экономической и политической обстановки в стране, криминализации бизнеса и, как следствие, необходимости обхода действующего законодательства в целях осуществления нелегального вывоза капитала использование механизма функционирования "налоговых убежищ" представляется особенно актуальным.

Масштабы данного процесса можно проиллюстрировать двумя частными, но характерными примерами. За период с 1997 г. по 2002 г. только в регионе деятельности одной из подмосковных таможен не было предъявлено к таможенному оформлению ни одного внешнеэкономического контракта на поставку рыбы и морепродуктов, заключенных с традиционными европейскими производителями данной продукции (Норвегия, Исландия и др.), при том, что объемы поставок данного вида товаров были довольно значительны. Большинство контрактов, предъявленных в таможенные органы и уполномоченные банки, было заключено между российским импортером и фирмами, зарегистрированными на Виргинских островах. Другим примером могут служить поставки лома черных и цветных металлов на экспорт. При неизменных маршрутах следования и конечных пунктах назначения данного товара – страны Западной Европы и США через страны Балтии и российские балтийские порты – внешнеэкономические контракты заключались (на примере статистики той же подмосковной таможни) с фирмами таких стран, как Кипр, Лихтенштейн, Андорра и т.п.

Недобросовестными участниками внешнеэкономической деятельности используются схемы занижения таможенных платежей по таможенным пошлинам, необоснованного возврата НДС и нелегитимного вывоза капитала с использованием неадекватности декларирования таможенной стоимости при вывозе товаров с таможенной территории РФ:

Занижение таможенной стоимости при вывозе товаров преследует цель вывоза капитала и ухода от налогообложения на прибыль путем дальнейшей перепродажи через оффшор по нормальной мировой цене.

Завышение таможенной стоимости при вывозе товаров преследует цель вывоза капитала (обычно проводится при декларировании по товарным группам с высокой долей добавленной стоимости – научное оборудование, якобы современные технологии) и получения необоснованного возврата платежей по НДС.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Методы контроля контрактных цен таможенными органами при осуществлении внешнеэкономических сделок.

Система обеспечения контроля таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации.

Контроль таможенной стоимости при декларировании товаров.

Контроль со стороны таможенных органов выбранного декларантом метода определения таможенной стоимости (контроль на соответствие выбранного метода условиям внешнеэкономического договора и представленным документам).

Оценка достоверности заявленной декларантом таможенной стоимости с использованием системы управления рисками.

Практическое задание

Контроль правильности определения декларантом структуры заявленной таможенной стоимости.

Контроль документального подтверждения заявленной таможенной стоимости и всех ее компонентов.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>
2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>
3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.
4. Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Тема 12. Корректировка таможенной стоимости.

Практическое занятие №16,17

Цель: изучить установленный порядок корректировки таможенной стоимости на основе проверки контрактной цены таможенными органами, что позволит обучить практическим навыкам контроля контрактных цен в современной таможенной практике.

Знать: процесс корректировка таможенной стоимости на основе проверки контрактной цены таможенными органами.

Уметь: осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства союза и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении контроля таможенной стоимости на основе цены контракта; осуществлять корректировку таможенной стоимости.

Владеть: методикой расчета базовой цены сделки и корректировки по конкретным условиям сделки; навыком заполнения корректировки таможенной стоимости на основе результатов контроля заявленной информации о таможенной стоимости ввозимого товара; методикой обоснования контрактной цены на основе документальной информации и применения ее для контроля таможенной стоимости.

Формируемые компетенции: ИД-4ПК-12

Актуальность темы: темы занятия связана с тем, что обучить практическим навыкам контроля контрактных цен в современной таможенной практике невозможно без знания порядка

корректировки заявленной таможенной стоимости ввозимых товаров.

Организационная форма занятия: круглый стол

Теоретическая часть:

Схемы недостоверного декларирования таможенной стоимости при импортных операциях коротко можно представить в следующем виде:

Схемы занижения таможенных платежей по таможенным пошлинам, налогам и нелегитимного вывоза капитала с использованием неадекватности декларирования таможенной стоимости при ввозе товаров:

а) занижение таможенной стоимости при ввозе на таможенную территорию РФ преследует цель снизить таможенные платежи при растаможивании (обычно применяется по товарным группам с высокими ставками пошлин);

б) завышение таможенной стоимости при ввозе на таможенную территорию РФ преследует цель нелегитимного вывоза капитала.

Ключевым звеном в работе по контролю контрактных цен при декларировании таможенной стоимости является система управления рисками (СУР), которая представляет собой комплексный механизм воздействия на процессы таможенного контроля посредством минимизации рисков, и обеспечивает эффективный выбор объектов постконтроля.

В первую очередь, это автоматизация, дающая возможность не только качественно проводить анализ, но и точно выбирать объекты для проведения таможенного контроля после выпуска товара. Организацией этой работы занимаются два отдела: информационно-аналитический и контрольно-аналитический.

Что касается выбора объектов контроля после выпуска, то существуют программные средства, позволяющие осуществить его по различным критериям, что и используется уже сейчас сотрудниками таможенных органов. Это позволяет концентрировать усилия по принципу бюджетной эффективности на наиболее крупных участниках ВЭД, где есть высокая степень риска несоблюдения таможенного законодательства.

Результативность контроля адекватности декларирования таможенной стоимости – основной показатель эффективности конструирования современного механизма таможенного контроля, построенного на системе управления рисками и постконтроле.

Важным элементом системы управления рисками в механизме контроля адекватности декларирования таможенной стоимости выступает определение на основе аналитической деятельности таможенных органов так называемых товаров группы риска, т. е. товарных позиций наиболее подверженных в данный период времени вероятности неадекватного декларирования таможенной стоимости.

Товары группы прикрытия обычно выступают прикрытием в механизме неадекватного декларирования других товарных позиций.

На практическом занятии студент должен легко ориентироваться в теме, и участвовать в обсуждении следующих вопросов:

Порядок корректировки таможенной стоимости.

Процедура корректировки таможенной стоимости товаров.

Практическая часть

Правила заполнения формы корректировки таможенной стоимости и таможенных платежей.
Разбор судебной практики по вопросам корректировки таможенной стоимости.

Литература

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю.

Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

3. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

4.Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал
4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.
6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

Список рекомендуемых источников информации

1. Перечень основной литературы

1. Рудь, Н. Ю. Контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н. Ю. Рудь, Н. С. Сухачева, Г. В. Элова. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь : Северо-Кавказский федеральный университет, 2015. — 133 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/62946.html>

2. Перечень дополнительной литературы

1. Глазкова, Г. В. Определение и контроль таможенной стоимости [Электронный ресурс] : учебное пособие / Г. В. Глазкова, И. В. Сухарева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 124 с. — 978-5-9590-0805-5. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69482.html>

2. Гущина, О.Г. Методы определения таможенной стоимости : учебное пособие / О.Г. Гущина. - Москва ; Берлин : Директ-Медиа, 2017. - 208 с. : ил., табл. - ISBN 978-5-4475-9481-7 ; То же [Электронный ресурс]. - URL: <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=480440>.

3)Зубач, А. В. Административно-правовое регулирование контроля таможенной стоимости [Электронный ресурс] : монография / А. В. Зубач, Р. И. Васильев. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2014. — 104 с. — 978-5-9590-0775-1. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69681.html>

3. Перечень учебно-методического обеспечения самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

- 1.Методические указания по организации и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Практикум по контролю обоснования контрактных цен»
2. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине «Практикум по контролю обоснования контрактных цен»

3. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины

Интернет-ресурсы:

1. <https://www.zakonrf.info/> - Кодексы и законы - правовая навигационная система.
2. <http://akvest.donrta.ru/> - «Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии» - научно-практический журнал.
3. www.worldcustomsjournal.org - Международный таможенный электронный журнал

Электронные библиотечные системы:

4. <http://biblioclub.ru/> - Университетская библиотека ONLINE.
5. <http://www.iprbookshop.ru> – Электронная библиотечная система.

Профессиональные базы данных

6. <http://vch.ru/> - Виртуальная таможня – таможенно-логистический портал.
7. <http://customs.ru/> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы.

5. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем.

Информационные справочные системы

Справочно-правовая система **Консультант Плюс.**

Перечень программного обеспечения

3. Microsoft Windows 7 Профессиональная
4. Microsoft Office